

## En 2025 se vendieron más de medio millón de calderas y calentadores de gas



Hibridación de bombas de calor y calderas de Bosch Home Comfort, una solución eficiente y adaptable, clave en la descarbonización

El sector de la calefacción y el agua caliente sanitaria atraviesa una profunda transformación impulsada por la descarbonización, la eficiencia energética y la sostenibilidad.

Tras años de incertidumbre por la crisis energética, el ajuste de stocks y la falta de concreción normativa, el mercado muestra signos de estabilización y recuperación, especialmente en el mercado de reposición.

(Pasa a página 10)

## El biogás podría cubrir en España hasta el 15 % de la demanda de gas en 2035 como recurso autóctono

El biogás podría cubrir entre el 11 y el 15 % del consumo de gas natural en España en 2035, según el informe "Potencial de Biometano en España" presentado por Appa Biogás en el Día del Biogás y el Biometano.

El estudio cifra en 97 teravatios hora el potencial disponible de esta fuente energética, equivalente al 42 % del consumo actual de gas en España, aunque el volumen movilizable más realista a 2035 se sitúa entre 25 y 35 teravatios hora anuales.

El informe también estima un potencial bruto de producción de 151 teravatios hora, lo que equivaldría aproximadamente al 65 % de la demanda actual de gas natural, fijada en 231,8 teravatios hora.

Durante la jornada, organizada por Appa Biogás, representantes del sector y de las administraciones han coincidido en la necesidad de acelerar el desarrollo del biometano como fuente energética autóctona para reforzar la seguridad energética y la gestión de residuos.

El presidente de Appa Biogás, Laureano Parrilla, ha señalado que "España dispone de recursos suficientes para apostar por esta tecnología", aunque el sector advierte de la necesidad de un marco regulatorio más claro, mayor agilidad administrativa y mecanismos que faciliten la viabilidad de los proyectos.

El sector de las renovables considera que el desarrollo del biogás es clave para reducir la dependencia energética exterior y avanzar en la descarbonización de la economía.

**CONTAGAS**

### En la ruta verde del biogás

CH<sub>4</sub> / CO<sub>2</sub> Ready

**50 AÑOS AL SERVICIO DE LA INDUSTRIA**

[www.contagas.com](http://www.contagas.com) | [contagas@contagas.com](mailto:contagas@contagas.com)

Tel. +34 933 940 222

- VALPRES
- VALBIA
- CHIBSON valves
- penta s.r.l. METAL SEATED BALL VALVES
- NEGRI FRATELLI s.r.l.
- ZURTE
- KDV
- VALVOLE Hofmann by BONINO Engineering
- GMI
- fireeye
- GROTH CORPORATION
- PEGORARO
- elektrogas
- YOKOGAWA Co-innovating tomorrow
- elgas

## Gas Verde, Sí sitúa el biometano como pieza clave para la seguridad energética del país



La plataforma Gas Verde, Sí ha mantenido una reunión con el secretario de Estado de Energía del Ministerio para la Transición Ecológica y el Reto Demográfico, Joan Groizard, en la que han subrayado "el valor estratégico del biometano para reforzar la seguridad energética, avanzar en la descarbonización y fortalecer la competitividad industrial del país".

La plataforma señala que el desarrollo de este gas verde, obtenido a partir del tratamiento de residuos de muy distinto tipo, tiene un impacto directo en la independencia energética de España, explicando que el país posee uno de los mayores potenciales de producción de gas verde en Europa, capaz de cubrir la totalidad de la demanda de gas de los hogares y una parte muy importante de la industrial, aportando estabilidad al sistema energético. Además, la producción local de biometano permite aprovechar residuos agrícolas y ganaderos, apoyar al sector primario, generar empleo en zonas rurales y contribuir a un modelo energético más autosuficiente y resiliente.

(Pasa a página 02)

## CONAIF reclama la regulación de la profesión de fontanero en el Día Mundial de la Fontanería 2026

En el Día Mundial de la Fontanería, celebrado el pasado 11 de marzo, CONAIF, como organización representativa de las empresas españolas de fontanería, insta al Gobierno de la nación a trabajar para regular la profesión de fontanero en España.

Hoy en día, en la mayor parte de las comunidades autónomas cualquiera puede dedicarse a la fontanería sin que exista un marco legal que exija poseer un título oficial para ejercerla. La profesión no está regulada a nivel nacional ni tampoco en la mayoría de los territorios autonómicos.

CONAIF se dirige a las autoridades ministeriales competentes para reclamar una regulación que proteja a los profesionales del intrusismo y dote de seguridad a los ciudadanos en sus hogares e industrias.

(Pasa a página 02)

# Gas Verde, Sí sitúa el biometano como pieza clave para la seguridad energética del país

(Viene de página 01)

España cuenta solo con alrededor de 25 plantas de biometano frente a las 1.600 con las que cuenta la Unión Europea (UE) en países como Francia, Alemania o Italia, lo que, a juicio de la entidad, “evidencia un notable retraso en su desarrollo y un enorme margen de crecimiento”.

Asimismo, la plataforma ha acogido favorablemente el establecimiento de cuotas de consumo de biometano en el Real Decreto-ley 7/2026, una medida que siempre ha reivindicado como “imprescindible para generar una señal de demanda estable, aportar seguridad a la inversión y acelerar el desarrollo de un mercado nacional robusto”.

Por otra parte, la plataforma considera que el despliegue del biometano en España necesita combinar ambición regulatoria, visibilidad administrativa y mecanismos que favorezcan su incorporación efectiva al sistema energético.

La reunión se ha celebrado días después de que el Ministerio para la Transición Ecológica y el Reto Demográfico pidiera a la plataforma propuestas concretas para establecer los requisitos de calidad necesarios para la obtención del sello de excelencia contemplado en el Real Decreto-ley 7/2026.

Gas Verde, Sí valora de forma positiva que el Ministerio haya solicitado la colaboración del sector para perfilar este instrumento, que considera “una herramienta útil para aportar certidumbre, reconocer las buenas prácticas y agilizar el desarrollo de proyectos”.

En este sentido, la plataforma subraya que “este sello de excelencia puede con-

vertirse en un elemento clave para facilitar la tramitación administrativa y acelerar los procesos de *permitting*, uno de los principales retos a los que se enfrenta actualmente el despliegue del biometano en España”.

Además, reconoce por primera vez de manera explícita el papel estratégico del biometano dentro del sistema energético español “situándolo como una herramienta esencial para avanzar en la transición energética y reducir la dependencia del exterior”.

A su juicio, su correcta definición “permitirá favorecer una gestión más ágil, homogénea y predecible de los proyectos, reduciendo cuellos de botella y contribuyendo a que nuevas plantas puedan desarrollarse con mayor rapidez”.

Según Gas Verde, Sí, estas medidas representan un primer paso hacia la creación de un mercado nacional de biometano, que no solo contribuirá a la descarbonización, sino que también reforzará la seguridad del suministro, un aspecto crítico ante un contexto internacional marcado por la volatilidad de precios y riesgos geopolíticos.

“La inclusión del biometano en el Real Decreto-ley es una buena noticia porque reconoce, por primera vez de forma clara, su papel estratégico en la transición energética, en la seguridad de suministro y en la independencia energética de nuestro país. Además, valoramos muy positivamente la colaboración con el Ministerio para concretar los requisitos del sello de excelencia, que creemos que puede ser una herramienta muy útil para agilizar el *permitting* y facilitar el desarrollo de nuevos proyectos”, ha subrayado la plataforma.

No obstante, Gas Verde, Sí ha advertido de que este avance debe entenderse como un primer paso, ya que “el impacto real dependerá del desarrollo normativo posterior que deberá definir los objetivos concretos de penetración, mecanismos de certificación y sistemas de control y cumplimiento”.

Por último, Gas Verde, Sí ha remarcado que “España puede y debe aspirar a liderar el desarrollo del biometano en Europa consolidando su papel dentro del

en positivo



«La producción de biometano a la red se dispara un 52,9 % en el primer trimestre»

Fuente: Enagás

mix energético renovable y reforzando la soberanía y seguridad energética a medio y largo plazo”.

## CONAIF reclama la regulación de la profesión de fontanero en el Día Mundial de la Fontanería 2026

(Viene de página 01)

Las instalaciones de fontanería a cargo de profesionales son fundamentales para la seguridad contra incendios, el mantenimiento de la higiene y el control de infecciones, el acceso al agua potable y el saneamiento, el ahorro de agua y también de dinero en las facturas por los consumos realizados. La instalación y el mantenimiento por parte de manos inexpertas, sin cualificación, ni el conocimiento técnico adecuado puede tener graves consecuencias para la seguridad en las edificaciones, la salud de las personas y el medio ambiente.

Estas instalaciones tienen un peso cada vez mayor en los edificios. Y requieren por parte de quienes las ejecutan y mantienen, una cualificación exigente que abarque también áreas emergentes hoy en día como la digitalización, la integración de los sistemas de control y monitorización, además de la protección contra incendios y el mantenimiento de las instalaciones, entre otras.

Con la regulación de la fontanería en España:

– Se obtendrían importantes beneficios para la salud, la seguridad y el medio ambiente.

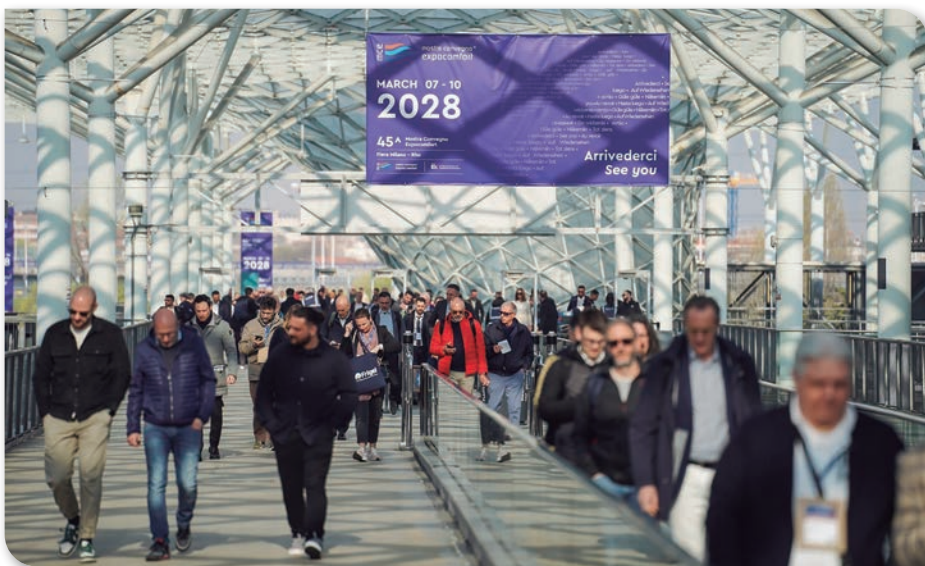
– Se avanzaría en la mejora de la calidad de las instalaciones.

– Aumentaría el nivel de protección de los ciudadanos.

– Disminuiría la elevada tasa de intrusismo profesional que sufre la profesión en la actualidad.

Sería un avance importantísimo para el sector, que vendría a dar respuesta a una reivindicación histórica de CONAIF, sus asociaciones, federaciones y gremios de instaladores que no han dejado de plantear desde hace más de 20 años. Y supondría, además, un nuevo éxito tras el logro recientemente con la publicación en el B.O.E. del Certificado Profesional en Instalaciones de Suministro y Evacuación de Aguas en Edificios, correspondiente a la familia profesional “Instalación y Mantenimiento”, promovido y diseñado inicialmente por CONAIF a través de su Comisión de Agua, y concluido gracias a la colaboración y el trabajo realizado por esta Confederación Nacional con el Ministerio de Educación, F.P. y Deportes, el INCUAL y otros agentes del sector.

## El dinamismo del sector avala el éxito de la 44ª edición de MCE-Mostra Convegno Expocomfort



La 44ª edición de MCE-Mostra Convegno Expocomfort ha clausurado sus puertas en Fiera Milano. El evento reafirma su posición como el encuentro clave para el futuro y la innovación en HVAC+R, eficiencia energética, energías renovables y sistemas de agua. Más de 1.600 expositores y 120.000 visitantes –de los cuales más del 35 % procedían del extranjero– avalan el fuerte compromiso de los actores clave de la cadena de valor de HVAC+R. El Informe Estratégico del Grupo TEHA (The European House – Ambrosetti) reafirma el papel fundamental del sector en la economía nacional: solo en Italia, genera unos 83.000 millones de euros en ingresos, 27.000 millones de euros en valor añadido y sustenta cerca de 400.000 puestos de trabajo.

“MCE – Mostra Convegno Expocomfort lleva 60 años evolucionando”, subraya Massimiliano Pierini, director general de RX Italy. “Se adapta continuamente a un mercado en constante cambio, renovando su energía para respaldar las futuras estrategias de negocio, promover soluciones y tecnologías para la doble transición –energética y medioambiental– y participar en un amplio programa de eventos, conferencias e iniciativas dedicadas a explorar las tendencias del sector”.

En su 44ª edición, MCE plasmó con éxito las ideas y perspectivas de su extenso pro-

grama de conferencias, que abarcó actualizaciones regulatorias clave, tendencias, la implementación de las directivas europeas EPBD IV, el panorama de las bombas de calor en Italia y a nivel mundial, y las sinergias entre las tecnologías HVAC y la digitalización.

Estos temas tan diversos atrajeron a una audiencia altamente internacional: a pesar de un contexto global marcado por desafíos, asistieron empresas de 49 países, junto con más de 38.000 visitantes de 123 naciones, lo que representa un aumento del 6 % con respecto a la edición anterior y confirma la fuerte participación de Oriente Medio.

“El desarrollo del formato de la feria para 2028 ya ha comenzado”, continúa Pierini, “y durante los próximos dos años se irá concretando a través de un programa integral de actividades, eventos y análisis, elaborado en colaboración con MCE Lab, la plataforma de información de Mostra Convegno Expocomfort. Daremos voz a las asociaciones comerciales, los institutos de investigación y el mundo académico, proporcionándoles un foro para interactuar con instituciones, empresas y profesionales, y compartir visiones, soluciones y conocimientos que permitan acelerar la adopción de modelos sostenibles y de alto rendimiento en los temas clave de eficiencia energética, la doble transición y la innovación tecnológica”.

## El sector gasista valora las medidas del Real Decreto-ley 7/2026 y destaca el papel estratégico de los gases renovables

El sector gasista español valora la aprobación del Real Decreto-ley 7/2026, de 20 de marzo, como una respuesta necesaria y proporcionada ante el actual contexto internacional, marcado por la volatilidad de los mercados energéticos y los riesgos para la seguridad de suministro derivados del conflicto en Oriente Medio.

El conjunto de medidas adoptadas incorpora actuaciones relevantes para mitigar el impacto inmediato de esta situación sobre consumidores y tejido productivo, y refleja la capacidad del marco regulatorio español para responder con agilidad ante perturbaciones externas de esta naturaleza. El sector valora positivamente la flexibilización temporal de los contratos de suministro de gas natural, que permite a los consumidores industriales adaptar el caudal contratado, modificar el escalón de peaje o suspender temporalmente el contrato sin incurrir en costes adicionales hasta el 31 de diciembre de 2026.

Esta medida, de eficacia contrastada en episodios anteriores de tensión energética, ofrece a las empresas la seguridad necesaria para gestionar una reducción de actividad productiva sin cargas contractuales desproporcionadas. Además, contribuye a preservar el empleo y la competitividad en los sectores industriales más expuestos.

La asignación extraordinaria de capacidad de almacenamiento subterráneo a canon cero, contemplada en el artículo 8, es considerada una medida adecuada por su impacto inmediato para la seguridad de suministro. En un entorno de precios elevados, el coste de cumplimiento de las obligaciones de llenado establecidas por la normativa europea puede resultar muy gravoso para los sujetos obligados.

En este ámbito, el sector considera oportuno que, en la implementación de la medida, se apliquen plenamente los márgenes de flexibilidad previstos en la normativa europea en relación con la gestión de los almacenamientos, especialmente en el actual entorno de alta volatilidad de precios.

**MG Ingeniería del Gas**

Edita SEDE TÉCNICA S.A.  
Poeta Joan Maragall, 51 pl.4  
28020 Madrid - ESPAÑA  
T.: +34 91 556 5004  
www.sedetecnica.com  
web www.ingenieriadelgas.com  
Directora Almudena Martín Cubillo  
Redacción Pablo Carrero  
Administración Beatriz Ambrós  
Preimpresión Montytexto  
Depósito Legal M-6923-1.995  
ISSN 1135-8580

En cumplimiento de lo dispuesto en el Reglamento General de Protección de Datos 2016/679 le informamos que la información que nos facilita será utilizada SEDE TÉCNICA S.A. con el fin de prestarles el servicio solicitado. Los datos proporcionados se conservarán mientras se mantenga la relación comercial o durante los años necesarios para cumplir con las obligaciones legales. Los datos no se cederán a terceros salvo en los casos en que exista una obligación legal. Usted tiene el derecho a acceder a sus datos personales, rectificar los datos inexactos o solicitar su supresión cuando los datos ya no sean necesarios para los fines para los que fueron recogidos, así como cualesquiera derechos reconocidos en el RGPD 2016/679. Cualquier persona puede presentar una reclamación ante la Agencia Española de Protección de Datos, estando los formularios disponibles en la web [www.agpd.es](http://www.agpd.es) en caso de considerar que sus derechos no han sido satisfechos.



# Aire acondicionado Bosch

Gama Climate y Air Flux

Un ambiente de calidad, más limpio y fresco gracias a las gamas de aire acondicionado Bosch Climate y Air Flux.

Gran versatilidad de equipos para adaptarse a las particularidades de cualquier proyecto.

[www.bosch-homecomfort.es](http://www.bosch-homecomfort.es)     



Innovación para tu vida

Home Comfort Group

# Sedigas defiende la contribución del sector gasista a la seguridad energética y la competitividad industrial



La Asociación Española del Gas (Sedigas) ha celebrado el pasado mes la jornada “El gas como garantía de equilibrio y competitividad del mix energético español” en el Congreso de los Diputados, reuniendo a legisladores, representantes institucionales, reguladores y expertos para analizar los principales retos del sistema gasista en un contexto internacional marcado por crecientes tensiones geopolítica y por la volatilidad de los mercados.

En su intervención inaugural, el presidente de la asociación, Joan Batalla, advirtió que la disrupción de los flujos energéticos globales provocada por la crisis en Oriente Medio está lejos de constituir un episodio aislado: “Nos encontramos ante un entorno estructuralmente más incierto y exigente”. Debido, precisamente, a esa complejidad, el sistema energético del futuro “no se construirá –añadió– sobre una única solución, sino sobre la combinación inteligente de vectores energéticos complementarios”. En concreto, el gas natural ofrece el necesario respaldo a la estabilidad del sistema eléctrico, permitiéndole

increpar la generación renovable y dar respuesta a las necesidades térmicas de los hogares e industrias del país; mientras, las infraestructuras gasistas “reafirman su valor de futuro por cuanto permiten la integración de los gases renovables”.

El presidente de Sedigas enfatizó la importancia para el futuro del sistema energético nacional de las decisiones regulatorias y, en particular, de la revisión del modelo retributivo para las actividades reguladas del sector gasista para el periodo 2027-2032: “No es un debate técnico más. Se trata, en realidad, de un proceso que condicionará la capacidad futura del sistema para mantener y operar las infraestructuras existentes, acometer nuevas inversiones y, en última instancia, blindar la resiliencia del sistema y garantizar la seguridad y la competitividad del tejido productivo nacional”.

## LA VISIÓN DE LA CNMC

El vicepresidente de la Comisión Nacional de los Mercados y la Competencia (CNMC), Ángel García Castillejo, fue el encar-

gado de ofrecer la visión del regulador sobre las infraestructuras gasistas. En su opinión, estas redes son “algo más que activos físicos; se trata de elementos que sostienen la seguridad de suministro, que contribuyen a la resiliencia del sistema energético y la competitividad de la economía. Su valor se aprecia precisamente cuando el entorno se vuelve más exigente: permiten diversificar orígenes, gestionar contingencias, dar flexibilidad al sistema y atender las necesidades de la industria y de los consumidores en condiciones cambiantes.”

García Castillejo recordó, asimismo, el trabajo realizado por la CNMC durante el último año para adecuar el marco regulatorio al nuevo contexto energético. Fruto de ese trabajo son las circulares, actualmente en trámite de audiencia pública, en la que la entidad propone la retribución de las actividades reguladas de transporte, distribución y regasificación para el período 2027-2032: “Con ellas se introducen mecanismos retri-

butivos para impulsar la descarbonización y los gases renovables, así como mejoras en digitalización, ciberseguridad y en los sistemas de control de emisiones de metano”.

El vicepresidente de la CNMC concluyó su intervención con el reconocimiento del papel crítico que desempeña el sistema gasista: “Un sistema –afirmó– que es fruto del trabajo diario de empresas, profesionales e instituciones, y que opera en un contexto cada vez más exigente, en el que la inversión, la actividad productiva y los procesos de transformación plantean retos crecientes”. Con el fin de darles respuesta, García Castillejo considera preciso recurrir a todas “nuestras capacidades para atender no solo la demanda actual, sino también para impulsar la transición energética; deberemos aprovechar nuestros recursos propios y nuestra infraestructura, atraer inversión, fortalecer nuestra base industrial y generar empleo de calidad”.

La jornada ha contado con la destacada participación de los diputados Juan Diego Requena (PP), César Ramos (PSOE) y Ricardo Chamorro (VOX), quienes ofrecieron la visión de sus respectivos grupos parlamentarios sobre qué papel atribuir al gas natural y los gases renovables para conseguir equilibrar los objetivos de descarbonización, seguridad de suministro y el mantenimiento de la competitividad industrial.

## MESA REDONDA SECTORIAL

Natalia Latorre, directora general de Transición Energética de Enagás; Javier López, director general de Bahía de Bizkaia Gas, y Alberto González, director de Regulación y Servicios Jurídicos de Nedgia (grupo Naturgy) participaron en una mesa redonda en la que se abordó la contribución de las infraestructuras gasistas a la resiliencia y seguridad del sistema energético. Sus intervenciones coincidieron en señalar la necesidad de garantizar estabilidad, suficiencia retributiva y capacidad de inversión para el conjunto de las actividades reguladas en un contexto de elevada incertidumbre.

El extraordinario potencial de los gases renovables, en particular el biometano y el hidrógeno renovable, para reforzar la soberanía energética, la economía circular y la competitividad industrial fue el tema del coloquio que clausuró la jornada y en el que participaron Cristina León, del departamento de Regulación de bp; Nuria de Lucas, responsable de Transición Energética y Gases Renovables en Naturgy, y Oliverio Álvarez Alonso, socio responsable de Energía, Recursos e Industria de Deloitte, quienes coincidieron en instar a la colaboración público-privada para impulsar el despliegue de gases renovables y su integración en los territorios.

## La CNMC somete a audiencia pública la circular sobre la metodología de retribución de la distribución de gas

La Comisión Nacional de los Mercados y la Competencia (CNMC) ha abierto la audiencia pública de la propuesta de circular que regula la metodología de retribución de la actividad de distribución de gas para el siguiente periodo retributivo 2027-2032 (CIR/DE/003/25).

Esta revisión, que se realiza cada seis años, se ajusta a lo dispuesto en la Orden TED/1318/2025 de orientaciones de política energética publicada el 19 de noviembre de 2025 por el Ministerio para la Transición Energética y el Reto Demográfico.

La propuesta de circular ha sido elaborada tras un extenso proceso público de consulta, en el que se ha recogido la opinión de agentes del sector, instituciones, promotores de gases renovables, comercializadores, asociaciones de consumidores y organizaciones medioambientales.

El nuevo marco retributivo incentiva una gestión orientada al adecuado mantenimiento de las infraestructuras necesarias para garantizar la seguridad del suministro, al tiempo que promueve la descarbonización del sector. La adaptación se enmarca en el esquema del modelo retributivo vigente y tiene en cuenta la evolución de la demanda de gas, preservando al mismo tiempo un nivel de peajes competitivo.

La propuesta atiende asimismo a las peticiones de los distintos agentes sectoriales, que han solicitado mantener el esquema retributivo actual y reforzar su estabilidad, reduciendo los riesgos asociados a la evolución de la demanda y contemplando adecuadamente los efectos de la inflación, la inyección de biometano, la digitalización, la ciberseguridad y el control de emisiones.

## Fundación Repsol y ANESE lanzan un curso gratuito para impulsar la eficiencia energética a través del sistema CAE

Fundación Repsol y ANESE (Asociación Nacional de Empresas de Servicios Energéticos) presentan el curso “Del ahorro energético a la monetización: CAEs”, una nueva iniciativa formativa orientada a impulsar la eficiencia energética mediante el sistema de Certificados de Ahorro Energético (CAE).

El curso, denominado “Del ahorro energético a la monetización: CAEs”, se celebra del 11 al 27 de mayo, en seis sesiones en

streaming, con un programa que ofrece una visión integral de la eficiencia energética, conectando las tendencias globales con el desarrollo del sistema CAE.

Los participantes de este curso gratuito abordarán el contexto regulatorio y su aplicación práctica, adquiriendo herramientas para identificar actuaciones elegibles, cuantificar ahorros energéticos y comprender los aspectos legales, fiscales y de verificación.

## El sector europeo de distribución de gas apuesta por Gabriel Sousa y Raúl Suárez al frente de GD4S



Gas Distributors for Sustainability (GD4S) ha nombrado a un nuevo presidente y vicepresidente durante su Asamblea General celebrada en Londres, lo que marca una nueva fase de liderazgo para la organización que representa a los principales operadores de sistemas de distribución de gas de Europa.

Gabriel Sousa, consejero delegado de Floene Energías (Floene), ha sido elegido presidente de GD4S, junto con Raúl Suárez, consejero delegado de NEDGIA, como vicepresidente. Sus mandatos llegan en un momento crucial para el sistema energético europeo, ya que el sector acelera sus esfuerzos para lograr una transición rentable y resiliente hacia la neutralidad climática.

En sus nuevos cargos, el Presidente y el Vicepresidente guiarán la colaboración estratégica de GD4S con los responsables políticos y las partes interesadas europeas, centrándose especialmente en facilitar la integración de gases renovables y bajos en carbono, apoyar la descarbonización industrial y garantizar el uso eficiente de la infraestructura existente.

Asimismo, a partir de mayo de 2026, Gabrielle Gauthey ocupará el cargo de Secretaria General de GD4S, uniéndose al nuevo Presidente y al Vicepresidente para dar forma a la nueva etapa de la asociación.

Gas Distributors for Sustainability (GD4S) representa a los principales operadores de sistemas de distribución de gas en toda Europa.

## Agremia impulsa la contratación de jóvenes a las pymes asociadas

**A**gremia, la Asociación de Empresas del Sector de las Instalaciones y la Energía, ha reforzado su apuesta por los contratos de formación en alternancia como una herramienta para responder a uno de los principales retos del sector de las instalaciones y la energía: la urgente necesidad de incorporar nuevos profesionales cualificados.

La asociación consolida así un modelo, madurado desde hace ocho años, que combina aprendizaje técnico, experiencia real en empresa y acompañamiento social para facilitar la inserción laboral de jóvenes en especialidades del sector altamente demandadas.

Este modelo se apoya en la coordinación de tres actores clave. Por un lado, la Escuela Técnica de Agremia se encarga de impartir la formación técnica y de realizar la tutorización académica. Por otro, las empresas asociadas a Agremia formalizan los contratos de formación y ofrecen a los participantes un entorno real de aprendizaje y trabajo. A ello se suma el papel de las entidades del tercer sector (Fundaciones y Asociaciones sin ánimo de lucro), que acompañan a los alumnos durante todo el proceso, tanto en el plano personal como en el profesional.

Una de las historias de éxito es la protagonizada por Yaya Tarnagda (trabajador) y David Rodríguez (gerente de la empresa asociada Novofutur). "Este modelo de formación dual demuestra que la colaboración entre la Escuela Técnica, las empresas y las entidades sociales genera un círculo beneficioso, mediante el cual los jóvenes acceden a empleos estables, las empresas incorporan talento formado y el sector se fortalece con profesionales cualificados", destaca Víctor Pernía, director de la Escuela Técnica de Agremia.

Los datos acumulados por la asociación avalan esta formación dual. En 2025 se cerraron cinco acciones con la finalización de la formación de 14 estudiantes (sobre 15), lo que confirma el éxito del modelo. En conjunto, los resultados obtenidos hasta ahora reflejan que el 78,9 % de los alumnos que inician este itinerario completan un contrato cuya duración es de un año y pasan, posteriormente, a plantilla indefinida de la empresa.

### NOVEDADES DEL PROGRAMA FORMATIVO

La asociación ha decidido además ampliar y evolucionar esta línea de actuación. Si 2025 se cerró con cuatro programas duales finalizados, 2026 arranca con ocho actuaciones programadas. En esta nueva etapa, Agremia está incorporando mejoras en el diseño de los itinerarios, como la inclusión de una fase de preformación en fontanería antes del inicio de determinadas especialidades, con el objetivo de que los alumnos lleguen mejor preparados a la empresa y puedan adaptarse con mayor rapidez al entorno profesional.

La diversificación de especialidades es otra de las novedades relevantes. Aunque las primeras experiencias se centraron especialmente en instalaciones térmicas, el nuevo despliegue formativo abarca también otras áreas como gas, electricidad o soldadura. En algunos casos, cuando la formación dual surge de la colaboración con grandes compañías, el plan formativo se diseña a medida de las necesidades de la empresa. En otros, especialmente cuando participan grupos de micropymes, es Agremia quien estructura el programa y define la distribución entre formación y trabajo para asegurar su viabilidad y su encaje con la realidad del tejido empresarial.

Este punto es especialmente relevante en la Comunidad de Madrid, donde a comienzos de 2026 el sector de las instalaciones y la energía está integrado por



David Rodríguez  
NOVOFUTUR

más de 2.000 empresas en Agremia, una gran mayoría de ellas micropymes, es decir, compañías con menos de 10 empleados.

## El Ayuntamiento de Madrid destina 2,7 millones de euros para la renovación de calderas y equipos de climatización

**E**l Ayuntamiento de Madrid ha lanzado el pasado mes las siete líneas de Ayudas Cambia 360 para el ejercicio 2026 con un crédito de hasta 23,3 millones de euros, según ha informado la vicealcaldesa y portavoz municipal, Inma Sanz. Se trata de una herramienta clave desde el año 2020 para fomentar la movilidad sostenible y la eficiencia energética en la ciudad y contribuir a seguir reduciendo las emisiones contaminantes.

Desde enero de 2022, las calderas de carbón están prohibidas en Madrid. Por esa razón, Madrid puso en marcha en 2020 las

ayudas para fomentar su sustitución por sistemas de climatización eficientes. En este ejercicio, y en el marco de este plan de ayudas se ha habilitado hasta 2,7 millones de euros en ayudas para continuar renovando las calderas más contaminantes. Se concederán ayudas de hasta un límite de 5.000 euros por vivienda en comunidades de propietarios para sistemas de climatización híbridos y renovables. Cuando sea para uso terciario, la subvención llegará hasta el 35 % del coste. Las solicitudes se pueden realizar del 20 de abril al 13 de noviembre.



GLP, la opción más rentable y eficiente

# Tecnología sostenible y limpia para hacer crecer tu negocio

**VITOGAS**

911 227 638  
695 630 067  
informacion@vitogas.es  
vitogas.es

### AFEC lanza un perfil de TikTok para acercar la bomba de calor a nuevos públicos

**L**a Asociación de Fabricantes de Equipos de Climatización, AFEC, estrena cuenta en la red social TikTok, un canal con el que busca acercar la bomba de calor a un público más amplio mediante contenidos divulgativos, visuales y accesibles.

El perfil @afecbombadecolor nace en el marco del Plan de Promoción de la Bomba de Calor, una iniciativa impulsada desde hace años por empresas de AFEC.

## Vitogas apoya a los instaladores de Castellón, Levante y Gandía en su cita anual APIMAGC 2026



Vitogas España ha participado en la Jornada Encuentro Anual de la Asociación Provincial de Instaladores y Mantenedores de Agua, Gas y Calefacción de Castellón, Levante y Gandía (APIMAGC), celebrada el pasado 21 de febrero en la Vall d'Uixó (Castellón).

El encuentro, ya consolidado como una cita imprescindible para el sector, reunió a instaladores, empresas colaboradoras y profesionales del ámbito energético en una jornada orientada a compartir experiencias, reforzar vínculos y analizar los retos actuales del mercado.

Como patrocinador de la asociación, Vitogas estuvo presente con un espacio informativo donde su equipo comercial atendió a los asociados, resolviendo dudas y compartiendo las ventajas del GLP como solución energética eficiente, competitiva y sostenible. La compañía reafirmó así su compromiso con el colectivo profesional,

poniendo en valor el papel clave de los instaladores en la transición energética.

La jornada arrancó con la Asamblea General de APIMAGC, en la que se repasaron las principales actuaciones del ejercicio y se abordaron los desafíos del sector. Posteriormente, el encuentro permitió el intercambio directo entre profesionales y empresas proveedoras, fomentando la colaboración y el fortalecimiento de relaciones comerciales.

El evento concluyó con un espacio de convivencia que reforzó el espíritu de unión que caracteriza a la asociación y a sus miembros. Una vez más, APIMAGC demostró su papel fundamental en la profesionalización del gremio y en la promoción de soluciones energéticas innovadoras.

Vitogas celebra el éxito de esta nueva edición y continúa apostando por la cercanía, el asesoramiento técnico y el acompañamiento constante a los instaladores, pilares fundamentales de su estrategia en la zona.

## La Confederación Nacional de Instaladores actúa contra la carga administrativa que suponen las plataformas digitales de las constructoras

La Confederación Nacional de Instaladores (CNI) ha puesto en marcha una respuesta sectorial ante el aumento de la carga administrativa que sufren las empresas instaladoras por la proliferación de plataformas digitales impuestas por constructoras y administradores de fincas. La decisión fue acordada en la Asamblea General celebrada el pasado 11 de diciembre, donde las asociaciones miembros coincidieron en la necesidad de actuar frente a un problema cada vez más extendido y estructural.

En la actualidad, muchas empresas instaladoras se ven obligadas a subir la misma documentación en múltiples plataformas de Coordinación de Actividades Empresariales (CAE), sin que exista conexión ni interoperabilidad entre ellas. Esta duplicidad de trámites genera errores, incrementa costes indirectos y reduce la productividad, sin aportar mejoras reales en materia de seguridad o control. La situación afecta especialmente a las pequeñas y medianas empresas, que soportan una carga administrativa desproporcionada.

A este escenario se suman plataformas promovidas por gestores y administradores de fincas que, en algunos casos, exigen a los instaladores utilizar herramientas digitales con costes añadidos para poder prestar sus servicios, trasladando al proveedor obligaciones ajenas a su actividad.

Ante esta problemática, CNI ha diseñado un plan de acción que incluye el diálogo



go con las principales organizaciones del sector de la construcción para establecer criterios comunes que reduzcan duplicidades, la búsqueda de una postura conjunta a través de CONFEMETAL y el análisis de estas prácticas ante organismos competentes como la Comisión Nacional de los Mercados y la Competencia (CNMC), con el fin de evaluar su impacto en el mercado.

La organización considera que la solución pasa por mejorar la eficiencia de estos sistemas mediante medidas como la implantación de la "carga única documental", la creación de estándares de interoperabilidad entre plataformas y el desarrollo de una ventanilla única sectorial. Estas iniciativas permitirían reducir de forma significativa la burocracia sin perjudicar la trazabilidad ni la seguridad.

## Sedigas y ASAJA sellan una alianza estratégica para impulsar el biometano

La Asociación Española del Gas (Sedigas) y la Asociación Agraria de Jóvenes Agricultores (ASAJA) han firmado un acuerdo de colaboración para impulsar el desarrollo del biometano en España mediante la promoción de iniciativas de divulgación y formación en torno a este gas renovable.

El acuerdo establece un marco de colaboración estable entre el sector gasista y el sector agroganadero, orientado a avanzar en una transición energética que cuente con el territorio, genere valor económico y contribuya de forma efectiva a la descarbonización y a impulsar la economía circular en nuestro país.

## Ana Cano Caro, nueva presidenta de Gasnam

La Junta Directiva de Gasnam ha nombrado a Ana Cano Caro como nueva presidenta de la asociación. Cano, responsable del negocio de movilidad terrestre y marítimo en Naturgy, toma el relevo de Silvia Sanjoaquín, quien ha ocupado el cargo desde el 23 de enero de 2023.

Con una sólida trayectoria en el sector energético, Ana Cano Caro destaca por su amplio conocimiento de la industria y su experiencia en la gestión de distintos subsectores clave vinculados a la producción y el uso de la energía. Estas capacidades la sitúan como la figura idónea para liderar la nueva etapa de Gasnam.

"Los gases renovables se han consolidado como uno de los principales vectores de inversión en nuestro país, tanto por su potencial como por su capacidad para contribuir a la descarbonización del transporte. Desde Gasnam queremos seguir impulsando su desarrollo para avanzar hacia un modelo más sosteni-



ble y reforzar la soberanía energética", ha señalado la nueva presidenta.

La Junta Directiva ha querido reconocer y agradecer la labor de Silvia Sanjoaquín durante su mandato, en el que ha contribuido de forma decisiva al crecimiento y posicionamiento de la asociación, impulsando iniciativas estratégicas y reforzando su papel como referente en el ámbito de la movilidad sostenible.

## Junkers apunta que la calefacción conectada puede aumentar el consumo si no se configura correctamente



La digitalización del hogar ha impulsado la instalación de sistemas de calefacción conectados que permiten controlar la temperatura desde el móvil. Sin embargo, disponer de un sistema inteligente no garantiza automáticamente ahorro energético. Una configuración inadecuada o el uso limitado de sus funcionalidades puede traducirse en un mayor consumo.

Temperaturas fijas durante demasiadas horas, ausencia de programación adaptada a la ocupación real o el mantenimiento de ajustes por defecto son algunos de los errores más habituales. En un contexto de precios energéticos elevados, estos desajustes pueden tener un impacto directo en la factura.

Para que la conectividad se traduzca en ahorro, el sistema debe trabajar con programación precisa, adaptación a rutinas reales y seguimiento del funcionamiento. Soluciones como el controlador inteligente EasyControl CT 200 permiten ajustar la calefacción de forma avanzada, visualizar el rendimiento del sistema y optimizar los tiempos de encendido y apagado desde una aplicación móvil.

Más allá del control remoto, este tipo de tecnología incorpora funciones que influyen directamente en el rendimiento. La función de autoaprendizaje, por ejemplo, memoriza los hábitos del hogar y adapta automáticamente la gestión del calor para

que la vivienda alcance la temperatura deseada justo cuando se necesita, evitando que el sistema funcione más tiempo del imprescindible. A ello se suma el control de presencia mediante geolocalización, que detecta si los ocupantes están en casa o no y ajusta la climatización en consecuencia, reduciendo consumos innecesarios cuando la vivienda permanece vacía.

La aplicación permite además establecer una programación semanal detallada tanto para calefacción como para agua caliente sanitaria, supervisar el consumo y detectar posibles anomalías en el funcionamiento. Este seguimiento continuo facilita corregir desviaciones antes de que se reflejen en la factura.

Otro elemento clave es la posibilidad de personalizar la temperatura por estancia al combinar el controlador con válvulas termostáticas inteligentes de radiador. De este modo, el sistema calienta solo los espacios que se utilizan y a la temperatura adecuada en cada caso, evitando el gasto asociado a mantener todas las habitaciones al mismo nivel térmico.

El impacto de esta gestión avanzada es medible: el sistema puede alcanzar reducciones de hasta un 25 % en el consumo y mejorar adicionalmente la eficiencia de la instalación gracias a su funcionamiento modulante y a la integración con válvulas inteligentes.

Desde Bosch Home Comfort señalan que la eficiencia energética actual no depende únicamente del equipo instalado, sino de cómo se utiliza. Un sistema de alta eficiencia mal gestionado puede consumir más de lo necesario, mientras que una configuración optimizada permite mantener el confort reduciendo el gasto.

En el nuevo escenario energético, la conectividad deja de ser solo una cuestión de comodidad y se convierte en una herramienta clave para controlar el consumo doméstico.

### medioambiente

## Sedigas defiende la revisión del Reglamento europeo de emisiones de metano

Sedigas se ha adherido a una declaración conjunta de 69 empresas y asociaciones energéticas solicitando a los ministros de Energía de los 27 Estados miembros de la UE la modificación urgente del Reglamento de reducción de emisiones de metano. Los cosignatarios consideran que la normativa, en su actual forma, vendría a socavar la seguridad del suministro energético y la competitividad de la Unión precisamente en un momento de contracción de la oferta global a consecuencia de la crisis en Oriente Medio.

Los firmantes estiman que hasta el 43 % de las importaciones de gas natural y alrededor del 90 % de las de crudo de la UE podrían incumplir los requisitos establecidos para enero de 2027 por el Reglamento. Asimismo consideran que las obligaciones impuestas a los productores y operadores de infraestructuras europeas «podrían acelerar aún más el declive de la producción de la Unión, debilitar su autonomía estratégica y encarecer la transición energética».



## Tu unidad Multi Split AHORA CON ACS

### AMPLÍA LAS POSIBILIDADES DE TU NEGOCIO

La Multi + de Daikin combina todas las tareas en un único sistema: Agua caliente sanitaria + clima siendo ideal para viviendas de hasta unos 70 m<sup>2</sup> y con espacios reducidos para la instalación



Solución total y de fácil instalación



Depósito de acero esmaltado/ vitrificado que previene la corrosión



Control desde App Daikin Onecta



# Claves del Sector de la Calefacción: estabilidad, regulación y futuro energético



**Sonia Pomar**  
Directora  
FEGECA  
Asociación de Fabricantes  
de Generadores  
y Emisores de Calor

El pasado 13 de marzo de 2026 se presentó el Informe del Sector de la Calefacción 2025 de FEGECA, un documento de referencia que recoge los principales datos del sector en España, ofreciendo información clara y rigurosa sobre su situación actual. El informe analiza los aspectos más relevantes, como las cifras de venta de los distintos mercados que lo integran, todos ellos representados dentro del ámbito de actuación de FEGECA, y ofrece una visión global de los retos y desafíos que afronta el sector de la calefacción en su proceso de evolución.

En este contexto, Sonia Pomar, directora de FEGECA, analiza las principales conclusiones del Informe del Sector de la Calefacción 2025, profundizando en las perspectivas del sector en España.

El informe refleja un punto de inflexión: tras años de incertidumbre, el sector avanza hacia una mayor estabilidad, claridad normativa y recuperación.

## UN SECTOR EN PLENA TRANSFORMACIÓN, PERO CON MAYOR ESTABILIDAD

Llevamos años inmersos en una profunda transformación. La descarbonización, –basada en gran medida en la electrificación–, la eficiencia energética y la sostenibilidad están redefiniendo el modelo térmico en España y en Europa en general.

Venimos de un periodo marcado por la crisis energética, el ajuste de stocks y, sobre todo, por la falta de concreción normativa, que generaba incertidumbre tanto en fabricantes como en consumidores.

Sin embargo, 2025 ha sido diferente. El mercado ha mostrado signos claros de recuperación, con una facturación de 965 millones de euros. Esta mejora no es casual y responde en gran parte a la definición y clarificación normativa con respecto a la consideración de una caldera de combus-



**El futuro pasa por un modelo multitecnológico en el que convivan calderas de alta eficiencia, bombas de calor, sistemas híbridos y gases renovables”**



tible fósil, la que ha aportado seguridad jurídica y confianza al mercado.

Hoy podemos asegurar que avanzamos hacia un modelo multitecnológico, en el que las distintas soluciones conviven para adaptarse a cada contexto edificatorio.

## LA IMPORTANCIA DE SEPARAR TECNOLOGÍA Y COMBUSTIBLE

Uno de los aspectos más relevantes de 2025 que ha ayudado al impulso del mercado ha sido la concreción normativa, especialmente a través de la Guía de

Interpretación “Calderas de combustibles fósiles” vinculada a la Directiva de Eficiencia Energética de los Edificios (EPBD).

Esta guía ha sido fundamental para dejar clara una cuestión básica: no es la tecnología la que determina si una caldera es fósil, sino el combustible que utiliza. Es decir, será el combustible empleado en 2040 el que definirá si un equipo puede considerarse o no de combustible fósil.

Por tanto, una caldera que funcione con biometano, biogás o hidrógeno no tendrá esa consideración.

Esta distinción ha sido clave. Ha permitido despejar dudas sobre una supuesta prohibición generalizada de calderas y ha devuelto la confianza al mercado.

Como sector, era esencial diferenciar entre el equipo y la energía que lo alimenta. Esa aclaración ha impulsado especialmente la venta de calderas de condensación en reposición, que siguen siendo la primera opción en edificios ya construidos.

## EL PAPEL ESTRATÉGICO DE LOS GASES RENOVABLES

Los gases renovables son un pilar esencial en esta transición energética. España tiene un enorme potencial en producción de biogás y biometano –somos el tercer país de la Unión Europea, sólo por detrás de Francia y Alemania–, y su desarrollo permite avanzar en la descarbonización sin necesidad de sustituir masivamente equipos e instalaciones.

La combinación de combustibles renovables con calderas de alta eficiencia ofrece una vía realista, rápida y económicamente eficiente para reducir emisiones. Además, evita los elevados costes asociados a una electrificación total, que implicaría importantes inversiones en generación, redes y almacenamiento.

Para los fabricantes esto supone una gran oportunidad ya que todas las tecnologías pueden evolucionar y adaptarse a nuevos vectores energéticos, manteniendo su papel en el mix energético del futuro.

## EL MERCADO DE REPOSICIÓN, MOTOR DEL CRECIMIENTO

El informe confirma que el mercado de reposición es el principal motor de crecimiento. Esto se debe a que gran parte del parque edificatorio necesita renovar equipos antiguos por soluciones más eficientes.

En 2025 hemos visto una recuperación generalizada de ventas:

- Las calderas murales crecieron más de un 6 %.
- Las calderas de pie aumentaron más de un 13 %.
- La bomba de calor para ACS experimentó un crecimiento muy significativo, cercano al 38 %.

Estos datos reflejan que el usuario final está apostando por sustituir equipos antiguos por soluciones más eficientes y preparadas para el futuro energético.

## EL AUQUE DE LOS SISTEMAS HÍBRIDOS

Dentro del escenario que planteamos en el que todas las tecnologías se consideran viables para la descarbonización de los edificios, destacamos los sistemas híbridos, que combinan calderas de gas de alta eficiencia con bombas de calor.

Una solución que está ganando protagonismo porque representan una solución flexible y adaptable al parque edificatorio existente.

Estos sistemas optimizan el uso de cada tecnología según las condiciones climáticas, el perfil de consumo o la disponibilidad energética. Permiten reducir emisiones de forma progresiva, sin comprometer la seguridad de suministro ni la eficiencia económica.

Además, encajan perfectamente en un modelo de convivencia tecnológica, donde calderas y bombas de calor no compiten, sino que se complementan. Es por ello que desde FEGECA consideramos que los sistemas híbridos serán una de las opciones con mayor potencial de crecimiento en los próximos años.

## UN MENSAJE CLARO AL SECTOR

Con la presentación de este informe, desde FEGECA queremos trasladar un mensaje de confianza y responsabilidad.

Confianza, porque 2025 ha sido el año de la seguridad normativa y de la recuperación moderada del mercado.

Responsabilidad, porque la transición energética exige la implicación de todos los agentes del sector: fabricantes, administraciones, instaladores y usuarios.

Para poder avanzar hacia el objetivo de neutralidad climática en 2050, el futuro no pasa por una única tecnología, sino por un modelo multitecnológico en el que convivan calderas de alta eficiencia, bombas de calor, sistemas híbridos y gases renovables. Solo así podremos alcanzar una descarbonización realista, eficiente y económicamente viable para los hogares españoles.



**España tiene un enorme potencial en producción de biogás y biometano y su desarrollo permite avanzar en la descarbonización sin necesidad de sustituir masivamente equipos e instalaciones**



## FEGECA destaca el papel del gas verde en la descarbonización del sector residencial

FEGECA, la Asociación de Fabricantes de Generadores y Emisores de Calor, ha presentado el *Informe del Sector de la Calefacción 2025* en el marco de una jornada donde se han abordado los planes de desarrollo del gas verde y su papel en el futuro del sector residencial, celebrada en las instalaciones de Nedgia, compañía del Grupo Naturgy.

Durante el encuentro se analizaron las principales conclusiones del informe elaborado por FEGECA, así como el papel estratégico del gas verde como vector energético clave para la descarbonización del sector residencial y el impulso de soluciones de calefacción más eficientes y sostenibles.

La jornada ha reunido a representantes del sector energético, industrial y técnico para analizar la evolución del mercado de la calefacción en España, así como el impacto de los gases renovables y las distintas iniciativas reales orientadas a impulsar la descarbonización del parque residencial.

Sonia Pomar, directora de FEGECA, fue la encargada de abrir la jornada, agradeciendo la presencia y el compromiso de los asistentes. Durante su intervención, ha puesto en valor la importancia del informe sectorial que la asociación viene elaborando de forma anual desde hace nueve años. Destacando que este documento se ha convertido en una referencia clave para profesionales, empresas e instituciones, al proporcionar un análisis riguroso del estado del mercado, su evolución y los principales desafíos tecnológicos y normativos a los que se enfrenta el sector.

### AVANZAR EN LA DESCARBONIZACIÓN DE MANERA EQUILIBRADA

Raúl Suárez, consejero delegado de Nedgia (grupo Naturgy) fue el encargado de dar la bienvenida a los asistentes y agradeció a FEGECA la elección de Nedgia como sede del encuentro.

Durante su intervención, Suárez subrayó la necesidad de avanzar hacia una descarbonización mediante una transición equilibrada, justa y competitiva en la que todas las fuentes de energía renovables tengan cabida. En este contexto, destacó el papel del gas verde como elemento fundamental para lograr la descarbonización de la demanda térmica.

Asimismo, defendió que los sistemas energéticos deben abordarse desde una visión integradora y no de forma aislada, manteniendo la opcionalidad tecnológica para ofrecer a los consumidores distintas alternativas que les permitan avanzar en la descarbonización.

A continuación, tuvo lugar la apertura institucional de la jornada, a cargo de Cristina Aparicio, directora general de Transición Energética y Economía Circular de la Comunidad de Madrid. Durante su intervención, destacó que la transición energética debe abordarse sin dejar a nadie atrás, especialmente en este actual contexto europeo marcado por profundos cambios. En este sentido, defendió que debe tratarse de una transición eficiente, justa e inclusiva, que tenga en cuenta tanto la diversidad del parque de viviendas existente en España como la realidad socioeconómica de las familias.

Asimismo, señaló que no existe una única tecnología capaz de dar respuesta al reto de la descarbonización, sino que es necesario apostar por un enfoque tecnológico diverso.

Aparicio también puso en valor la red gasista existente, preparada para incorporar gases renovables como el biometano y el hidrógeno, y destacó que las calderas de condensación de alta eficiencia se presentan como una solución técnica y económicamente válida y ventajosa para la modernización del parque de viviendas, especialmente cuando se combinan con combustibles renovables. En esta línea, reafirmó el compromiso de la Comunidad de Madrid con el desarrollo del gas verde.

Por último, subrayó que el sector residencial representa uno de los grandes retos del proceso de descarbonización, y destacó la importancia de ofrecer a los usuarios tecnologías adaptadas a sus circunstancias y necesidades.

### EL MERCADO SE RECUPERA

Seguidamente, Sonia Pomar, directora de FEGECA, ha liderado la presentación del *Informe del Sector de la Calefacción 2025*, en el que ha dado a conocer los principales resultados y tendencias del mercado.

Durante su intervención, Pomar ha señalado que en los últimos años el sector ha estado marcado por la crisis energética, el ajuste de stocks y la falta de concreción

normativa. No obstante, ha destacado que el mercado comienza a mostrar signos de estabilización y recuperación, especialmente en el mercado de reposición.

El informe señala que 2025 ha sido un año caracterizado por importantes novedades normativas y por la apertura de consultas públicas orientadas a la transposición de directivas europeas y a la regulación del sector de las instalaciones térmicas, factores que previsiblemente impulsarán la evolución del mercado en los próximos años.

En este contexto de transformación, el sector de la calefacción y el agua caliente sanitaria avanza hacia un modelo marcado por la descarbonización, la eficiencia energética y la sostenibilidad. El informe pone de relieve el papel de los gases renovables

(Pasa a página 10)



## Su socio en el sector del Gas Natural

Reguladores de gas natural

Contadores de gas residenciales

Contadores de gas industriales

Estaciones de Regulación y Rampas

### Fabricación propia

Diseñamos, construimos y comercializamos Estaciones de Regulación y Rampas de Regulación para la Industria de Gas Natural y GLP.

En nuestras fabricaciones especiales utilizamos materiales certificados de alta calidad.



Formamos parte del Grupo Cavagna, un grupo que incluye varias empresas en todo el mundo y aplica su experiencia a cualquier tipo de gas.

C/Navales, 51 | 28923 Alcorcón | Madrid | t: 91 641 84 95

[www.resite.es](http://www.resite.es) - [info@resite.es](mailto:info@resite.es)

# En 2025 se vendieron más de medio millón de calderas y calentadores de gas

(Viene de página 01)

Estas son las primeras conclusiones del Informe Anual del Sector de Calefacción que elabora FEGECA, cuyas novedades se recogen a continuación.

Las soluciones híbridas, la conectividad y el avance de los gases renovables marcan la evolución del sector.

En 2025 el mercado ha mostrado signos de recuperación gracias principalmente a la definición normativa.

Con una facturación de 965 millones de euros, el mercado avanza hacia un modelo de múltiples tecnologías para ofrecer soluciones viables.

El sector de la calefacción y el agua caliente sanitaria vive desde hace años una profunda transformación marcada por la descarbonización (fundamentalmente basada en la electrificación), la eficiencia energética y la sostenibilidad.

Tras varios años de incertidumbre derivados de la crisis energética, del ajuste de stocks, y de la falta de concreción normativa, el sector muestra signos de estabilización y recuperación, especialmente en el mercado de reposición.

Las soluciones híbridas, la conectividad y el avance progresivo de los gases renovables se muestran como los ejes principales de evolución del mercado.

2025 ha sido un año que se ha caracterizado por relevantes novedades normativas y consultas públicas enfocadas a la transposición de directivas europeas y a la regulación del sector de las instalaciones térmicas que marcará los próximos años.

En cuanto al mercado, 2025 ha sido un año de recuperación generalizada, con una facturación de 965 millones de euros, lo que se traduce en un escenario con mayor seguridad y estabilidad para el sector.

El análisis por tecnologías pone de manifiesto que el mercado español de la calefacción y el ACS avanza hacia un modelo multitecnológico, en el que la descarbonización se aborda mediante diferentes soluciones adaptadas a cada contexto.

En este escenario, el mercado de reposición se consolida como el principal motor de crecimiento, mientras que la transición energética se articula a través de la combinación de eficiencia energética, electrificación progresiva y desarrollo de los gases renovables.

La combinación de regulación normativa, ayudas públicas y mayor concienciación del consumidor sobre la descarbonización han marcado la inflexión del mercado en un año clave para redefinir el modelo térmico en España.

## PALANCAS DE CRECIMIENTO

Según señala FEGECA, sin duda, uno de los factores que más ha contribuido a impulsar el mercado español en 2025 ha sido la concreción de la regulación a nivel europeo.

Como recordará el lector, el 30 de junio de 2025, la Comisión adoptó un paquete de apoyo que brinda orientación práctica para ayudar a los países de la UE a implementar y transponer la Directiva sobre

(Viene de página 09)

en la transición energética, destacándolos como una oportunidad clave tanto para el presente como para el futuro. En este sentido, las calderas de alta eficiencia combinadas con gases renovables se perfilan como una solución realista y eficiente para avanzar en la descarbonización del parque residencial y contribuir al cumplimiento de los objetivos marcados por el Pacto Verde Europeo.

Asimismo, FEGECA apuesta por las soluciones híbridas, que combinan calderas de gas de alta eficiencia y bombas de calor. Esta tecnología se perfila como una de las alternativas con mayor potencial de crecimiento en los próximos años dentro del proceso de transformación energética del sector.

Seguidamente, Aurelio Lanchas, vocal de la junta directiva de FEGECA, presentó los principales datos de mercado del Informe del Sector de la Calefacción.

Estos datos permiten trazar una radiografía actualizada de la evolución y perspectivas del sector.

## UN VÍA MULTITECNOLÓGICA

En términos económicos, 2025 ha mostrado signos de recuperación para el sector, con una facturación de 965 millones de euros. El mercado de la calefacción avanza hacia un modelo basado en la conviven-

Evolución de las ventas en el mercado de calefacción			
Ventas	2024	2025	2025 vs 2024
Calderas murales (uds.)	276.000	293.000	6,16%
Calderas de pie (uds.)	22.000	25.000	13,64%
Calentadores a gas (uds.)	195.000	196.000	0,51%
Bombas de calor multitarea* (uds.)	59.000	60.000	1,69%
Bomba de calor sólo ACS (uds.)	29.000	40.000	37,93%
Termos eléctricos (uds.)	985.000	1.020.000	3,55%
Radiadores de agua ** (uds.)	648.000	661.000	2,01%
Suelo radiante (m <sup>2</sup> )	4.000.000	4.000.000	0%
Depósitos (uds.)	69.000	67.000	-2,90%
Captadores solares (m <sup>2</sup> )	23.000	17.000	-26,09%
Controladores (uds.)	250.000	247.500	-1,00%

\* aerotermia

\*\* radiadores de aluminio + toalleros

Fuente: FEGECA. Elaboración propia. Datos estimados.



**Con una facturación de 965 millones de euros, el mercado avanza hacia un modelo multitecnológico**



el rendimiento energético de los edificios (EPBD) a la legislación nacional antes del 29 de mayo de 2026.

Más en concreto, la guía de interpretación titulada: "Calderas de combustibles fósiles (artículo 13 y anexo II)" define el concepto oficial de caldera de combustible fósil, dejando claro que es el combustible y no el equipo lo que define si es fósil o no. Sobre la hipotética prohibición de calderas de combustible fósil en el 2040, indica literalmente: "es el combustible que se utilice en la caldera en 2040 el que define si en 2040 una caldera debe considerarse o no una «caldera de combustible fósil»". Lo que significa que una caldera que consuma biometano, biogás o hidrógeno no tendrá la consideración de caldera de combustible fósil.

Con esta publicación, se zanjaron las dudas respecto a la posible prohibición de las calderas en los próximos años y con ello se ha disipado la incertidumbre en el mercado y la confianza de los consumidores.

En la misma línea, el Tribunal General de la Unión Europea confirmó en septiembre la inclusión del gas dentro del régimen de inversiones sostenibles, basándose en el reglamento de taxonomía de la UE, que tiene como objetivo orientar las inversiones hacia la descarbonización energética.

## LOS GASES RENOVABLES HACEN POSIBLE LA TRANSICIÓN ENERGÉTICA

España avanza de forma progresiva hacia la incorporación de los gases renovables,

desarrollando la capacidad de producción y reconociendo su papel en el proceso de descarbonización de los edificios.

En su informe FEGECA subraya que la sustitución de los combustibles fósiles por combustibles renovables, combinados con calderas de alta eficiencia, ofrece una solución realista y eficiente; consiguiendo una descarbonización rápida y sin necesidad de una sustitución masiva de equipos e instalaciones.

Esta alternativa contribuye a la descarbonización inmediata con menores costes que los asociados a la electrificación total de los hogares, entre los que hay que considerar inversiones en generación, distribución y almacenamiento.

En este contexto, la industria recuerda que las calderas de condensación siguen siendo la primera opción en el reemplazo de equipos y en edificios ya construidos.

Así, en 2025, la venta de estos equipos ha mostrado una gran mejoría, gracias a la aclaración emitida por la Comisión Europea sobre su continuidad. Las calderas que usan gases renovables son una opción viable, disponible y aceptada para descarbonizar los edificios. Las calderas de alta eficiencia, junto con biometano/biogás y otros gases renovables, son una buena forma de reducir las emisiones de los edificios.

Por su parte, las bombas de calor también han mostrado una mejoría en 2025, impulsada por el fomento del uso de la electricidad, energías renovables y equipos

de múltiples tecnologías capaces de ofrecer soluciones viables y adaptadas a diferentes necesidades, con un crecimiento impulsado principalmente por el mercado de reposición frente al de obra nueva.

A través de este informe convertido en un referente sectorial, FEGECA identifica que la transición energética se articula a través de la combinación de la eficiencia energética, la electrificación progresiva y el desarrollo de los gases renovables, siendo necesaria una visión realista que integre distintas tecnologías y soluciones capaces de responder a las necesidades del mercado español.

Seguidamente, Rafael Postigo, gestor de proyectos. Industria y equipamiento de UNE, ha hecho una breve exposición sobre la aportación de la Normalización de UNE al tejido empresarial y su importancia para crear un marco común asegurando calidad, seguridad y confianza, e impulsando la economía y protegiendo tanto a empresas como a consumidores.

## MAGNITUDES ACTUALES DEL BIOMETANO

Ignacio Cabané, responsable de conexiones de biometano en Nedgia, fue el encargado de presentar los planes de desarrollo y la situación del biometano

en España. Durante su intervención, explicó que el biometano es una fuente de energía que se genera a partir de residuos agroalimentarios o ganaderos. Se trata de un gas equivalente al gas natural que, gracias a su composición y características idénticas (CH<sub>4</sub>), puede inyectarse directamente en la red gasista existente y destinarse a los mismos usos energéticos. La principal diferencia entre ambos radica en su origen: mientras el gas natural es de origen fósil, el biometano es una fuente de energía renovable.

Cabané subrayó que los beneficios del biometano van más allá de su papel como alternativa energética sostenible, ya que también contribuye a la valorización de residuos y a la descarbonización del sistema energético.

Aunque el biometano está comenzando a ganar terreno en el panorama energético español, en muchos países europeos es una realidad consolidada desde hace años. Alemania, Francia, Dinamarca, Reino Unido y Países Bajos lideran actualmente su desarrollo.

En España, las perspectivas son muy prometedoras, no solo por el elevado potencial de producción, sino también por el dinamismo actual del mercado y el volumen de inversión destinado al desa-



eficientes. Su mercado se centra en nueva construcción.

En el mercado de rehabilitación, su crecimiento se ve limitado en edificios multivivienda en altura –que supone el 70 % de las viviendas en España– por las dificultades de instalación que puede presentar en muchos casos, y por el mayor coste de la inversión frente a soluciones de gas tradicionales.

En nuestro país, muestra un mayor desarrollo la bomba de calor para agua caliente sanitaria.

Las soluciones híbridas, que combinan calderas de gas de alta eficiencia y bombas de calor, se deberán consolidar en los próximos años como una de las opciones con mayor potencial de crecimiento.

Estos sistemas optimizan el uso de cada tecnología según las condiciones climáticas, los perfiles de consumo y la disponibilidad de energía. Ofrecen una solución flexible que se adapta al parque edificatorio existente.

Su capacidad para reducir emisiones de forma gradual, sin comprometer la seguridad de suministro, el confort, ni la eficiencia económica, los convierte en una tecnología clave para impulsar la transición energética.

El interés por este tipo de soluciones aumenta debido a su relación con los objetivos de descarbonización y su compatibilidad con la incorporación de gases renovables.

## DATOS DE MERCADO

El cuadro ilustra las cifras de venta de los diferentes mercados incluidos dentro del ámbito de actuación de FEGECA.

En la evolución cabe señalar que los sistemas alimentados con gas (calderas murales, de pie y calentadores) acumularon unas ventas de 514.000 unidades, esto es un 4,26 % por encima del ejercicio 2024.

Por su parte, las soluciones eléctricas (bombas+termos) alcanzaron 100.000 unidades con un repunte del 13,6 %. Asimismo los termos eléctricos siguen siendo la estrella en el segmento de agua caliente sanitaria con unas ventas que superaron el millón de unidades y un crecimiento sostenido del 3,55 %.

Conforme las cifras publicadas, en sentido negativo se comportaron los mercados de depósitos y controladores y, en mayor medida, los captadores solares cuyas ventas se desplomaron un 26,09 %.

A la vista de las cifras cabe deducir que el mercado en su conjunto recupera el dinamismo y opta tanto por la renovación de equipos a gas en instalaciones existentes –en España existen cerca de 6 millones de equipos obsoletos e ineficientes, con un margen importante de mejora–, como por la adopción de sistemas eléctricos en los edificios de nueva construcción.

Todo ello redonda en un avance de la descarbonización del parque de edificios en un contexto de mercado realista.

rollo de nuevas plantas. El número de solicitudes de inyección en las redes de Nedgia, así como el volumen de contratos firmados, reflejan el creciente interés por esta tecnología en el país.

Jorge Ginés, director general de ASPRIMA, concluyó la jornada con una intervención en la que, a través de tres historias aparentemente inconexas, explicó cómo la curiosidad, la cooperación y la necesidad han impulsado históricamente la innovación. A partir de ellas, analizó los retos del actual mix energético en términos de descarbonización, independencia energética y geopolítica, y animó a seguir innovando en el desarrollo de los gases verdes para avanzar hacia un sistema energético más sostenible y autónomo.

## OPTIMISMO RAZONABLE

Finalmente, Sonia Pomar, fue la encargada de clausurar la jornada, poniendo el foco en los retos actuales que afronta el sector, marcados por la creciente transformación, impulsada por la descarbonización, la eficiencia energética y la sostenibilidad.

Durante su intervención, destacó que, pese a este contexto, los fabricantes mantienen una visión optimista sobre el futuro.

## Antonio Velázquez Pérez, nuevo delegado de Nedgia en Castilla y León

Nedgia Castilla y León, la distribuidora de gas del grupo Naturgy, ha nombrado a Antonio Velázquez Pérez nuevo delegado en la Comunidad. Este nombramiento se enmarca en la nueva estructura del equipo de operaciones territoriales, con la que la compañía busca reforzar su presencia en las comunidades autónomas en las que opera y acelerar el despliegue de los gases renovables.

Entre sus responsabilidades se encuentran la ejecución de obras, el mantenimiento y la operación de las redes, la atención de urgencias y el impulso a la distribución del gas verde en Castilla y León.

Antonio Velázquez es Ingeniero Industrial por la Universidad de León y máster superior en Prevención de Riesgos Laborales. Inició su carrera profesional hace 31 años en el grupo Naturgy, donde ha desarrollado su actividad en distintas áreas de la compañía.

A lo largo de su trayectoria, ha ocupado diferentes cargos de responsabilidad, entre ellos los de delegado en los territorios de León-Zamora, Valladolid-Segovia, Castilla y León Norte, Navarra y La Rioja. En su último puesto, ha sido delegado de Navarra, La Rioja y Aragón, responsabilidades que compatibilizará con la delegación de Castilla y León.

El nuevo responsable de Operaciones en Castilla y León reportará directamente a Raúl Anguita, recién nombrado director de Operaciones Territoriales de Nedgia, quien depende a su vez del consejero delegado de la compañía, Raúl Suárez.

### hidrógeno

## Enagás arranca el PCPP de la red troncal de Hidrógeno en Aragón



Enagás ha iniciado el Plan Conceptual de Participación Pública (PCPP) de la Red Troncal Española de Hidrógeno en Aragón, con una reunión entre la Vicepresidenta en funciones y Consejera de Presidencia, Economía y Justicia del Gobierno de Aragón, Mar Vaquero, la Directora General de Energía y Minas, Yolanda Vallés, y la Directora General de Promoción Industrial e Innovación, Mar Paños, con el Consejero Delegado de Enagás, Arturo Gonzalo, y la Directora General de Transición Energética de Enagás, Natalia Latorre.

Durante el encuentro se han presentado todos los detalles del proyecto, que será clave para el desarrollo económico y social de Aragón, así como para impulsar la transición energética en la región. Esta infraestructura convertirá a Aragón en un nodo fundamental de la cadena de valor del hidrógeno y reforzará su posicionamiento como referente en energía e industria.

La Red Troncal Española del Hidrógeno contará en Aragón con 191 kilómetros de trazado, integrados en el 'Eje Valle del Ebro'. Por esta Comunidad Autónoma discurrirán dos de los tres tramos que componen este Eje: el tramo Haro-Zaragoza con 60 kilómetros en Aragón que unirán la Comunidad y La Rioja; y el tramo Zaragoza-Tivissa con 131 kilómetros en Aragón que conectarán la Comunidad y Tarragona.

El trazado de la Red Troncal contempla 28 municipios de Aragón en las provincias de Zaragoza y Teruel.



En Castilla y León, Nedgia cuenta con cerca de 476.175 puntos de suministro en 123 municipios a través de más de 4.351 kilómetros de redes de transporte y distribución. Castilla y León es la comunidad autónoma con mayor potencial de biometano (38TWh/año), equivalente al 23 % del potencial de biometano en España.

En España, la filial de distribución de gas del grupo Naturgy es la compañía líder en la actividad de distribución de gas natural en España, donde opera en 9 comunidades autónomas y 1.222 municipios. Cuenta con más de 5,5 millones de puntos de suministro que suponen el 68 % de los consumidores. Su principal activo son los más de 135.000 kilómetros de redes que permiten hacer llegar hoy, de forma segura y eficiente, el suministro energético de gas natural y de gas renovable (biometano), así como de hidrógeno en el futuro.

### mercado

## La generación eléctrica impulsa las ventas de gas natural

	Febrero 2026		Acumulado anual		Últimos doce meses		
	GWh	TV (%)*	GWh	TV (%)*	GWh	TV (%)*	Estructura (%)
Consumo convencional	20.025	-4,5	45.485	0,0	219.787	-2,2	66,1
Generación eléctrica	6.584	-1,3	15.786	14,8	101.503	32,6	30,5
GNL de consumo directo	821	3,2	1.772	7,0	11.227	11,7	3,4
<b>Total</b>	<b>27.429</b>	<b>-3,6</b>	<b>63.043</b>	<b>3,5</b>	<b>332.517</b>	<b>6,8</b>	<b>100,0</b>
Cogeneración**	2.837	-37,1	6.670	-29,2	50.990	-12,5	15,3

\* Tasas de variación con respecto al mismo periodo del año anterior  
\*\* Suministros a instalaciones que disponen de sistemas de cogeneración  
^ igual que 0,0 / ^ distinto de 0,0

Fuente: Cores

## Repunta el consumo de GLP envasado y autogás

	Febrero 2026		Acumulado anual		Últimos doce meses		
	kt	TV (%)*	kt	TV (%)*	kt	TV (%)*	Estructura (%)
Envasado	71	-1,8	166	2,1	724	1,8	37,3
Granel	57	1,1	127	-0,7	494	2,4	25,4
Automoción (envasado y granel)	10	4,4	20	1,8	130	5,1	6,7
Otros **	0	-96,0	31	-23,2	594	-24,3	30,6
<b>Total</b>	<b>139</b>	<b>-7,8</b>	<b>344</b>	<b>-1,8</b>	<b>1.942</b>	<b>-7,6</b>	<b>100,0</b>

\* Tasas de variación con respecto al mismo periodo del año anterior  
\*\* Incluye GLP distintos de los anteriores incluyendo GLP destinado a su posterior transformación  
^ igual que 0,0 / ^ distinto de 0,0

Fuente: Cores

## La producción de biometano a la red se dispara un 52,9 % hasta marzo

	Producción de biometano a la red	
	Enero-Marzo 2026	% VARIACIÓN/2025
Biometano en transporte	52,4	11,2%
Biometano en distribución	79,1	>100%
<b>Total</b>	<b>131,4</b>	<b>52,9%</b>

Fuente: Enagás

## Lana Sarrate

# ANALIZADOR DE LA COMBUSTIÓN KANE 458s

- Analizador de la combustión para calderas domésticas.
- Muy fácil de usar.
- Medición directa de CO, CO2 y con protección de CO.
- Sensor de CO2 por infrarrojos.
- Comunicación por Bluetooth e infrarrojos para impresoras y dispositivos móviles.
- Servicio de mantenimiento exprés: rápido, económico y sin sorpresas.
- 10 años de garantía.



Tel. 93 280 01 01 - www.lanasarrate.es



## Bosch Home Comfort avanza en su compromiso con los instaladores con su iniciativa "Instala #LikeABosch"



**B**osch Home Comfort lanza Instala #LikeABosch, su iniciativa dirigida a profesionales del sector de la instalación de sistemas de calefacción, agua caliente sanitaria, aerotermia y climatización. De esta forma la marca refuerza el compromiso con la profesionalización, la formación y la competitividad de los instaladores, proporcionándoles herramientas, servicios y respaldo para optimizar su trabajo diario.

La iniciativa se basa en un conjunto de servicios diseñados para acompañar al instalador en todas las fases de su actividad profesional y potenciar su competitividad. Instala #LikeABosch pone a disposición de los profesionales un servicio de soporte técnico experto, con un equipo especializado disponible por teléfono y correo electrónico que resuelve dudas técnicas y ayuda a afrontar instalaciones complejas con la máxima garantía.

Bosch refuerza además su compromiso con el desarrollo profesional a través de una formación continua de alto nivel, que incluye cursos y acciones formativas sobre tecnologías clave del mercado –como calderas, calentadores, bombas de calor, soluciones híbridas y climatización– permitiendo a los instaladores mantenerse al día en un contexto marcado por la transición energética.

### YOUNG INSTALLER PROGRAM

Un elemento estratégico dentro de este enfoque es el Young Installer Program, un programa de Bosch Home Comfort específicamente centrado en impulsar a la nueva generación de profesionales. Esta iniciativa no solo ofrece formación técnica adaptada a perfiles emergentes, sino que también acompaña a los jóvenes instaladores hacia su incorporación al mercado laboral, conectándolos con oportunidades reales y con la comunidad profesional de Bosch.

Asimismo, Instala #LikeABosch ofrece apoyo integral en proyectos de bombas de calor, aportando asesoramiento y

herramientas prácticas que acompañan al profesional desde el diseño hasta la puesta en marcha, garantizando procesos más eficientes y conformes con las expectativas del cliente final.

La iniciativa completa su propuesta con recursos digitales y comerciales que simplifican la planificación, ejecución y mantenimiento de las instalaciones con equipos Bosch, y con un ecosistema de fidelización a través del Club Junkers Bosch plus, que ofrece ventajas exclusivas y refuerza la relación de confianza mutua con la marca.

La repercusión de este acompañamiento integral se refleja directamente en los testimonios de instaladores profesionales que confían en la marca: expertos con décadas de experiencia destacan la fiabilidad, sencillez de instalación y eficiencia de los equipos, señalando incluso cómo características como la autocalibración automática, la compatibilidad con diferentes sistemas de evacuación o los kits de fijación incluidos han facilitado su trabajo diario y mejorado la experiencia tanto del profesional como del usuario final. Estos relatos muestran cómo, más allá de las prestaciones técnicas, los instaladores valoran el respaldo y el apoyo continuado que les ofrece la marca en cada proyecto.

### UN VERDADERO SOCIO ESTRATÉGICO

Con Instala #LikeABosch, Bosch Home Comfort reafirma su compromiso de ser un socio estratégico para los instaladores profesionales, ofreciendo formación, soporte técnico, herramientas digitales y oportunidades de desarrollo para todas las generaciones de profesionales. Gracias a este enfoque integral, la marca no solo facilita la instalación de soluciones innovadoras y eficientes, sino que también contribuye a impulsar la excelencia y la competitividad del sector, apoyando tanto al profesional como al cliente final en la transición hacia sistemas de climatización más eficientes y de alto rendimiento.

## Daikin presenta su modelo de Servicio global Daikin360 ante más de 200 profesionales



**D**aikin, compañía líder en el sector de la climatización, reunió el pasado mes de marzo, en la Real Fábrica de Tapices de Madrid a más de 200 profesionales – Propiedades y Facilities– para presentar la evolución de su modelo de servicio y su nuevo enfoque integral Daikin360.

Bajo el lema "El arte de tejer cada detalle", el encuentro sirvió para reflexionar sobre cómo hoy el Servicio en climatización se construye, se trabaja y se perfecciona combinando tecnología, conectividad inteligente, y la profesionalidad y experiencia de un gran equipo de personas.

A lo largo de la jornada, Daikin analizó la evolución de su Servicio desde un enfoque tradicionalmente reactivo a un modelo inteligente, proactivo y predictivo, impulsado por la monitorización remota avanzada, el análisis inteligente de datos y planes de mantenimiento de última generación que anticipan las necesidades y optimizan el rendimiento de las instalaciones. Un modelo de servicio que busca cumplir –y adelantarse– a las necesidades de un mercado que evoluciona constantemente.

En este contexto, la compañía dio a conocer su nuevo e innovador concepto Daikin360. Un patrón que unifica e interrelaciona las soluciones avanzadas que Daikin Servicio ofrece a los clientes durante todo el ciclo de vida de los equipos. Servicios que abarcan desde el mantenimiento, la monitorización inteligente de instalaciones, soluciones de control y gestión energética, auditorías, alquiler de equipos hasta proyectos llave en mano.

El encuentro también abordó el papel de la modernización de equipos y las oportunidades que ofrecen los Certificados de Ahorro Energético (CAE) para impulsar proyectos de descarbonización en edificios.

"La Real Fábrica de Tapices es el escenario perfecto para hablar de cómo evoluciona el Servicio en Daikin, un servicio donde nada se deja al azar, cada gesto cuenta, cada decisión importa y cada persona aporta. Y por supuesto cuyo objetivo es acompañar a nuestros clientes durante toda la vida útil de los equipos aportándoles seguridad y confianza", señaló Sergio Serrano, director de Servicio y Soluciones en Daikin España.

## BAXI presentó en Rebuild 2026 su nuevo catálogo para el mercado residencial

**B**AXI, compañía líder en soluciones de climatización y parte del grupo BDR Thermea, presentó en Rebuild 2026 su nuevo Catálogo Tarifa para el mercado residencial, un documento que refleja la apuesta de la compañía en ofrecer soluciones sostenibles que garantizan la máxima eficiencia.

Este lanzamiento supone un nuevo paso clave en el proceso de unificación de las diferentes soluciones de climatización bajo una sola marca: por primera vez, BAXI cuenta con dos catálogos diferenciados –uno residencial y otro orientado a soluciones comerciales e industriales–, bajo una misma imagen corporativa y una única identidad de marca.

En este sentido, el nuevo Catálogo Tarifa residencial se suma al Catálogo General de Soluciones Comerciales de Climatización, Ventilación y ACS, presentado al mercado el pasado noviembre de 2025, consolidando así una oferta global bajo la marca BAXI.

De esta manera, BAXI amplía su alcance y su capacidad de ofrecer soluciones completas para todo tipo de proyectos, incluyendo aplicaciones en hospitales, aeropuertos, hoteles, supermercados, oficinas o centros logísticos, en un contexto marcado por el crecimiento de la demanda de tecnologías de climatización eficientes y sostenibles.

El nuevo Catálogo Tarifa presentado en Rebuild 2026 incluye toda la oferta de equipos y sistemas de climatización de BAXI, incorporando soluciones eficientes y renovables diseñadas para dar respuesta a las necesidades actuales del mercado residencial.

Entre las principales novedades incluidas destacan las nuevas propuestas en aerotermia, climatización y ventilación:

- Bomba de calor de ACS 250: una solución completa, eficiente y



competitiva para cubrir las necesidades actuales de producción de agua caliente sanitaria.

- Sistema Aqua Insta: sistema para la producción instantánea de grandes volúmenes de ACS, ideal para instalaciones con elevada demanda.

- Astrafusion: unidad interior con acumulación para sistemas combinados de climatización y ACS, que integra ambas funciones en un único equipo compacto. Disponible en versión mural de 120 litros y en versión de pie de 200 litros.

- iZoning: sistema de zonificación para equipos de aire acondicionado por conductos que permite gestionar hasta seis zonas con una sola unidad. Incluye el control central iZoning reGATE, el termostato iZoning reSENS y la rejilla Dualia 2 en 1, que integra funciones de climatización y ventilación.

Todos estos equipos y el resto de la gama están disponibles también en el Catálogo Tarifa interactivo, una herramienta digital accesible desde el móvil.

(Pasa a página 13)

## Válvulas Arco lanza su Catálogo 2026

**V**álvulas Arco lanza su Catálogo 2026 de Válvulas y Sistemas de Regulación y Control, una edición concebida para acompañar tanto al instalador como al distribuidor, ofreciendo soluciones que combinan fiabilidad, practicidad y conocimiento técnico.

Más que una recopilación de referencias, el Catálogo 2026 es una herramienta integral que facilita la consulta ágil de soluciones para instalaciones de agua, gas y calefacción. Cada producto está pensado para optimizar tiempos de montaje, reducir incidencias y aportar confianza en cada instalación, garantizando el máximo rendimiento y durabilidad.

El catálogo refleja el modelo productivo de Arco, basado en el control integral del proceso, desde el diseño hasta la fabricación, con tecnología avanzada y distribución internacional. Esta visión garantiza productos de alta calidad que van más allá de los estándares normativos, ofreciendo seguridad y tranquilidad al profesional en obra y al distribuidor en el punto de venta.

La edición 2026 refuerza su apuesta por soluciones diseñadas para mantener el rendimiento de las instalaciones a lo largo del tiempo, incorporando criterios de



eficiencia y sostenibilidad. En este contexto, el sistema antical VITAQ se consolida como un elemento clave dentro del catálogo: integrado en una amplia gama de válvulas, actúa desde el interior para prevenir incrustaciones, reducir el mantenimiento y preservar el funcionamiento óptimo del sistema. Reciclable y no tóxico, contribuye además a mejorar la eficiencia y prolongar la vida útil de la instalación, reforzando la fiabilidad que define a la marca.

## Contagás cerró con éxito su participación en Expofluidos 2026 reforzando alianzas y celebrando 50 años de trayectoria

La participación de Contagás en Expofluidos 2026, celebrada del 10 al 12 de febrero en La Farga de L'Hospitalet, concluyó con un balance muy positivo tras unos días intensos de actividad comercial, encuentros profesionales y celebración.

Durante la feria, la compañía tuvo la oportunidad de estrechar lazos con clientes, partners y colaboradores, así como de generar nuevas sinergias que refuerzan su compromiso con el crecimiento y la innovación en el sector industrial. Además, este encuentro sirvió como marco ideal para celebrar junto al sector sus 50 años de pasión por la industria, un hito que pone en valor la experiencia y dedicación de la compañía a lo largo de su trayectoria.

Tras el éxito de esta edición, Contagás ya mira hacia sus próximos encuentros profesionales, donde continuará compartiendo soluciones, experiencia e innovación:

–Expoquimia, del 2 al 5 de junio en Barcelona.

–MMH. Mining and Minerals Hall, del 20 al 22 de octubre en Sevilla.



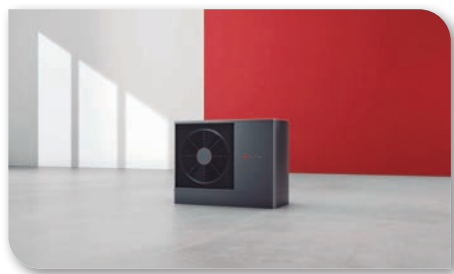
## Johnson Controls inicia una gira paneuropea del Innovation Studio

Johnson Controls, líder mundial en eficiencia energética, descarbonización, gestión térmica y rendimiento de edificios críticos, anuncia el lanzamiento de su Innovation Studio itinerante, que debutó en la 44.ª edición de MCE (Mostra Convegno Expocomfort) 2026 en Milán, Italia.

El Innovation Studio recorrerá 44 ciudades, ofreciendo una muestra tecnológica interactiva y móvil.

“En toda Europa, los clientes afrontan algunos de los desafíos más complejos de las últimas décadas en materia de seguridad energética y costes, presiones que impactan directamente en cómo las personas viven, trabajan y acceden a servicios esenciales”, comenta Richard Lek, presidente para EMEA de Johnson Controls. “Esperan liderazgo, no solo productos. El Innovation Studio pone de manifiesto nuestro compromiso con esa responsabilidad. Al poner toda la gama de nuestras tecnologías críticas directamente a disposición de los clientes, mostramos cómo Johnson Controls ayuda a que los sistemas de las instalaciones más importantes de Europa sean más resilientes, eficientes y adaptables a largo plazo”.

## Aeroterminia GeniaAir Max ES de Saunier Duval



Saunier Duval acaba de lanzar al mercado la nueva gama de equipos de aeroterminia, GeniaAir Max ES que se adapta a cualquier tipo de vivienda, y lo hace con un diseño compacto y funcional que favorece, además, un rendimiento óptimo. Con etiquetado energético Clase A+++ , se trata de la gama de aeroterminia con refrigerante natural más compacta del mercado, perfecta para viviendas en altura, para colocación en terrazas y en soluciones híbridas.

Con potencias entre 5 y 15 kW, y gracias a sus altas temperaturas de impulsión de hasta 70°C (en modo bomba de calor sin resistencia auxiliar) es ideal tanto para edificios de obra nueva con calefacción por suelo radiante como para proyectos de reforma con radiadores porque no solo puede alcanzarlas, también puede mantenerlas elevadas de forma constante y fiable, incluso con temperaturas bajo cero de -25 °C.

# Salón del gas\_renovaBle

2026.29.30  
VALLADOLID SEPTIEMBRE



Sexta edición del evento profesional más importante sobre biogás, biometano y otros gases renovables en España, Portugal y América Latina

[www.salondelgasrenovable.com](http://www.salondelgasrenovable.com)

¡PATROCINA este evento!

[info@salondelgasrenovable.com](mailto:info@salondelgasrenovable.com)

EVENTO PARALELO

CONGRESO INTERNACIONAL  
BIOENERGÍA

ORGANIZADOR

aveBiom  
Asociación Española de la Biomasa

(Viene de página 12)

### UN ÚNICO EQUIPO CON UN MISMO OBJETIVO

La presentación del catálogo en Rebuild 2026 refuerza el mensaje de transformación y crecimiento de la compañía, alineado con el objetivo de BAXI de liderar la transición energética del sector.

“El mercado de la climatización está creciendo rápidamente y en BDR Thermea Iberia estamos preparados para responder a este desafío”, afirma Jaume Alcover, Director Comercial y Marketing de BDR Thermea Iberia.

Alcover añade que “nos encontramos ante la necesidad de descarbonizar el parque actual de edificios, no solo desde un punto de vista de sostenibilidad, sino también por la urgencia de reducir el coste de la climatización. Disponer ahora de toda la gama de productos necesaria nos permite ofrecer el abanico completo de tecnologías que pueden ayudar a la sociedad en este gran reto”.

Con esta evolución, BAXI se posiciona como un proveedor global aún más sólido, con capacidad para responder al crecimiento de la demanda de aeroterminia y soluciones de climatización tanto en el ámbito doméstico como en grandes instalaciones, un mercado que, según distintos estudios, podría multiplicarse en los próximos años.

## Estrategia 2030: Bosch apuesta por la innovación para seguir creciendo

En un contexto marcado por las tensiones geopolíticas y las barreras comerciales, el Grupo Bosch quiere aprovechar las oportunidades de crecimiento en sus mercados globales durante el ejercicio 2026, apoyándose plenamente en su capacidad innovadora. Las inversiones necesarias en áreas estratégicas seguirán en unos niveles elevados, similares a los de los últimos años. En 2025, Bosch destinó cerca de 12.000 millones de euros a investigación y desarrollo, así como a inversiones de capital.

La compañía de tecnología y servicios prevé para 2026 un crecimiento de ventas de entre el 2 % y el 5 %, junto con un margen *ebit* operativo de entre el 4 % y el 6 %. En la presentación de los resultados anuales, Stefan Hartung, presidente del Consejo de Administración de Bosch, afirmó: "Como líder tecnológico global, estamos comprometidos con impulsar tendencias como la automatización, la digitalización, la electrificación y la inteligencia artificial, porque son la base de un crecimiento rentable. Un requisito clave para ello es el efecto de reducción de costes de las medidas estructurales ya iniciadas y las innovaciones en todas nuestras áreas de negocio".

Cuando se trata de innovación, Bosch figura entre las empresas industriales más sólidas del mundo y es uno de los principales solicitantes de patentes en Europa. En 2025, la compañía registró alrededor de 6.300 patentes, volviendo a liderar el ranking en Alemania.

A pesar de los importantes retos, Bosch alcanzó en 2025 unos ingresos por ventas



de 91.000 millones de euros, por encima del año anterior (2024: 90.300 millones). Ajustado al tipo de cambio, el crecimiento fue del 4,1 %. El margen *ebit* operativo se situó en el 2 %, por debajo del año anterior (2024: 3,5 %). Las necesarias medidas estructurales y de personal para reforzar la viabilidad futura tuvieron un impacto significativo en los resultados, con provisiones por valor de 2.700 millones de euros.

Para lograr un desarrollo empresarial exitoso en un entorno económico global adverso, Bosch debe mantener sus costes en niveles competitivos. Tras finalizar las negociaciones con los representantes de los trabajadores sobre los ajustes de empleo necesarios en las plantas de Mobility en Alemania, la compañía refuerza su posición competitiva ante la creciente presión sobre los precios. "Las negociaciones no fueron fáciles, pero ambas partes demostraron un alto sentido de la responsabilidad", señaló Hartung. "Ahora estamos aplicando las medidas acordadas con la rapidez y coherencia necesarias, pero también de la forma socialmente más responsable posible".

## Loctite SuperGlue-3 demuestra su fuerza extrema desafiando la gravedad

Más que una simple demostración, fue una prueba de confianza absoluta. Loctite SuperGlue-3, el adhesivo instantáneo nº1 en España (Fuente: GfK, 2025), transformó el centro comercial L'Illa Diagonal en un laboratorio de pruebas en vivo este pasado sábado 14 de marzo. Loctite volvió a demostrar de forma irrefutable los valores que definen su producto: fuerza destacable, fiabilidad total y calidad superior.

Diversos *influencers* asistieron al evento y se atrevieron a realizar la demostración "Hanging Man" en directo, compartiéndolo también con sus comunidades en redes sociales. En esta acción, la extraordinaria fuerza de Loctite SuperGlue-3 se convertía

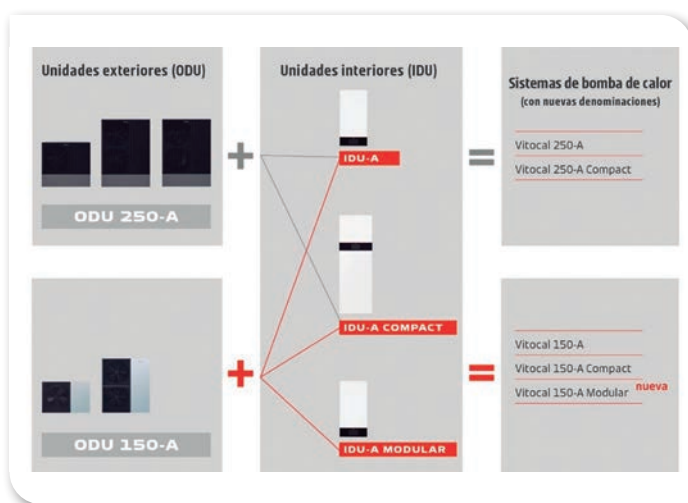


en la única sujeción para varias personas que fueron colgadas boca abajo con unas gotas de adhesivo aplicadas en la suela de sus botas.

## Nuevo concepto de montaje simplificado para las bombas de calor Vitocal de Viessmann

Viessmann Climate Solutions ofrece un nuevo concepto de montaje simplificado para la familia de bombas de calor Vitocal 250-A y Vitocal 150-A. Se trata de nuevas unidades interiores de estructura modular, lo que significa que cada unidad exterior se puede combinar con cualquier unidad interior nueva de la serie correspondiente.

La introducción de nuevas unidades interiores (IDU) de estructura modular simplifica la selección del sistema: cada unidad exterior (ODU) es ahora compatible con cualquier nueva IDU de la serie correspondiente. Esta separación entre la unidad exterior y la unidad interior permite a los instaladores especializados seleccionar la unidad interior que se adapta exactamente a los requisitos individuales del sistema de calefacción, independientemente de la potencia seleccionada para la unidad exterior, tanto en edificios nuevos como en reformas.



Con una temperatura de impulsión de hasta 70 °C, los equipos se han diseñado especialmente para la reforma. Esto permite seguir utilizando los radiadores existentes sin que sea imprescindible instalar calefacción por suelo radiante. Las nuevas unidades interiores de las gamas Vitocal 250 y Vitocal 150 satisfacen así todas las necesidades:

El control y la puesta en marcha de las bombas de calor se realizan, como es habitual, de forma cómoda y segura a través de la plataforma Viessmann One Base y la aplicación móvil ViGuide.

## Daikin lanza un simulador CAE para calcular cómo recuperar hasta un 60 % de la inversión en aerotermia

En un contexto marcado por la necesidad de reducir la dependencia energética y mejorar la eficiencia de los hogares, Daikin ha puesto a disposición de los usuarios un simulador online de Certificados de Ahorro Energético (CAE) que permite estimar de forma sencilla la ayuda económica que podría obtenerse al cambiar una caldera tradicional por un sistema de aerotermia.

Gracias a esta herramienta, el usuario puede calcular cuánto podría recuperar económicamente al cambiar su antiguo sistema de calefacción por un sistema de aerotermia en su vivienda, que en función de las características de su proyecto podría alcanzar hasta el 60 % de la inversión.

Su importancia cobra ahora más fuerza tras la aprobación del Real Decreto-ley 7/2026, del 20 de marzo, que incluye un Plan de impulso de la bomba de calor mediante CAE y prevé nuevos coeficientes de corrección para hacer más rentable la sustitución de calderas de combustión por sistemas eléctricos eficientes, como la aerotermia. Estos coeficientes, que se anunciarán próximamente, serán temporales y más elevados en hogares vulnerables, reforzando el atractivo económico de este tipo de instalaciones.

### QUÉ SON LOS CAE Y POR QUÉ IMPORTAN AL USUARIO FINAL

Los CAE son una forma de certificar el ahorro energético que genera una actuación de eficiencia, permitiendo que ese ahorro pueda traducirse en una compensación económica.

En términos sencillos, 1 CAE equivale a 1 kWh de ahorro energético reconocido.

Cuando un hogar sustituye una caldera de combustible fósil por un sistema de aerotermia, ese ahorro puede certificarse y convertirse en una compensación económica para el usuario final. Esto es posible porque las comercializadoras energéticas tienen una obligación anual de ahorro energético y pueden cumplirla comprando esos ahorros generados por terceros.

A este nuevo impulso regulatorio se suman además los incentivos fiscales actualmente vigentes. En concreto, las obras de rehabilitación energética realizadas entre octubre de 2021 y diciembre de 2027 pueden beneficiarse de deducciones en el IRPF cuando permitan reducir al menos un 30 % el consumo de energía primaria no renovable del inmueble o alcanzar una calificación energética "A" o "B".

En estos casos, la deducción puede alcanzar el 60 % de las cantidades satisfechas, con una base máxima acumulada de 15.000 euros, (hasta 9.000 euros de deducción total) y una base máxima anual de 5.000 euros, equiva-



lente a una deducción de hasta 3.000 euros por ejercicio

### TRADUCIR LA EFICIENCIA EN CIFRAS

Con el objetivo de acercar esta oportunidad al consumidor final, Daikin ha desarrollado un simulador *online* de CAE disponible aquí, pensado para transformar una cuestión compleja en una información útil, sencilla y accesible.

Además del simulador, Daikin ofrece información práctica sobre cómo funcionan los CAE, qué requisitos deben cumplirse y qué documentación puede ser necesaria para acceder a esta compensación en su web y ofrece la posibilidad de contactar con un experto de Daikin para solucionar todas las dudas.

También ofrece la posibilidad de recomendar un instalador al usuario final para la instalación del equipo y la gestión de los CAE.

### CUÁNTO SE PUEDE RECUPERAR Y CUÁNTO TARDA

Según la información técnica de referencia utilizada por Daikin, el valor medio del mercado CAE se sitúa actualmente entre 0,115 y 0,14 euros por CAE, aunque la cuantía final depende del tipo de actuación, la vivienda, el equipo instalado y el ahorro energético generado.

A ello se suma otro dato relevante para el usuario: el plazo de cobro. Desde la ejecución de la actuación hasta la recepción de la compensación económica, el proceso suele completarse en un plazo aproximado de entre dos y cuatro meses.

Además, en determinados casos, los CAE pueden ser compatibles con otras ayudas públicas, lo que incrementa aún más el atractivo económico de este tipo de inversiones.

"La combinación de desgravaciones fiscales, Certificados de Ahorro Energético y reducción del consumo puede hacer que, en muchos casos, la sustitución por aerotermia resulte incluso más competitiva que instalar una nueva caldera", explica David Díaz, *Product Manager* Calefacción de Daikin. "Además, la evolución de la tecnología permite abordar muchas sustituciones sin necesidad de cambiar los radiadores existentes, lo que reduce barreras y facilita el acceso a soluciones más eficientes".

## Catálogo 2026 de StH

Standard Hidráulica (StH), empresa especializada en el diseño, fabricación y comercialización de sistemas de control y conducción de fluidos, así como de grifería para baño y cocina, presenta su nuevo Catálogo 2026 de la división Flow Control.

Entre las principales novedades del Catálogo Flow Control - StH 2026 destaca EasySTH, el nuevo sistema de accesorios de expansión para tubo PEX.

El catálogo incorpora también FIXSTH, una nueva gama de accesorios de unión y reparación para tubos de acero y cobre, concebida para conectar, empalmar o reparar tuberías en instalaciones de agua fría, agua caliente y calefacción.

Dentro del apartado de valvulería, StH presenta la serie AMERICA DESIGN, una nueva válvula de escuadra fabricada en acero inoxidable y libre de plomo.

En cuanto a sistemas de conexión, el catálogo StH 2026 incluye nuevos accesorios de compresión para tubos de PE, fabricados en latón.

La actualización se completa con la ampliación de la gama MultiSTH, que incorpora nuevos accesorios en Ø40 y Ø16, diámetros con una demanda creciente en el mercado.



El nuevo Catálogo Flow Control está disponible en la web de la empresa [www.standardhidraulica.com](http://www.standardhidraulica.com)

## Daikin destaca la aerotermia como sistema de climatización para reducir el gasto energético anual en más de un 50 %

Daikin, líder mundial en climatización, subraya la importancia de impulsar la aerotermia como una solución capaz de reducir el consumo energético de los hogares en más de un 50 % anual. Este sistema aprovecha la energía térmica presente en el aire exterior para generar calefacción, refrigeración y Agua Caliente Sanitaria de forma eficiente y sostenible.

La principal ventaja de los equipos de climatización que funcionan con aerotermia es su elevado rendimiento. Por cada kWh de electricidad consumido, puede generar entre 3 y 4 kWh de calor, lo que se traduce en un rendimiento energético del 300 % al 400 %. Esta cifra contrasta con el rendimiento de otros sistemas, como las calderas de gasóleo (85 %), de gas convencional (89 %) o incluso de gas de condensación (107 %).

Esta diferencia explica que la aerotermia se esté consolidando como una de las opciones preferidas para afrontar la nueva realidad medioambiental y normativa. De hecho, siete de cada diez españoles que planean adquirir una vivienda en los próximos cinco años consideran la aerotermia un factor determinante en su decisión, según el *II Barómetro del Futuro de la Climatización en España* de Daikin.

### UNA INVERSIÓN QUE SE AMORTIZA

El alto rendimiento energético de la aerotermia se traduce directamente en ahorro económico. Dado que el 75 % de la energía que utiliza es gratuita, procedente del aire exterior, la inversión inicial puede amortizarse en menos de cinco años, generando ahorros netos desde el primer ejercicio completo.

El coste de un equipo de aerotermia aire-agua está entre 8.000 y 15.000 euros, dependiendo del tamaño de la vivienda, el equipo y las posibles obras necesarias. Aunque pueda parecer una inversión inicial relevante, existen dos factores clave que aceleran su retorno:

1. Ahorros mensuales inmediatos: Desde el primer mes, las facturas energéticas se reducen de forma notable. Un hogar que pagaba 150 euros al mes podría pasar a pagar alrededor de 50 euros, generando ahorro desde el inicio.

2. Subvenciones y ayudas disponibles: La implantación de energías renovables como la aerotermia se ve impulsada por mecanismos como los Certificados de Ahorro Energético (CAEs), que compensan económicamente cada MWh de energía final ahorrado. La retribución media oscila entre 115 y 140 euros por MWh, y suele recibirse en un plazo aproximado de tres meses tras la instalación.

A ello se suman las subvenciones estatales y autonómicas vinculadas al Plan de Recuperación, Transformación y Resiliencia (fondos Next Generation EU). En muchos casos, es posible acceder a ambos, aumentando significativamente la rentabilidad de la inversión.

El cálculo del ROI puede realizarse mediante una fórmula sencilla:

$$ROI \text{ (años)} = \frac{\text{Coste de instalación}}{\text{Ahorro anual estimado}}$$

Por ejemplo, una inversión de 10.000 euros con un ahorro anual de 1.000 euros implica un retorno en unos diez años. Si se suma una subvención de 4.000 euros, el retorno se reduce a aproximadamente en seis años. A partir de ese momento, todo es ahorro neto, con el valor añadido de utilizar una tecnología limpia y eficiente.

En un momento en el que la transición energética avanza con fuerza, la aerotermia se consolida como una de las soluciones más eficaces para reducir el consumo, mejorar el confort y avanzar hacia hogares más sostenibles. Con tecnologías capaces de maximizar la eficiencia y un marco de ayudas cada vez más favorable, Daikin reafirma su compromiso con el impulso de sistemas que combinan innovación, ahorro y responsabilidad ambiental.

## Veolia y Amazon lanzan una plataforma digital de medición inteligente para utilities de agua y gas en España

Veolia y Amazon Web Services AWS han anunciado una colaboración estratégica para lanzar una plataforma unificada de medición inteligente que apoye a los operadores de utilities en su transformación digital. Esta innovadora plataforma aprovecha las sinergias inherentes entre los sectores del agua y el gas, en particular sus requisitos comunes en materia de redes inalámbricas de bajo consumo, despliegue masivo de sensores y estrictos protocolos de seguridad.

AWS aporta una amplia trayectoria en la prestación de servicios del Internet de las Cosas (IoT) a gran escala, dando soporte actualmente a miles de millones de transacciones IoT diarias en sectores e industrias de todo el mundo, desde dispositivos domésticos inteligentes hasta la monitorización de equipos industriales.



Veolia contribuye con más de 15 años de experiencia en el despliegue y la gestión de más de 7 millones de contadores inteligentes en todo el mundo, con un profundo conocimiento de los requisitos regulatorios y los retos para implementar este tipo de tecnología en el sector de utilities.

## GIA Group consolida su crecimiento

GIA Group cerró el ejercicio 2025 con un crecimiento sólido y sostenido, alcanzando cifras históricas de ventas con más de 800.000 unidades comercializadas entre equipos de climatización y soluciones de agua caliente sanitaria (ACS). Este resultado representa un avance significativo respecto al año anterior y refuerza la posición competitiva de la compañía en diversos mercados europeos, donde ha obtenido resultados muy positivos en todos sus canales de distribución.

De cara a 2026, la compañía mantiene una previsión de crecimiento robusto, con estimaciones de facturación que se sitúan entre los 130 y 135 millones de euros. GIA Group continuará impulsando su expansión tanto en el mercado nacional como en el internacional, apoyándose en la fortaleza de su catálogo, la fidelidad de sus clientes y el dinamismo de sus principales mercados: España, Portugal, Italia y Francia.

El futuro de GIA Group se define por una clara apuesta por la innovación tecnológica, la sostenibilidad y la capacidad de adaptación a las necesidades del mercado. La empresa trabaja para consolidar su liderazgo en soluciones eficientes de climatización y ACS, reforzando su competitividad frente a gran-

des fabricantes internacionales y ampliando su red de servicios tanto en el canal *retail* como en el profesional.

Tal y como comenta Alberto Garrido, Chief Operating Officer de la compañía: "GIA Group busca posicionarse como un fabricante europeo líder en soluciones integrales de climatización, aerotermia y ACS, caracterizado por ofrecer productos con tecnología avanzada, altos estándares de eficiencia energética y un servicio personalizado que genere confianza y valor añadido a distribuidores y profesionales del sector." A ello se suma el respeto por los canales de distribución, respaldado por políticas comerciales claras, una red logística eficiente y una oferta de productos versátil y competitiva.

La estrategia de la compañía para los próximos años se centra en consolidar y expandir su presencia en los mercados clave de Europa, reforzar el canal profesional a través de acciones de fidelización y apoyo directo al distribuidor, y mantener políticas de precios equilibradas que respeten todos los canales. Asimismo, GIA Group continuará invirtiendo en innovación y sostenibilidad, al tiempo que mejora la excelencia operativa en producto, servicio técnico y atención al cliente.

### agenda

## El 6º Salón del Gas Renovable roza el lleno expositivo a cinco meses de su celebración



El 30 de abril concluyó el segundo plazo de contratación de espacio expositivo para participar en el 6º Salón del Gas Renovable. A menos de seis meses de su celebración, el evento tiene ya contratado el 87 % de su superficie expositiva. Ese mismo día finalizaba también el plazo para presentar propuestas de ponencias al 19º Congreso Internacional de Bioenergía. El interés por participar en el programa técnico está siendo muy elevado y, de hecho, el número de propuestas recibidas hasta ahora ya supera al registrado el año pasado por estas fechas, una señal más del dinamismo del sector de los gases renovables en España.

Ese interés está estrechamente ligado al amplio margen de desarrollo que todavía tiene el sector y también al actual contexto geopolítico internacional. Hoy, la producción anual de biometano en España ronda los 410 GWh, frente a una demanda de gas natural superior a 310.000 GWh, lo que da idea del recorrido que aún existe para nuevos proyectos, soluciones técnicas y desarrollo de mercado.

La industria europea, además, ha expresado su interés en acelerar la integración real del biometano en las redes gasistas y eliminar barreras regulatorias y técnicas que todavía frenan proyectos

en la Joint Biomethane Declaration, recientemente suscrita por varias asociaciones, incluida la European Biogas Association (EBA) a la que pertenece AVEBIOM desde su fundación.

El Salón del Gas Renovable y el Congreso Internacional de Bioenergía volverán a ser por ello una cita de referencia para compartir experiencia, tecnología y soluciones aplicables al buen desarrollo del mercado.

Valladolid reunirá de nuevo a empresas, tecnólogos, operadores, promotores, administraciones, inversores y representantes de movimientos ciudadanos, en un espacio pensado para compartir conocimiento, contrastar enfoques y seguir avanzando en proyectos viables, innovación aplicada y actividad económica ligada a los gases renovables.

"En un momento en el que Europa está acelerando el debate sobre el papel del biometano y de los gases renovables, necesitamos espacios donde el conocimiento técnico, la experiencia práctica y el diálogo entre empresas, administraciones y ciudadanía ayuden a transformar las oportunidades en proyectos viables y bien entendidos por su entorno. El Salón y el Congreso vuelven a ofrecer ese marco de encuentro y trabajo compartido", señala Javier Díaz, presidente de AVEBIOM.

## Bosch Marín ve la biomasa como la principal alternativa al gas en el corto y medio plazo



Desde Bosch Marín, expertos con más de 40 años de trayectoria en el sector, han analizado la evolución de un mercado que ha vivido una auténtica montaña rusa. Entre 2021 y 2023, la guerra en Ucrania y la explosión de los precios del gas provocaron un boom sin precedentes en la demanda de leña y *pellets*. A esta fiebre le siguió una lógica corrección del mercado entre 2023 y 2024, con caídas en las ventas de equipos en toda Europa debido a la saturación y la inflación. Sin embargo, los expertos señalan que esto no es un retroceso, sino una estabilización: el consumo de biomasa aumenta de forma estructural, prácticamente representando el 50 % del calor renovable en Europa.

El gas natural, aunque sigue siendo popular por su facilidad de uso y bajo coste de instalación inicial, se considera una energía de transición. Las normativas europeas de transición energética apuntan claramente hacia la electrificación y la reducción progresiva de los combustibles fósiles.

Existe un gran contraste entre los despachos europeos y la realidad técnica de los hogares, aunque la hoja de ruta de la Unión Europea aspira a desplegar 60 millones de bombas de calor antes de 2030, el elevado coste inicial, las limitaciones de potencia eléctrica y el deficiente aislamiento de gran parte del parque inmobiliario dictan

un ritmo muy distinto. En la práctica, estamos ante una transición energética que exigirá entre 20 y 30 años de adaptación progresiva.

Es en este escenario donde la biomasa doméstica (leña y *pellet*) gana protagonismo. Se trata de una energía local, almacenable e independiente a las grandes crisis geopolíticas, lo que garantiza su presencia sólida en el mercado al menos hasta 2040, especialmente en viviendas ya construidas, zonas rurales y climas fríos.

Para adaptarse a este nuevo panorama, el sector ha evolucionado rápidamente, dejando atrás los equipos antiguos para dar paso a soluciones de alta eficiencia. Estas son las tendencias que ya están dominando el mercado y que perdurarán en un futuro:

1. Versatilidad con estufas híbridas: La combinación de leña y *pellet* en un solo equipo permite al usuario elegir el combustible según el precio del momento o la comodidad que necesite, maximizando el ahorro.

2. Sustitución directa con estufas de *pellet* hidrógeno: Son la solución perfecta y menos invasiva para reemplazar las viejas calderas de gas, aprovechando el circuito de radiadores existente en la vivienda.

3. Independencia y seguridad energética: Quizás el argumento comercial más fuerte en la actualidad. Tras la crisis energética, los consumidores buscan soluciones que funcionen sin electricidad. El fuego tradicional de alto rendimiento y los nuevos sistemas canalizables garantizan que, pase lo que pase con la red eléctrica, el hogar se mantendrá caliente.

Todo apunta a que mientras Europa camina hacia un futuro 100 % eléctrico, la biomasa se posiciona como el puente necesario, seguro y eficiente para calentar nuestros hogares en el presente y en las próximas décadas.

## Bosch Home Comfort desvela las tendencias del mercado de climatización

**B**osch Home Comfort ha reunido el pasado 16 de abril en Madrid a expertos del sector para analizar la evolución del mercado de la climatización en España.

Durante la jornada, la compañía ha puesto de relieve el momento de crecimiento sostenido que vive el sector, impulsado por una mayor demanda de confort térmico y por el impacto de fenómenos climáticos cada vez más extremos.

### POSITIVA EVOLUCIÓN DEL MERCADO

En su intervención, Vicente Gallardo, director de Ventas de Bosch Home Comfort España, ha destacado que el mercado HVAC español mantiene una evolución positiva, con un crecimiento del 11,4 % en 2025, donde destacan en especial las bombas de calor que han alcanzado un crecimiento del 38 % demostrando que el sector busca cada vez más avanzar hacia la eficiencia energética. Asimismo, ha señalado el refuerzo del posicionamiento global de Bosch tras la integración del negocio HVAC de Johnson Controls-Hitachi, que amplía las capacidades tecnológicas y la presencia internacional.

### CRECIENTES EXIGENCIAS MEDIOAMBIENTALES Y AVANCE EN DIGITALIZACIÓN

Por su parte, Manuel Ruiz, responsable de Formación y Soporte Técnico, ha puesto el foco en el papel determinante del marco regulatorio europeo, cada vez más exigente en materia de eficiencia y descarbonización, así como en la evolución del reglamento F-Gas y su impacto en tecnologías clave como las bombas de calor y la adopción de nuevos refrigerantes como el R290. Además, ha subrayado el creciente peso de la digitalización, el control y la optimización del rendimiento energético, así como la necesidad de seguir impulsando la cualificación de los profesionales para acompañar la evolución del sector.

Finalmente, Isaac Reguera, jefe de Producto, ha incidido en la necesidad de abordar la climatización desde un enfoque adaptado a cada edificio y usuario. "No existe una solución única", ha señalado, destacando la importancia de diseñar soluciones personalizadas en función del uso, la tipología de vivienda ya sea nueva vivienda o casos de rehabilitación, y la zona climática.

### ESTUDIO DE HÁBITOS DE CLIMATIZACIÓN EN LOS HOGARES ESPAÑOLES

El foco del encuentro ha estado en la presentación de las principales conclusiones del estudio sobre hábitos de climatización en los hogares españoles, que ofrece una radiografía de cómo los usuarios conviven con estos sistemas. El estudio, presentado por Alicia Huertas, especialista en Marketing en Bosch Home Comfort, confirma que la climatización está ampliamente implantada en los hogares españoles y que el mercado se encuentra maduro en penetración, aunque no en evolución tecnológica. En este contexto, el aire acondicionado tipo *split* se mantiene como la solución predominante, presente en el 38 % de los hogares.

Asimismo, existe una alta familiaridad con la climatización: 8 de cada 10 consumidores afirman conocer alguna solución. Sin embargo, el conocimiento técnico es limitado, ya que cerca de la mitad de los usuarios no sabe diferenciar entre distintas tecnologías.

En términos de percepción, el 68 % de los consumidores asocia la eficiencia energética a consumir menos manteniendo el confort. No obstante, esta intención no siempre se traduce en un uso eficiente, ya que, por ejemplo, un 30 % de los usuarios dice ajustar la temperatura por debajo de los 23°C en lugar de acudir a otras opciones más razonables y eficientes.

Además, el estudio refleja que la tecnología ya está presente en los hogares, con más de la mitad de los usuarios disponiendo de equipos conectados, aunque su uso sigue siendo parcial: solo una minoría los gestiona activamente a través de aplicaciones.

Por último, Alicia Huertas subrayó que el criterio económico continúa siendo decisivo en la toma de decisiones: en la escala de prioridades el ahorro energético se sitúa a la cabeza (41 %), por delante del confort (24 %) y la sostenibilidad (12 %).

Cerró la presentación la intervención de Alicia Escudero, directora de Marketing de Bosch Home Comfort, quien ha destacado que, en línea con las conclusiones de este



macroestudio, la climatización en España avanza en un contexto de crecimiento sostenido, pero también de transformación, en

el que conviven un alto grado de implantación con retos claros en adopción, conocimiento y uso eficiente.

Asimismo, durante el turno de preguntas el equipo Bosch desveló que la hibridación avanza como solución de climatización y ACS innovadora, insistió en la importancia del canal de instalación como agente esencial para el avance de la descarbonización y recalzó que su gama de productos está preparada para la adopción de nuevos gases renovables como el biometano y el hidrógeno y que la compañía sigue investigando en el desarrollo de nuevas soluciones pioneras en combustión más respetuosa con el medio ambiente.

### RETOS Y OPORTUNIDADES

En este escenario, el sector afronta una oportunidad clave para evolucionar desde el equipo hacia soluciones más completas, conectadas y adaptadas a las necesidades reales de los hogares, acompañando a un consumidor cada vez más consciente, pero que aún requiere información y asesoramiento para tomar decisiones.

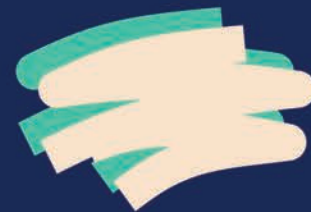
De este modo, Bosch Home Comfort reafirma su compromiso con el desarrollo de soluciones de climatización que combinen eficiencia, innovación y facilidad de uso, contribuyendo a transformar la forma en que los hogares españoles entienden y viven el confort.

MADRID 17 & 18 JUNE 2026

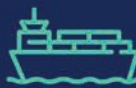
# Green gas Mobility summit



3 CONFERENCES



Renewable Gases:  
Production and Market



Alternative fuels  
bunkering - Iberian Peninsula



Renewable Gases for  
Decarbonizing Road Transport



greengasmobilitysummit.com

