

El autogás tira del consumo de GLP

Se ofrece en la presente edición el informe anual dedicado al mercado de gases licuados del petróleo. A destacar que un año más se mantienen las ventas de GLP envasado con un claro dominio de Repsol y el vuelco que ha experimentado el mercado de GLP canalizado con Nedgia a la cabeza del pódium.

Por su parte, hay que destacar el crecimiento del consumo de GLP para automoción que, a tenor de las cifras y proyectos presentados por los operadores, ofrece un futuro muy optimista.

El consumo de gases licuados del petróleo cerró 2017 con un total de 2,26 millones de toneladas que significaron un descenso global del 10 por 100. Por productos volvió a descender el consumo de envasado un 1,2 por 100 y el capítulo de 'otros' que retrocedió un 25,6 por 100. En signo contrario cerraron el consumo a granel con un repunte del 3,6 por 100 y el GLP automoción (bautizado comercialmente autogás) que en sus modalidades de envasado y granel, avanzó un 8 por 100 hasta alcanzar las 51.000 toneladas.

(Pasa a página 5)



Instalación de Autogás de Vitogas en el área de servicio de La Estación

Vicente Gallardo, reelegido presidente de FECECA



La Asamblea General de FECECA, reunida el 22 de Mayo en Madrid, ha reelegido por unanimidad a Vicente Gallardo, Director de Ventas de Bosch Termotecnia España, como Presidente para el periodo 2018-2022.

El Presidente agradeció a todos los socios su apoyo y manifestó que enfoca estos próximos años con gran entusiasmo y ánimo para continuar con la labor de desarrollo de Fegeca, emprendiendo nuevos proyectos y afrontando nuevos retos que sirvan para potenciar la Asociación y reforzar el sector de la calefacción.

Durante la reunión se debatieron diferentes temas de actualidad y de interés para los asociados, se aprobó el cierre del ejercicio económico 2017 y se aprobaron los presupuestos para el presente ejercicio.

(Pasa a página 2)

El Gobierno impulsa la utilización de las infraestructuras gasistas

El Consejo de Ministros ha aprobado un Real Decreto que contiene una batería de medidas destinadas a impulsar la utilización de las infraestructuras gasistas, así como a mejorar el funcionamiento del mercado. Estas medidas se articulan mediante la modificación del Real Decreto 949/2001 (acceso y régimen económico del sistema), del Real Decreto 1434/2002 (regulación de actividades) y del Real Decreto 984/2015 (mercado organizado), entre otras normas.

Este Real Decreto adapta el marco regulatorio para facilitar la contratación de nuevos servicios en las instalaciones gasistas y hacer un uso más eficiente de los existentes.

Cabe destacar, a este respecto, las medidas relativas al bunkering (suministro de combustible de barco a barco), que son particularmente importantes para dar un mayor uso a las plantas de gas natural licuado y para permitir que los puertos españoles puedan facilitar el suministro de GNL para navegación.

Asimismo, el Real Decreto establece la estructura del peaje de inyección de biogás/biometano desde las plantas de tratamiento de residuos, adaptando así el marco normativo actual a las necesidades de avanzar en la descarbonización de nuestra economía.

El Real Decreto aprobado establece también un procedimiento más ágil para inhabilitar a las comercializadoras

(Pasa a página 2)



KANE 455 + KANE 100

Analizador de combustión y CO + CO2 ambiente

- ◆ Muy fácil de usar.
- ◆ Medición simultánea de la combustión y del CO y CO2 ambiente.
- ◆ Sensor de CO2 por infrarrojos.
- ◆ 5 años de vida de los sensores.
- ◆ Comunicación por infrarrojos y bluetooth para impresora y dispositivos móviles.
- ◆ Servicio de mantenimiento exprés: rápido, económico, sin sorpresas y proporciona 5 años de garantía.

Lana Sarrate

Tel. 93 280 01 01 - www.lanasarrate.es

sumario

02	el sector
03	actualidad
05	dosier GLP 2018
08	compañías
09	transporte & distribución
10	gas natural
12	gas renovable
13	equipos

El Gobierno impulsa la utilización de las infraestructuras gasistas

(Viene de página 1)

fraudulentas, a la vez que se protege a los consumidores afectados que seguirán manteniendo su suministro a través de una comercializadora de último recurso, sin perjuicio de que puedan cambiarse a otra comercializadora de su elección.

Asimismo, se regula el procedimiento de baja de instalaciones de la red básica de gas y se regulan las obligaciones de desmantelamiento de las infraestructuras del sistema para garantizar la seguridad y la protección del medio ambiente. Por último, se restablece la tramitación

de las instalaciones afectadas por el Real Decreto-ley 13/2012, lo que les permitirá obtener la autorización administrativa y se determina un procedimiento para evaluar si su puesta en operación comercial es necesaria para el adecuado funcionamiento del sistema gasista.

El gas, clave para alcanzar una economía circular



El presidente de Sedigas, Antoni Peris, ofreció el pasado 22 de mayo la tradicional rueda de prensa previa de apertura del mayor encuentro del sector gasista español, la Reunión Anual, que este 2018 se ha descrito como La Cita frente al Cambio Climático. Durante su presentación ante los periodistas asistentes al Colegio Oficial de Arquitectos de Madrid, que es donde siguió el evento durante el 22 y el 23 de mayo, Antoni Peris habló del papel del gas natural para alcanzar los objetivos de una economía baja en carbono, el gas renovable y la movilidad sostenible, en la que el gas natural vehicular es y será clave. Además, Peris anunció que Sedigas y el sector gasista español en su conjunto se comprometen formalmente con varios de los Objetivos de Desarrollo Sostenible de las Naciones Unidas.

El gas natural ha contribuido al desarrollo económico y medioambiental de la economía en nuestro país desde la llegada del primer barco al puerto de Barcelona en 1969. Desde entonces y de una forma firme y continuada el sector gasista español ha crecido y promovido el gas como factor de ahorro, eficiencia y crecimiento.

Así, por ejemplo, el gas natural acumula, en 2017, tres años de consumo alcista, llegando a 1.759 municipios con un 31 por 100 índice de

penetración, una inversión anual de 344 millones de euros, 85.108 kilómetros gasoductos, un peso del 0,5 por 100 del PIB y 150.000 empleos. Sólo en 2017, su expansión consiguió evitar 25.261.000 toneladas de CO₂ a la atmósfera, con respecto al mismo funcionamiento con combustibles más contaminantes.

Las singularidades que tiene España en referencia a su sistema gasista, le permitirá no sólo cumplir los objetivos 2020 sino también los 2030 con ahorros de más de 266 millones de euros para el consumidor final y casi 12 millones de toneladas de CO₂ equivalente evitado, además de ahorrar 102 ktep de combustible por eficiencia energética.

Todo ello se conseguirá con un aumento de la utilización de la capacidad ociosa de los ciclos combinados, llegando hasta las 2.873 horas de funcionamiento. En el sector terciario, la sustitución de 215 ktep de productos petrolíferos y 140 ktep de biomasa en calefacción, permitirá climatizar hasta 35 millones de metros cuadrados de superficie. Siguiendo la misma línea, en el sector residencial, la sustitución de calderas de gasóleo, carbón y biomasa, aumentará el consumo de gas en 811 ktep, generando unos ahorros de 191 millones de euros en los consumidores finales, además de contri-

buir a la calidad del aire eliminando las partículas, azufres y nitrógenos. En el sector transporte, la penetración del gas natural hasta un 5 por 100 tanto en terrestre como marítimo evitaría la emisión a la atmósfera de 1,1 Mt de CO₂ equivalente y se conseguiría una reducción entre 90-97 por 100 de SO₂ y PM en relación con sus combustibles alternativos. Tampoco hay que olvidar a la industria donde el gas juega un rol clave y se mantendrá en el mix energético creciendo al mismo que lo haga la demanda energética.

Así pues, contando con las singularidades de nuestro país donde el sector gasista es clave, España cumple con la cuota de renovables del 27 por 100, se mantienen las emisiones no-ETS y permite una mayor reducción de emisiones ETS en 11 millones de toneladas, gracias a la mayor participación del gas natural en el mix eléctrico y de energía final.

Con la vista en 2050, el sistema gasista da cabida a la energía eléctrica renovable sobrante.

En una economía baja en carbono tienen cabida otras energías no eléctricas. Es el caso del gas renovable, procedente de residuos orgánicos, de biomasa y del excedente de energía eléctrica renovable. En cualquiera de los casos, se obtiene un gas (metano o hidrógeno) que inyectado en las redes

en positivo



«En marzo el consumo de GLP creció un 20,8 por 100»

Fuente: Cores

Vicente Gallardo, reelegido presidente de FEGECA

(Viene de página 1)

Se presentó la Memoria de Actividades 2017, donde se recoge un resumen de todos los proyectos y trabajos desarrollados desde la Asociación.

También se ha producido la renovación de cargos de la Junta Directiva, que para el periodo 2018-2022 ha quedado constituida por las siguientes empresas:

- ARISTON THERMO GROUP

- BAXI CALEFACCION
- DOMUSA TEKNIK
- FERROLI ESPAÑA
- ORKLI
- ROBERT BOSCH
- UPONOR
- VAILLANT GROUP
- VISSMANN
- WOLF
- ZHENDER GROUP IBERICA

Al término de la reunión, se celebró un almuerzo con los socios.

del sistema gasista queda almacenado para su uso en cuanto se necesite. Por lo tanto, la infraestructura del sistema gasista español vuelve a ponerse en valor, esta vez como almacén energético.

El gas renovable es una solución viable a la que la Comisión Europea da protagonismo a través de la Directiva de Energías Renovables. En Europa ya existen 367 plantas, de las cuales sólo 1 está en España. La razón de su impulso está clara: además de ser parte de la economía circular, es un sumidero de CO₂ dado que por cada 1bcm de biometano recuperado, se evitan 16 millones de toneladas de CO₂ equivalente neto.

Además, el gas renovable es creador de empleo y riqueza local rural y fuente de energía autóctona que reduce la dependencia energética de los países deficitarios en energía.

LA MOVILIDAD A GAS

El origen de la contaminación ambiental procede en un 80 por 100 del transporte.

El gas natural vehicular reduce más de un 85 por 100 las emisiones de óxidos de nitrógeno, el 100 por 100 de las emisiones de óxido de azufre y casi el 100 por 100 las partículas en suspensión.

(Pasa a página 3)

SITÚE LA PLATAFORMA DE NEGOCIOS MÁS POTENTE DEL SECTOR

PLANIFIQUE SUS CAMPAÑAS EN IDG INGENIERÍA DEL GAS

SOLICITE CALENDARIO EDITORIAL 2018

descargue su edición digital en www.ingenieriadelgas.com

91 556 50 04

IDG Ingeniería del Gas

Edita SEDE TÉCNICA S.A.
Poeta Joan Maragall, 51 pl.4
28020 Madrid - ESPAÑA
T.: +34 91 556 5004
www.sedetecnica.com
web www.ingenieriadelgas.com
Directora Almudena Martín Cubillo
Redacción Pablo Carrero
Administración Beatriz Ambrós
Preimpresión Montytexto
Depósito Legal M-6923-1.995
ISSN 1135-8580

En cumplimiento de lo dispuesto en el Reglamento General de Protección de Datos 2016/679 le informamos que la información que nos facilita será utilizada por SEDE TÉCNICA S.A. con el fin de prestarles el servicio solicitado. Los datos proporcionados se conservarán mientras se mantenga la relación comercial o durante los años necesarios para cumplir con las obligaciones legales. Los datos no se cedrán a terceros salvo en los casos en que exista una obligación legal. Usted tiene el derecho a acceder a sus datos personales, rectificar los datos inexactos o solicitar su supresión cuando los datos ya no sean necesarios para los fines para los que fueron recogidos, así como cualesquiera derechos reconocidos en el RGPD 2016/679. Cualquier persona puede presentar una reclamación ante la Agencia Española de Protección de Datos, estando los formularios disponibles en la web www.agpd.es en caso de considerar que sus derechos no han sido satisfechos.

Firmado el nuevo Plan Renove de Salas de Calderas 2018

A principios de mayo quedó rubricado el Plan Renove de Salas de Calderas 2018. El nuevo Plan mantiene el espíritu de ediciones anteriores, acogiendo no sólo las sustituciones de salas de calderas en edificios residenciales, empresariales o del sector terciario, sino también la sustitución de calderas destinadas a procesos industriales.

El plazo de vigencia del nuevo Plan incluirá las sustituciones de salas de calderas realizadas desde el 1 de noviembre de 2017, hasta el 31 de diciembre de 2018.

En cuanto al resto de las condiciones, el plan mantiene las mismas que en 2017, así como el procedimiento de

solicitud y justificación a través de la aplicación disponible en www.cambiat Caldera.com, que, en breve, estará adaptada al nuevo convenio y en el que podrán consultar de manera íntegra las condiciones del Plan.

En el mismo acto, también fue firmado el Convenio por el que se pone en marcha el Plan Renove de Componentes Industriales a gas 2018, que mantiene íntegramente las condiciones del vigente en 2017.



Feníe Energía coordina un proyecto europeo de eficiencia para el pequeño consumidor



Feníe Energía coordina el proyecto Respond que busca una solución tecnológica para que los distintos tipos de clientes residenciales puedan ser más eficientes energéticamente en sus hogares. El proyecto está siendo llevado a cabo por un comité interdisciplinar comprometido con la creación de capacidad, tecnología y herramientas que beneficien a los proveedores de energía y a los consumidores bajo el paraguas de la respuesta de la demanda.

Respond es un proyecto financiado del Horizonte 2020 europeo que pretende llevar las oportunidades de la gestión de la demanda energética a los vecindarios de toda Europa. Para ello, tratará de desarrollar una solución energética interoperable para los hogares, edificios y barrios.

El proyecto está formado por once *partners* de cinco países distintos que son: República Checa, Dinamarca, Irlanda, Serbia y España. Se va a desarrollar durante tres años y contará con pruebas piloto en tres ciudades con clima y situación socio económica distinta. Uno de los pilotos se desarrollará en las islas de Aran en Irlanda, otro en Aarhus en Dinamarca y otro en la ciudad de Madrid.

(Viene de página 2)

En España, actualmente más de 8.000 vehículos circulan ya con gas natural (autobuses en un 40 por 100 y camiones de recogida de residuos en un 29 por 100), frente al millón que circulan en Italia, los 400.000 en Ucrania o los 100.000 en Alemania.

No obstante, en 2017 las matriculaciones de este tipo de vehículos aumentaron en nuestro país un 112 por 100 y en 2018 se espera pasar de las actuales 57 gasineras de repostaje a más de 100.

Diseñados para el futuro

Gama calentadores Hydronext Junkers

La experiencia de Junkers y la capacidad innovadora de Bosch unidas para diseñar una gama de calentadores de nueva generación. Nuevos calentadores estancos de bajo NOx, Hydronext. La gama más amplia y completa del mercado equipada con la tecnología más puntera y el diseño más innovador.

www.junkers.es



La CNMC analiza las relaciones de las empresas de gas y electricidad con sus clientes

La Comisión Nacional de los Mercados y la Competencia ha publicado el "Informe de supervisión de los servicios de atención al cliente de las empresas comercializadoras de gas y de electricidad" como continuación de la labor de vigilancia que inició en el año 2015 y en el que ya se detectaron deficiencias en los servicios de atención al consumidor. El informe pone de manifiesto la insatisfacción que existe entre los usuarios con este tipo de servicios.

El número de denuncias de los consumidores ante la propia CNMC, diversas encuestas y varias iniciativas puestas en marcha por la CNMC para cotejar los datos que ofrecen las compañías de gas y electricidad muestran que en el sector energético los clientes tienen poca información cuando contratan estos servicios.

La CNMC se ha basado en distintas fuentes para elaborar este informe. En primer lugar, en las respuestas a un cuestionario dirigido a 78 comercializadoras (59 de electricidad y 19 de gas) sobre los aspectos más críticos encontrados en el informe que publicó la CNMC en 2015.

Las comercializadoras de referencia y las comercializadoras en el mercado libre del mismo grupo empresarial suelen compartir canales de atención al cliente, mayoritariamente los presenciales y el de correo electrónico, lo que puede generar confusión al consumidor si la identificación del logo y la marca de estas comercializadoras no es clara e inequívoca.

En informe del año 2015 ya se advertía de la dificultad que tenían los consumidores para identificar claramente a los comercializadores que pertenecían a las empresas tradicionales, verticalmente integradas, y diferenciarlos de otras empresas del grupo, especialmente a través de los canales de comunicación telefónico y presencial.

Además, la CNMC señala que algunas comercializadoras utilizan números de teléfono de prefijo provincial, y seis de ellas utilizan números de tarificación especial adicionalmente a los números gratuitos. La legislación sectorial exige que se disponga de un número de teléfono gratuito para la atención de quejas, reclamaciones, solicitudes de información o comunicaciones de cualquier incidencia en relación al servicio contratado u ofertado. En este sentido, la CNMC considera que se debería excluir el uso de teléfonos con prefijos provinciales, y los prefijos 901 y 902 para estos fines.

Por otra parte, resulta escasa la implantación de procedimientos de control de calidad para las nuevas contrataciones y hay muy pocas comercializadoras adheridas a un sistema de resolución extrajudicial de conflictos, y en su caso, que abarque a todas las comunidades autónomas y provincias.

TÉCNICAS COMERCIALES PARA CONTRATAR

Asimismo, la CNMC ha contrastado las respuestas al cuestionario realiza-

do a las compañías de gas y electricidad a través de una experiencia piloto de "comprador misterioso", es decir, una empresa que simula ser un cliente y realiza una serie de llamadas para evaluar los servicios de atención cuando contrata un suministro.

Esta experiencia refleja que la información que facilitan algunos comercializadores respecto al suministro a PVPC en electricidad y la TUR en gas es mejorable y, en algunos casos, utilizan expresiones negativas para disuadir a los consumidores de contratar.

La CNMC también ha analizado el "ruido en redes sociales" de los aspectos comerciales relacionados con el sector energético y se pone de manifiesto su especial sensibilidad entre la población.

Las situaciones detectadas hacen necesario que la CNMC realice actuaciones regulatorias pertinentes para dar un cumplimiento efectivo a las obligaciones de no crear confusión en la información, en la presentación de marca e imagen de marca de las comercializadoras de referencia y de las distribuidoras de electricidad y gas natural pertenecientes al mismo grupo empresarial que la filial que comercializa.

La CNMC reitera sus propuestas para mejorar la normativa que afecta a la contratación del suministro eléctrico, informe IS/DE/041/17, de 23 de noviembre, de forma que obligue a las empresas a establecer procedimientos

de control de calidad para evitar que existan engaños en la contratación.

Además, vuelve a solicitar que se obligue a los agentes de venta a domicilio "puerta a puerta" a que se identifiquen claramente con el nombre completo de la compañía a la que representan e informen al consumidor de que se trata ofertas en el mercado libre. Estas modificaciones normativas, que corresponden al Gobierno, se podrían efectuar, en su caso, con motivo de la actualización de los Reales Decretos de suministro de electricidad y de gas natural.

Por otra parte, la CNMC reitera las "Recomendaciones al comercializador de electricidad y gas natural sobre el servicio de atención al cliente" publicadas en 2015.

Además, insiste en que los servicios de atención al cliente (telefónica, presencial y por Internet) deben ser accesibles a todos los usuarios, especialmente a aquellos con dificultades especiales y que no se emplee el servicio de atención al cliente para la comunicación de promociones u ofertas comerciales.

También, considera que debe informar al consumidor sobre todas las características del servicio o producto que se le oferta (precios aplicables a la potencia contratada, energía consumida, facturación o el importe estimado para cada uno de los dos años siguientes).

Asimismo, recomienda asesorar al cliente sobre la potencia más adecuada, ahorros asociados a modificaciones en las pautas de consumo, y sobre las obligaciones de mantenimiento de las instalaciones.

La CNMC continuará la labor de supervisión de los servicios de atención al cliente, y fortalecerá las medidas de protección al consumidor, especialmente respecto a la baja adhesión de las comercializadoras a los sistemas de resolución extrajudicial de conflictos.

La Confederación CNI se posiciona sobre la nueva Directiva de Eficiencia Energética

El pasado 17 de abril se aprobó en el pleno del Parlamento Europeo la revisión de la Directiva de Eficiencia Energética de los Edificios, que marcará un nuevo hito de cambios en nuestros edificios para seguir con el programa de reducción de emisiones de CO₂ y de consumo energético y lograr un stock de viviendas altamente eficiente y descarbonizado para 2050.

Una vez entre en vigor, habrá veinte meses para transponer la nueva Directiva, por tanto antes de junio de 2020, su contenido debería estar recogido ya en la legislación española, aunque es probable que esta fecha no se cumpla y la transposición se complete más tarde, como ha ocurrido en nuestro país con las últimas directivas.

La Confederación CNI ha reunido a los miembros de su Comité Técnico para valorar esta nueva modificación de la Directiva en lo que afecta a los profesionales instaladores y ha elaborado sus conclusiones. Los profesionales instaladores lamentan que las inspecciones periódicas se vean claramente debilitadas a favor de la automatización de edificios al aumentar los umbrales de 12 a 70 Kw para realizar inspecciones obligatorias en sistemas de AA o combinados con ventilación. CNI no ve ninguna razón para sustituir las inspecciones periódicas por sistemas de automatización y control de edificios: "No debe existir una exclusividad mutua entre inspecciones periódicas y la presencia de sistemas de automatización y control de edificios. El asesoramiento personal del profesional instalador al realizar la inspección es muy importante para conseguir el máximo rendimiento de la instalación y un manejo adecuado", según afirma Javier Cueto Presidente de CNI.

La Confederación considera que debían haberse mantenido los umbrales existentes tanto en edificios residen-

ciales como no residenciales e insiste en que las inspecciones obligatorias son esenciales para garantizar el funcionamiento eficiente del sistema. El vicepresidente Andrés Salcedo concluye que "estamos de acuerdo en que tales sistemas inciden en la frecuencia y el contenido de las inspecciones pero no las eliminan, además, estos sistemas son costosos y su instalación debe justificarse para no imponer cargas financieras desproporcionadas a los usuarios".

Una medida positiva que introduce la nueva Directiva, es la obligación de que los edificios nuevos estén equipados con dispositivos autorreguladores para el control de temperatura donde sea técnica y económicamente viable. En el caso de edificios existentes, se les exigirá que se instalen cuando se reemplacen los generadores de calor, y sea viable. CNI considera muy importante que esta viabilidad quede claramente demostrada para evitar gastos inútiles y desproporcionados al ciudadano. "Nuestro Comité Técnico trabajará en la elaboración de un informe técnico para el Ministerio explicando a fondo todos los aspectos a tener en cuenta a la hora de evaluar la viabilidad técnica y económica de la instalación de estos dispositivos autorreguladores", asegura Javier Cueto, Presidente de CNI; "ya lo hemos hecho recientemente con el borrador de RD de contabilización de consumos que contiene una expresión similar y lo aportaremos nuestros conocimientos profesionales y experiencia cuando se transponga esta Directiva. Finalmente el gasto recae en el usuario y hay que asegurar que será útil y beneficioso para él cumpliendo las expectativas de ahorro y eficiencia exigidas", finaliza Javier Cueto.

En cuanto a la novedad de llevar a cabo un estudio de viabilidad para introducir inspecciones en sistemas de ventilación autónomos, CNI valora

El sector industrial pide moderar el precio de gas para defender su competitividad

El sector industrial ha reclamado un gas natural competitivo, con costes similares a los de los países con los que compete la industria española, ya que su precio penaliza las exportaciones, para lo que considera urgente reducir los peajes y contar con una fiscalidad "acorde con esos países competidores".

En el marco del Foro Industrial del Gas 2018 organizado por GasIndustrial, Javier Esteban, nuevo presidente de la asociación que agrupa a grandes consumidores industriales de gas del sector papeler, siderúrgico o automovilístico, pidió seguir impulsando los mercados del gas -organizados y bilaterales-, así como "lograr condiciones de credibilidad en los precios del hub ibérico -hasta dos años en el futuro- y facilitar la participación para que los industriales opten con garantías a la compra de forma directa utilizando índices MibGas".

Esteban, que releva en el cargo a Juan Vila, advirtió igualmente de la necesidad de crear un mercado peninsular de gas natural licuado abierto a todos los agentes gasistas, y consideró necesario simplificar la normativa para facilitar la participación en el mercado de proveedores anteriores de gas primario y de consumidores directos.

El consumo industrial de gas supone más del 60 por 100 del consumo nacio-



nal total de gas y representa una factura para la industria que supera los 4.500 millones de euros anuales, según datos de la asociación.

El presidente de Enagás, Antonio Llardén, señaló que alcanzar unos precios más competitivos del gas para la industria pasa por un mercado de oferta y demanda transparente, como es Mibgas, así como por una mejor interconexión con Francia y una mayor utilización de las infraestructuras que posee España.

El presidente de Mibgas, Antonio Erias, por su parte, compartió la necesidad de seguir profundizando en las infraestructuras, pero también subrayó que "son importantes las limitaciones regulatorias".

positivamente esta medida que apoyó activamente durante la tramitación de la Directiva. Hoy en día lo sistemas están cada vez más integrados por lo que las inspecciones no deben incluir sólo calefacción y refrigeración, sino también ventilación incluyendo igualmente

el control de la calidad de aire interior. "Es muy importante la vía que establece la Directiva de poder implementar alternativas a las inspecciones, como recomendaciones, cuando se demuestre que tienen el mismo efecto que las inspecciones", afirma Salcedo.

El autogás tira del consumo de GLP

(Viene de página 1)



Vehículos de autogás en el II Foro del Autogás

Con respecto a la estructura del mercado, el envasado representa el 37,6 por 100, el capítulo de 'otros' el 35,6 por 100, el granel el 24,5 por 100 y cierra la tabla el autogás con un exiguo (pero creciente) 2,3 por 100.

MEJORA EN 2018

Cambiando la tendencia que venía manteniéndose desde los últimos meses del pasado año, el consumo de GLP registró un significativo aumento en el pasado mes de marzo, según las cifras más recientes elaboradas por la Corporación de Reservas Estratégicas (CORES), hasta alcanzar las 254.000 toneladas, lo que supone un incremento del 20,8 por 100 con respecto al mismo mes del pasado año.

En dicho mes, el consumo de GLP a granel, experimentó un crecimiento del 12,1 por 100, para situarse en 65.000 toneladas. El consumo de GLP de automoción subió un 4,7 por 100, situándose en 5.000 toneladas.

En el acumulado el consumo de GLP envasado cerró en marzo con un total de 701.000 toneladas, con un descenso del 6,2 por 100 con respecto a marzo de 2017. Cabe señalar que todos los epígrafes avanzaron en positivo excepto el capítulo de 'otros' que se ha despeñado un 21,7 por 100.

Por su parte atendiendo a los datos de comercio exterior elaborados por Cores, en 2017 las importaciones de GLP sumaron 1,29 millones de toneladas, registrando una caída del 10,9 por 100, mientras que las exportaciones se apuntaron importante repunte del 18 por 100 con unas ventas de 545.000 toneladas. Como consecuencia el saldo (netamente importador) fue de 740.000 toneladas.

Al cierre del primer trimestre se mantuvo la tendencia apuntada el pasado año con una nueva caída de las importaciones (-31,6 por 100) y mayores exportaciones (+16,7 por 100).

Por su parte, la producción bruta en las refinerías españolas (que representa el 2,1 por 100 de la producción total) retrocedió 9,1 puntos porcentuales, situándose ligeramente por encima de 1,4 millones de toneladas. En 2018 se mantiene el descenso de producción con una variación negativa del 4,4 por 100 en el primer trimestre.

El precio de la bombona abrió el año en 12,89 euros/bombona y cerró con 14,45 euros/bombona lo que significó un aumento del 12 por 100.

Con respecto al envasado Repsol lidera la tabla con unas ventas de 670.000 toneladas en 2017 cifra que representa el 78,9 por 100 de las ventas totales.

CAMBIOS SIGNIFICATIVOS EN EL MERCADO DE GLP CANALIZADO

De acuerdo con los datos elaborados por la CNMC en su informe anual, durante el año 2017 dos hechos han incidido significativamente en el mercado de GLP canalizado.

pos distribuidores de gas natural, que se inició a finales de 2015.

Como resultado de estas operaciones, el Grupo Gas Natural Fenosa (Nedgia) se convierte en el principal grupo distribuidor de GLP por canalización, con unos 226.300 puntos de suministro (Pasa a página 6)

En primer lugar, se ha completado el proceso de transferencia de redes y puntos de suministro de los grupos Repsol y Cepsa a los principales gru-

Consumo de gases licuados del petróleo 2017			
Unidad: miles de toneladas			
	2017	TV (%)*	Estructura (%)
Envasado	849	-1,2	37,6
Granel	554	3,6	24,5
Automoción (envasado y granel)	51	8,0	2,3
Otros**	805	-24,6	35,6
Total	2.259	-10,0	100,0

** Incluye GLP distintos de los anteriores incluyendo GLP destinado a su posterior transformación.
Fuente: Cores



A nuestros clientes de GLP a granel

A nuestros clientes de Gas Natural



A nuestros clientes de Autogas



A nuestros clientes de GLP canalizado

¡Gracias por compartir nuestra energía durante estos 10 años!

Atención al cliente:
902 88 14 66

www.vitogas.es



(Viene de página 5)

a finales de 2017 y una cuota en términos de puntos de suministro de mercado del 47 por 100, seguido del Grupo Nortegas con 83.000 puntos, Grupo Redexis con 78.900 puntos, Cepsa Comercial Petróleo con 33.600 puntos y Madrileña Red de Gas con 32.000 puntos. El resto de compañías suman en conjunto de 29.000 puntos de suministro.

En segundo lugar, y como consecuencia de este traspaso, se ha acelerado la conversión de redes de GLP canalizado en redes de gas natural, lo que ha supuesto la conversión de unos 50.000 puntos de suministro durante 2017.

El año 2017 se cerró con una demanda de GLP canalizado de 213.665 toneladas (equivalentes a 2.957 GWh de energía), un 3,14% menor que la de 2016 (220.600 t). (Pasa a página 7)

Consumo de gases licuados del petróleo 2018

Unidad: miles de toneladas

	Marzo 2018 kt	TV (%)*	Acumulado anual kt	TV (%)*	Últimos doce meses kt	TV (%)*	Estructura (%)
Envasado	93	9,9	284	1,9	854	-1,6	38,6
Granel	65	12,1	206	1,1	556	0,1	25,1
Automoción (envasado y granel)	5	4,7	13	10,9	52	8,4	2,4
Otros**	91	44,7	198	-21,7	750	-30,3	33,9
Total	254	20,8	701	-6,2	2.213	-13,2	100,0

* Tasas de variación con respecto al mismo periodo del año anterior.

** Incluye GLP distintos de los anteriores incluyendo GLP destinado a su posterior transformación

^ igual que 0,0 / ^ distinto de 0,0

Fuente: Cores

Número de clientes de GLP canalizado

	2015	2016	2017
GasNaturalFenosa (Nedgía)	27.015	256.970	226.275
Nortegas	69	81.835	83.267
Redexis	15.691	80.775	78.852
Cepsa	36.148	34.808	33.553
Madrileña	40.925	32.061	-
Dicogexa	3.150	14.416	-
Vitogas	7.597	7.402	7.094
Primagas	5.652	5.148	5.336
Repsol	453.515	26.890	2.017
Disa	292	301	297
Galp	243	240	240
TOTAL ESPAÑA	546.222	538.444	483.408

Éxito de la segunda Semana del Autogás



Entre los pasados días 15 y 17 de junio se celebró en la Plaza de Colón de Madrid la segunda edición de la Semana del Autogás, mostrando al ciudadano las últimas novedades en cuanto a vehículos autogás, transformación de vehículos, distribuidores y comercializadores de este combustible alternativo y la experiencia de quienes ya circulan con autogás.

Durante la semana del autogás se dieron a conocer los últimos avances tecnológicos sobre esta energía, que reduce las emisiones de NOx en un 70 por 100 y hasta en un 90 por 100 las de partículas respecto a los combustibles tradicionales, en un tiempo de repostaje igual que el empleado en los vehículos convencionales.

Centrados en dos actividades principales, el Foro del Autogás y Expo Autogás, los operadores dieron a conocer al ciudadano esta tecnología, que ya tiene cerca de 600 estaciones de servicio repartidas por toda España y que acumula, mes a mes, miles de matriculaciones de vehículos.

La Semana del Autogás comenzó con la celebración del segundo Foro del Autogás el día 12 de junio, en el



que representantes de todas las administraciones, fabricantes de vehículos, compañías energéticas, transformadores y empresas, aportaron su visión y experiencia en el uso de autogás en el sector del transporte.

La administración regional y local estuvo representada en la figura de Engracia Hidalgo, Consejera de Economía, Empleo y Hacienda, Javier Abajo, Director General de Industria, Energía y Minas de la Comunidad de Madrid y Mariano González, Comisionado para el Cambio Climático de la Comunidad de Madrid.

Paz Valiente, Coordinadora General de Medio Ambiente y Sostenibilidad y Movilidad de la Comunidad de Madrid, ofreció la visión municipal sobre la utilización del autogás en las ciudades.

Por su parte, el sector privado estuvo representado gracias a empresas como Repsol, Cepsa, Disa, Fiat, Begas Motor, Evarm o Ircongas, quienes aportarán su conocimiento en el desarrollo práctico del autogás como realidad en el sector del transporte.

De la mano de estos expertos, de miembros del Clúster de Auto-

gás, así como de la propia AOGPL, conoceremos los últimos avances tecnológicos sobre esta energía, que reduce las emisiones de NOx en un 70 por 100 y hasta en un 90 por 100 las de partículas respecto a los combustibles tradicionales, requiere los mismos tiempos de repostaje que los vehículos convencionales, dispone de cerca de 600 estaciones de servicio repartidas por toda España y ofrece una amplia gama de vehículos nuevos y la posibilidad de transformar un vehículo de gasolina a autogás.

Todas estas ventajas han convertido hoy al autogás en el combustible alternativo más utilizado en el mundo. Actualmente, lo emplean más de 30 millones de vehículos a nivel mundial.

En este sentido, el etiquetado ECO jugará un papel destacado en el evento, ya que además de las notables ventajas que comporta en ciudades como Madrid y Barcelona, ha supuesto el respaldo definitivo a las matriculaciones, incrementándose un 400 por 100 en 2018 respecto al año anterior.

Para finalizar la semana, del viernes 15 al domingo 17 de junio, tuvo lugar Expo Autogás, un evento que se celebra por segundo año consecutivo en la madrileña Plaza de Colón y en el que marcas como Cepsa, Repsol, Renault, Fiat, Opel, Evarm, Northgate, Ircongas o Begas Motor SL, contaron con múltiples espacios en los que mostraron los últimos adelantos técnicos en materia de movilidad sostenible.

Además de estos expositores, en la zona central de la exposición se expuso un furgón acondicionado a autogás de DFSK.

Por su parte, la autoescuela Gala propuso una experiencia al ciudadano con un coche de la autoescuela propulsado por autogás. También se exhibieron otros vehículos, como un autobús o una cabeza tractora, ambos propulsados por GLP al 100 por 100.

Expo Autogás contó con una zona de pruebas en la que los visitantes pudieron conducir tanto vehículos nuevos de autogás como transformados, además de asistir a charlas explicativas sobre los beneficios del autogás, la sostenibilidad y la eficiencia energética de este carburante alternativo, conocer las ayudas para acceder a este tipo de vehículos, ver la amplia gama de modelos disponibles y descubrir cómo transformar un vehículo para funcionar con autogás.

(Viene de página 6)

Como se ha comentado, el grupo Gas Natural Fenosa (Nedgia) ocupa el primer lugar por volumen de ventas, con un 49,25%, seguido de Nortegas con un 13,66%, el Redexis con un 13,28% y Madrileña red de gas con un 9,76%. El resto de las compañías en conjunto suponen el 14,05% de las ventas en España.

El número de clientes en el suministro regulado de GLP canalizado a finales de 2017 era de 483.408 consumidores.

Al cierre de de 2017 los grupos con mayor número de clientes son Gas Natural Fenosa (Nedgia) (47%), seguido de Nortegas (17%), Redexis (16%), Cepsa (7%) y Madrileña (7%). El resto de compañías suman en conjunto un 6% de clientes.

Se observa que el 87% de los clientes de GLP canalizado se encuentran suministrados por grupos empresariales que también ejercen la actividad de distribución de gas natural (Gas Natural Fenosa, Nortegas, Redexis, Madrileña y Dicogexsa), que han adquirido las redes de GLP canalizado en las provincias y regiones en las que operan como distribuidores de gas natural, con el objetivo de su transformación a gas natural, siempre que sea viable económicamente.

Durante el año 2017 los grupos que han realizado mayores conversiones son Gas Natural Fenosa y Madrileña.

Los grupos que no realizan distribución de gas natural son Repsol, Cepsa, Vitogas, Primagas, Galp y Disa, que suman en conjunto unos 63.000 puntos de suministro de GLP canalizado.

CUOTAS DE MERCADO POR VOLUMEN DE VENTAS DE GLP CANALIZADO EN 2017

A 31 de diciembre de 2017, el principal grupo suministrador de GLP canalizado por número de clientes es Gas Natural (46,81%), seguido de Nortegas (17,22%), Redexis (16,31%), Cepsa (6,94%) y Madrileña (6,63%) y un conjunto de compañías con un porcentaje inferior al 3% que suman en conjunto 6,1%.

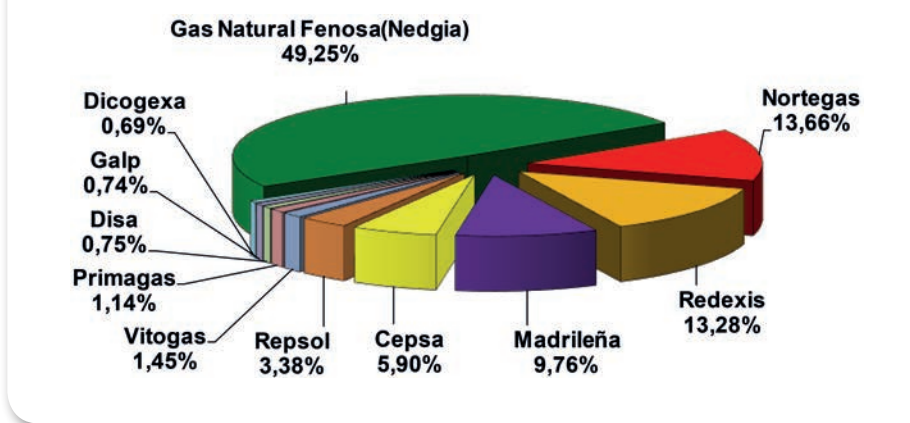
El suministro de GLP por canalización no se encuentra liberalizado, por lo cual todos los clientes se suministran a precio regulado a través de la empresa titular de la red de distribución a la que están conectados. Entre diciembre de 2016 y diciembre de 2017 los precios regulados del GLP por canalización han experimentado una subida interanual del 20,64% respecto a diciembre de 2016, hasta alcanzar los 84,2755c€/kg, por la subida del precio internacional del GLP.

AUTOGÁS EN LA SENDA DE CRECIMIENTO

Los principales comercializadores de GLP de España, agrupados en torno a la Asociación de Operadores de GLP (AOGLP), cerraron el pasado ejercicio con unas ventas de Autogas superiores a las 50.000 toneladas, lo que supone un incremento del 7,96% respecto al año anterior. Las razones de esta alza del carburante ECO se encuentran en una red de puntos de repostaje en expansión y el creciente parque de vehículos Autogas.

El carburante alternativo más extendido en España, ya supone un 3,4% de las 1.518.370 toneladas de GLP (gases licuados del petróleo) que se consumen en nuestro país, superando las 51.000 toneladas. El Autogas a granel acaparó el 95% de las ventas totales del carburante. En 2017 el GLP usado como carburante de automoción, más conocido como Autogas, amplió su presencia dentro del parque móvil con cerca de 9.000 nuevos vehículos. La adquisición de vehículos Autogas de fábrica se triplicó con respecto al año anterior gracias a más de 4800 matriculaciones. En cuanto a las adaptaciones de vehículos usados para circular con Autogas, se multiplicaron por cuatro con respecto a 2016. Para entender las

Coutas de mercado por ventas de GLP canalizado en 2017



Fuente: CNMC

razones de este aumento hay que acudir a la expansión de la red de talleres autorizados, que ya alcanza los 800 puntos, a la sencillez de la adaptación y a su coste, fácilmente amortizable.

Así, según el Marco de Acción Nacional de energías alternativas en el transporte, por las carreteras españolas circulan alrededor de 50.000 vehículos gracias al carburante ECO.

La clave para entender este incremento está en la extensión de la red Autogas, que amplió sus puntos de repostaje hasta rebasar las 560 estaciones de servicio, asegurando el suministro más allá de las grandes ciudades y las grandes infraestructuras de transporte terrestre.

La apuesta de la Administración por el Autogas como solución para la movilidad sostenible a través de planes de incentivo para la compra de vehículos de energías alternativas, la categorización de la DGT de los vehículos Autogas como ECO y las ventajas fiscales y de circulación en situaciones de alta con-

taminación en numerosas localidades estimularon la adquisición de vehículos Autogas de fábrica y la adaptación de vehículos usados.

Las casi nulas emisiones de partículas y de NOx y las bajas emisiones de CO₂ de los vehículos Autogas juegan un papel clave en la mejora de la calidad del aire, la lucha contra el cambio climático y la reducción de la contaminación acústica.

Además, los vehículos Autogas generan ahorros de hasta un 40% frente a los combustibles tradicionales, ya que el precio del Autogas es, de media, un 50% inferior al de dichos carburantes.

SIGUEN CRECIENDO LAS MATRICULACIONES

Las matriculaciones de vehículos impulsados por autogás (gas licuado de petróleo) alcanzaron las 5.675 unidades entre los meses de enero y mayo de este 2018, lo que supone multiplicar por más de cinco los datos contabilizados en el mismo período

del año pasado, según cifras de la Dirección General de Tráfico recogidas por el Clúster del Autogas.

El director general del Clúster de Autogas, José Luis Blanco, indicó, durante su intervención en el II Foro sobre Autogas en Madrid, celebrado el pasado mes de junio con un aforo a rebosar, que el etiquetado ECO de la DGT es uno de los factores que han contribuido al incremento de las matriculaciones de vehículos nuevos bifuel, que se han incrementado un 400 por 100 en 2018 con respecto al año anterior.

Por su parte, el presidente del Clúster, Jaime Fernández Cuesta, indicó que el incremento "espectacular" de las matriculaciones de este tipo de vehículos responde a la realidad de una tecnología real, limpia y segura "que son las bases sobre las que girará la movilidad sostenible del futuro".

Los datos publicados por el Clúster de Autogas ponen de manifiesto que Dacia, Fiat y Opel acumulan el 89 por 100 de las nuevas matriculaciones de gas licuado de petróleo en lo que va de 2018. Así, Dacia fue el líder en este período, con 2.007 unidades, el 35 por 100 del total, por delante de Opel y de Fiat.

El Clúster del Autogas reivindicó nuevamente en el Foro la idoneidad del GLP como alternativa a los carburantes convencionales para automoción, destacando que el autogás reduce un 70 por 100 las emisiones de óxidos de nitrógeno (NOx) y que los vehículos que usan esta tecnología emiten un 90 por 100 menos de partículas en comparación con los de combustibles tradicionales. En la actualidad existen 600 estaciones de servicio en toda España en la que se puede repostar este tipo de combustible, y las previsiones apuntan a un crecimiento continuado durante los próximos años tanto en el número de estaciones como en el de vehículos.

Solución completa para el gas natural: CETIL Ecotechnology

C/ Pelaya, 37 (P.I. Río de Janeiro) - 28110 Algete (Madrid)
 Tel: (+34) 916 287 651 | Fax: (+34) 916 287 653
 cetil@cetil.com | www.cetil.com

OIML TUV MI CE 123 Ex

Baxi avanza la climatización del futuro en su convención anual

La Ciudad de la Imagen en Pozuelo de Alarcón (Madrid) fue el lugar escogido por Baxi para su convención anual. La reunión se desarrolló bajo el concepto "La climatización del futuro a nuestro alcance" y reunió a su red de distribución.

La convención de este año ha puesto el foco en el cambio de ciclo en el sector de la climatización, una nueva etapa para la que Baxi ya está preparada y en posición de liderar los nuevos retos. En esta línea, la convención ha arrancado con la presentación de la nueva gama de bombas de calor aerotérmicas BC iPlus, a través de un *showroom* interactivo donde los clientes pudieron experimentar la realidad aumentada y conocer el detalle del producto y de una instalación, una experiencia que ha generado gran expectativa y que los asistentes han acogido con una valoración muy positiva. Otro de los momentos estrella ha girado en torno a la conectividad con la presentación del termostato Baxi Connect que ofrece la posibilidad de regular frío y calor conectado a una bomba de calor BC iPlus. Para el canal profesional se ha realizado un repaso de los diferentes servicios al profesional, como el equipo Solutions que ha sido ampliado y reforzado, la Oficina técnica que está a disposición de los profesionales para realizar cálculos de climatización, el Te-

léfono de Atención al profesional y los centros de formación.

La convención arrancó con la ponencia de Jordi Mestres, director general de Baxi en España y Portugal, que realizó un análisis del futuro del sector y de la compañía, donde Baxi se posiciona claramente como líder en soluciones de climatización integral y donde la nueva legislación NZEB va a hacer necesario el uso de un portafolio de productos como la bomba de calor, suelo radiante, regulación conectada y solar, de los que Baxi ya dispone y cuya posición es de liderazgo y referente en el sector.

La convención de Baxi es el punto de encuentro de la compañía y las empresas que conforman la red de distribución de la misma. Este año reunió a más de 200 asistentes, confirmándose como la red de distribuidores más importante de todo el sector.

Durante la jornada, Baxi compartió con todos los asistentes las novedades que ofrece al mercado, así pues, Antonio Perelló, Director Comercial de Baxi, hizo un repaso de resultados de 2017 y de los primeros meses de 2018 y marcó los objetivos comerciales para esta edición y, por su parte, Jaume Alcover, Director de Marketing se encargó de presentar a los asistentes las novedades de producto, servicios y marca.

Vitogas, presente en la Semana Verde de Galicia

Vitogas ha participado en la 41ª Feria Internacional Abanca Semana Verde de Galicia, un evento multisectorial ya tradicional en la comunidad y que cuenta con un gran éxito de expositores y de afluencia.

Con un stand propio, Vitogas ha decidido sumarse por primera vez a la Semana Verde, que ha tenido lugar del 7 al 10 de junio en Silleda (Galicia) y que ha aglutinado sectores tan diversos como el de la alimentación, el turismo, la caza y pesca, la biomasa, la agricultura y la ganadería, la jardinería y el mobiliario y decoración, entre otros. Se trata de la única compañía del sector de la distribución de gas que ha decidido apostar por este evento, que ha conseguido este año el mayor éxito en décadas tanto en afluencia como en participación. En esta edición, más de 100.000 personas han pasado por el recinto,



que ha contado con la presencia de 710 expositores directos, un 11,4 por 100 más que en 2017.

La apuesta de Vitogas por este evento responde al interés de la compañía por acercar sus servicios a todos los sectores profesionales en cualquier punto de la geografía española.

Arco patrocina MotoR-UPV en su 45 aniversario



La reconocida marca Arco, uno de los principales fabricantes del mundo de sistemas de fontanería, gas y calefacción, celebra en 2018 su Aniversario bajo el lema "45 años comprometidos contigo". Con este motivo, la firma ha puesto en marcha una serie de actividades conmemorativas entre las que se incluye un programa de patrocinio al equipo MotoR-UPV.

La multinacional valenciana ha elegido el impulso de esta escudería nacida del proyecto de la UPV "Generación Espontánea" por representar el compromiso por el talento, la innovación y el trabajo en equipo, valores corporativos que diferencian a Arco. María Ferrer, responsable de marketing de la firma, destaca que "MotoR-UPV es la única escudería de una universidad pública formada íntegramente por sus estudiantes. Nos atrajo la vinculación universidad-empresa, que es un elemento vital para la transferencia de conocimiento en la actualidad, pero nos decidió a apostar por ellos el esfuerzo de este equipo multidisciplinar por desarrollar nuevos materiales y conceptos. En definitiva su pasión por la innovación, con la que nos sentimos plenamente identificados".

Gas Natural Fenosa reorganiza sus negocios en cuatro grandes áreas



Gas Natural Fenosa ha definido una nueva estructura organizativa con el objetivo de reforzar las áreas de negocio y simplificar tanto éstas como las corporativas. La compañía señala que la nueva gestión de la compañía dota a las unidades de negocio de plena responsabilidad en su ámbito de actuación, al mismo tiempo que se adecúa la organización a las necesidades de la compañía, una vez se haya aprobado el nuevo Plan Estratégico 2018-2022 a finales del mes de junio.

Según señala Francisco Reynés, presidente ejecutivo de la compañía, "esta nueva estructura simplifica y agiliza la gestión de Gas Natural Fenosa, con el objetivo de dotar a los negocios de autonomía en su ámbito de actuación y contar con una organización adaptada a los retos a los que nos enfrentamos como multinacional energética en un mundo cada vez más competitivo y digitalizado".

Gas Natural Fenosa destaca que se han reducido las unidades de negocio

de seis a cuatro, y que cada una de ellas dispondrá de los recursos necesarios para gestionar autónomamente y con plena responsabilidad su ámbito de negocio.

Las nuevas unidades de negocio, que se responsabilizan de maximizar el *free-cash-flow* del negocio y potenciar el desarrollo orgánico, son:

- Negocio Gas & Electricidad, dirigida por Manuel Fernández. Incluye los negocios de generación y renovables, aprovisionamiento de gas, comercialización y logística de GNL a nivel global y comercialización de gas y electricidad en Europa.

- Negocio Infraestructuras España & EMPL – Medgaz, dirigida por Rosa María Sanz. Incluye los negocios de redes de gas y electricidad de España y los gasoductos del Magreb.

- Negocio Infraestructuras Latinoamérica Zona Sur, dirigida por Antonio Gallart. Incluye los negocios de redes de gas y electricidad de Chile, Argentina, Brasil y Perú.

- Negocio Infraestructuras Latinoamérica Zona Norte, dirigida por José G. Sanleandro. Incluye los negocios de redes de gas y electricidad de México y Panamá.

Asimismo, se simplifican las funciones corporativas que se responsabilizan de determinar la estrategia y políticas del grupo con los siguientes responsables: Carlos J. Álvarez (Finanzas), Antoni Basolas (Estrategia y Desarrollo Corporativo), Manuel G. Cobaleda (Secretaría General y del Consejo), Steven Fernández (Mercado de Capitales), Jon Ganuza (Controlling), Jordi García Taberner (Comunicación y Relaciones Institucionales), y Antoni Peris (Recursos Corporativos).

Comap ISF se fusiona con Standard Hidráulica e inaugura su nuevo centro en Madrid

Comap ISF y Standard Hidráulica, ambas integradas en el Grupo Comap (Francia), y a su vez en Aalberts Industries (Holanda), siguen creciendo juntas.

Fruto de los excelentes resultados cosechados por ambas compañías y como parte del proceso de fusión legal iniciado en Enero 2018 y que culminará en Junio de este mismo año, Comap ISF se traslada a su nuevo centro productivo y logístico con el ánimo de mejorar la gestión y su eficiencia.

Las nuevas instalaciones de Comap ISF, por su ubicación y requerimientos, están adaptadas a los más altos estándares requeridos para satisfacer las necesidades de nuestros clientes y empleados. Ya operativas, durante las próximas semanas se alcanzará el pleno rendimiento de este centro.

El resultado consolidado de la fusión de Standard Hidráulica y Comap ISF, representa a la entidad un conglomerado empresarial con cuatro centros de trabajo, más de 120 empleados, facturación de 41 millones de euros en 2017 y ventas en más de 50 países.

Comap ISF fabrica soluciones y sistemas para la conexión a los edificios residenciales, tanto individuales como colectivos, y edificios no-residenciales a la red de distribución de agua y gas.

El reconocimiento de Standard Hidráulica y Comap ISF se ha basado siempre en el continuo esfuerzo por el absoluto cumplimiento de su filosofía basada en la calidad, el servicio, la inversión, la competitividad y la innovación.

Jornadas técnicas de Lapesa

Si siguiendo con las jornadas formativas durante el mes de mayo, Lapesa ha recibido a clientes de Salvador Escoda, delegaciones de Zaragoza y Valencia, así como con clientes de Caldisa, León, Zamora y alrededores.

Durante las diversas jornadas se ha realizado una formación técnica, donde todos los asistentes pudieron ver los procesos productivos necesarios para conseguir el alto nivel de calidad conseguido en sus depósitos



lapesa, así como la visita a las instalaciones de producción.

Los CEO de las principales distribuidoras de gas trasladan a la comisaria europea de Transporte el papel clave del gas natural

La directora ejecutiva de NEDGIA, Nuria Rodríguez, junto con los CEO de GREDF (Francia), Edouard Sauvage, de Distrigaz Sud Retele (Rumania), Dan Pantilie, de Italgas (Italia), Pablo Gallo, y el de Galp Gás Natural Distribuição (Portugal), Gabriel Sousa, se reunieron el pasado mes de junio con la comisaria de Transporte, Violeta Bulc, en Bruselas, para presentar las ventajas del gas natural y el gas renovable para la descarbonización del transporte en Europa.

Un día después del *workshop* organizado por la coalición Gas Distributors for Sustainability (GD4S) sobre la contribución del gas natural y el gas renovable en la descarbonización del transporte, aprovecharon para presentar a la comisaria Violeta Bulc diferentes casos de éxito de ciudades que optaron por soluciones a gas para la movilidad urbana y evidenciar que hoy ésta opción representa una solución real para reducir emisiones en el ámbito del transporte.

Los consejeros delegados de las empresas de distribución solicitaron a la comisaria tener en cuenta el potencial

del gas natural y el gas renovable para acelerar la descarbonización del transporte y permitir a la Unión Europea lograr sus objetivos climáticos.

Los representantes de las distribuidoras de gas realizaron las siguientes peticiones clave:

– Aplicación de neutralidad tecnológica en todas las políticas para garantizar una descarbonización eficaz del sector del transporte: Se deberían considerar todas las tecnologías en situación de igualdad para garantizar una comparación más realista del impacto ambiental de los diferentes combustibles.

– Desarrollo de un análisis de emisiones que tenga en cuenta todo el ciclo de vida del combustible, en vez de un enfoque basado en las emisiones del tubo de escape: para poder comparar los beneficios medioambientales de distintas energías es fundamental tener en cuenta la cadena de suministro completa, incluyendo el efecto de la fabricación y eliminación de las baterías en el caso de los vehículos eléctricos.

– Un enfoque coherente entre las legislaciones europeas sobre energía y mo-

vilidad para el segmento de los vehículos ligeros: garantizando una coherencia real entre las distintas legislaciones sobre movilidad, energía e infraestructuras.

La coalición GD4S cree en el potencial del gas renovable como solución fiable para el futuro de la movilidad limpia en la UE. Para cumplir los objetivos climáticos europeos para el sector del transporte no se necesitará una única solución, sino una combinación de herramientas distintas y eficaces que puedan integrar soluciones de electromovilidad y gas.

La Coalición GD4S está formada por cinco de las principales operadoras de distribución de gas de Francia, Italia, España, Rumania y Portugal. En estos países circulan más del 86 por 100 de los vehículos a gas en Europa, y entre las 5 empresas distribuidoras hacen llegar el gas natural a más de 25 millones de consumidores en Europa. GD4S está comprometida a participar en una movilidad y energía más limpia en Europa, y para ellos es necesario dar a conocer el potencial del gas natural y renovable.

Tres fondos completan la adquisición de Redexis Gas

Redexis Gas, una de las principales compañías dedicada al transporte y distribución de gas natural, así como a la distribución y comercialización de gas licuado de petróleo en España, ha anunciado el pasado 20 de junio que ATP, USS y GT Fund conjuntamente con CNIC, han completado la adquisición de una participación del 50,1 por 100 de Redexis Gas a GSIP.

La operación ha recibido la autorización favorable de la Comisión Nacional de los Mercados y la Competencia (CNMC). Tras completar la adquisición, la estructura accionarial de Redexis Gas es la siguiente: ATP 33,3 por 100, USS 33,3 por 100 y GT Fund y CNIC de forma conjunta 33,3 por 100. La inversión de GT Fund y CNIC se lleva a

cabo a través de la misma sociedad, con el 51 por 100 perteneciente a GT Fund y el 49 por 100 a CNIC.

El cierre de esta operación refleja una vez más el apoyo de ATP y USS a la estrategia de crecimiento a largo plazo de la compañía y a su significativo plan de inversiones. Es también destacable el compromiso a largo plazo que adquieren GT Fund y CNIC, para fortalecer el plan de crecimiento y aprovechar las futuras oportunidades que ofrece Redexis Gas.

ATP y USS son fondos de pensiones europeos que realizan inversiones significativas a largo plazo en compañías de infraestructuras de primer nivel. Ambos han sido inversores de Redexis Gas junto con GSIP desde 2010; primero como inversores indirectos y desde

El gas natural llega a Conil de la Frontera



Redexis Gas, una de las principales compañías dedicada al transporte y distribución de gas natural y a la distribución y comercialización de gas licuado de petróleo (GLP) en España, ha inaugurado el pasado mes la llegada del gas natural a Conil de la Frontera.

Al acto de inauguración de la puesta en servicio de la planta y red de distribución han acudido el alcalde de Conil de la Frontera, Juan Manuel Bermúdez, la concejala de Fomento y Campo, M. Carmen García Caro y el concejal de Servicios, Manuel Vicente. Por parte de Redexis Gas han asistido el director regional en Andalucía Occidental, Andrés Manuel Romero Quintero, y el delegado de nuevos municipios, Manuel Muñoz Ruiz.

Solo en este año, Redexis Gas invertirá en despliegue de red y puesta en gas de Conil de la Frontera cerca de un millón de euros para la construcción de 3,6 kilómetros de redes de distribución de gas canalizado, de los que ya ha finalizado la construcción de 700 metros.

La compañía tiene previsto invertir un total de 4,5 millones de euros y desarrollar un total de 12,5 kilómetros, incluyendo los construidos en 2018, y así alcanzar el casco urbano de Conil y la zona hotelera de La Fontanilla. El despliegue de redes facilitará el acceso a esta fuente de energía a los más de 22.000 habitantes y a más de 100 negocios del municipio.

Medio millón de euros para llevar el gas a Finestrat

Nedgia Cegas ha iniciado las obras para llevar el suministro de gas natural a las urbanizaciones y la zona de la Cala de Finestrat. El proyecto global, que cuenta con una inversión de alrededor de 513.000 euros se desarrollará en dos fases y está previsto que finalice en el último trimestre del año. Las obras de canalización permitirán llevar esta fuente de energía respetuosa con el medio ambiente a más de 3.000 hogares y diversos establecimientos hoteleros de la localidad. La primera fase de la obra supondrá la canalización de la red de distribución de 6,7 km y se iniciará en la rotonda de acceso a la urbanización Terra Marina, donde conectará con el gasoducto principal. Desde este punto se continuará por la Avenida Argentina, América y calle París. La instalación se realizará de forma progresiva y permitirá abastecer a los vecinos de las urbanizaciones. Esta primera fase de las obras, cuyo plazo de ejecución previsto es de 2 a 3 meses, permitirá llevar el gas natural a alrededor de 550 viviendas.

Tras el período estival Nedgia Cegas acometerá las obras de canalización para llevar el gas natural a la zona de la Cala Finestrat. Para ello se desarrollará una red de canalización de más de 5,3 kilómetros con los que se dará acceso a varios hoteles de la zona y a más de 2.500 hogares de la localidad alicantina.

2017 como propietarios directos del 49,9 por 100 en total de Redexis Gas. GT Fund y CNIC son inversores financieros a largo plazo cuyo mandato comprende la inversión en activos de infraestructuras de primer nivel en todo el mundo.



Equipos de detección portátil para gases inflamables y tóxicos



GS-700



PS-200

- ✓ Aprobados y homologados por las principales compañías de gas en España. Además de: IEC; ATEX; CSA; MED y CE.
- ✓ Para protección (en zonas clasificadas, espacios confinados), detección y seguimiento (por perforaciones, tuberías enterradas, depósitos)
- ✓ Alarma acústica, óptica y por vibración.
- ✓ Desde 1 hasta 5 gases. Bomba de aspiración interna. Fácil manejo.
- ✓ Selección gas inflamable a detectar: único equipo para metano/propano.
- ✓ Hasta 14 horas de uso. Se puede cargar por USB en tu vehículo.
- ✓ Posibilidad de volcado de datos por Bluetooth y posicionamiento GPS.
- ✓ Recambios, accesorios y mantenimiento económico



40 años ofreciendo servicio en el sector del gas

CONTAGAS, S.A.

ventas-gas@contagas.com / Tel. +34 933 940 504

Las ventas de gas natural en España se dispararon un 11,6 por 100 en mayo

La demanda nacional de gas natural cerrará el mes de mayo con un crecimiento de en torno al 11,6 por 100 respecto al mismo periodo del año anterior, hasta alcanzar los 26.255 GWh. Este incremento ha estado motivado por un mayor consumo convencional, especialmente del sector industrial, así como por unas mayores entregas de gas para la generación de electricidad.

La demanda convencional, destinada a los consumos de hogares, comercios e industrias, ha crecido en mayo un 9,1 por 100 con respecto al mismo mes del año pasado, hasta registrar 21.553 GWh. Este dato se ha debido, fundamentalmente, al aumento de un 8,3 por 100 de la demanda industrial, que ha alcanzado los 17.654 GWh, la cifra más alta para un mes de mayo desde que se tienen registros. El consumo ha crecido prácticamente en todos los sectores

industriales, especialmente en el de servicios y en la construcción. Al aumento de la demanda convencional, ha contribuido también el efecto de las temperaturas, que han sido más bajas de lo habitual.

La demanda de gas natural para el sector eléctrico terminará el mes de mayo con un incremento de aproximadamente el 24,6 por 100 como consecuencia de una mayor participación del gas natural en el mix de generación eléctrica.

En lo que va de año, la demanda de gas natural en España está creciendo cerca de un 7,4 por 100 con respecto al mismo periodo de 2017, impulsada sobre todo por la demanda convencional (con un incremento del 8 por 100). El consumo industrial, que representa aproximadamente el 60 por 100 de la demanda nacional, está aumentando en torno a un 5 por 100, en línea con la buena evolución de la economía.

Nedgia Castilla-La Mancha y el Ayuntamiento de Argés trabajan para implantar el gas natural



El alcalde de Argés, Jesús Guerrero, ha recibido en el Ayuntamiento de la localidad al director general de Nedgia Castilla-La Mancha, Miguel Martín de Pinto, y al delegado de la compañía en Toledo, Germán Jara, para avanzar en la implantación del gas natural en esta localidad.

En los próximos meses, la compañía energética invertirá en la localidad toledana cerca de dos millones de euros para construir una red de distribución que en su primera fase dispondrá de más de cinco kilómetros por las principales calles de la localidad y que permitirá dar servicio a más de 5.000 habitantes de Argés.

El consumo de gas natural crece un 7,5 por 100 hasta marzo

Según los datos elaborados por Cores, el consumo de gs natural creció un 7,5 por 100 en marzo con aumento en el capítulo convencional y consumo directo de GNL. Impulsado por una climatología más fría el consumo acumulado hasta marzo repunta un 4,1 por 100. Las ventas

de convencional se situaron por encima de la media apuntándose una subida del 5,5 por 100, mientras que el indicador del consumo para generación eléctrica retrocedió 4,8 puntos porcentuales.

En el año móvil las ventas totales avanzan un 8,1 por 100.

Consumo de gas natural							
Unidad: GWh							
	Marzo 2018		Acumulado anual		Últimos doce meses		
	GWh	TV (%)*	GWh	TV (%)*	GWh	TV (%)*	Estructura (%)
Consumo convencional	26.941	8,2	85.288	5,5	270.569	5,2	76,1
Generación eléctrica	3.341	-2,2	12.897	-4,8	74.810	21,3	21,0
GNL Consumo directo	1.182	24,4	2.947	7,9	10.209	-0,3	2,9
Total	31.465	7,5	101.132	4,1	355.588	8,1	100,0
Cogeneración**	8.463	-2,4	25.850	^	101.275	4,4	28,5

* Tasas de variación con respecto al mismo periodo del año anterior.

Fuente: Cores

** Suministros a instalaciones que disponen de sistemas de cogeneración

^ igual que 0,0 / ^ distinto de 0,0

Nortegas pone a disposición de sus usuarios la aplicación digital YoLeoGas Multidistribuidora

Nortegas, ha puesto a disposición de sus usuarios la aplicación móvil YoLeoGas Multidistribuidora, para facilitar el proceso de lectura de contador del gas.

Se trata de una iniciativa compartida por las principales distribuidoras de gas de España, Nortegas, Nedgia,

Redexis Gas y Madrileña Red de Gas, que cada vez más comprometidas con una mayor eficiencia en los procesos, apuestan por la digitalización y por su firme vocación de servicio al cliente poniendo a disposición de sus usuarios una misma aplicación para facilitar la lectura del gas.

internacional

Gas Natural completa su salida de Colombia con la venta de su distribuidora

Gas Natural Fenosa completará su salida de Colombia tras aceptar vender la participación del 41,89 por 100 que le restaba en su filial de distribución y comercialización de gas en el país al fondo de inversión canadiense Brookfield.

La Bolsa de Valores de Colombia (BVC), ha informado de que la compañía española ha aceptado vender el paquete de 15,46 millones de títulos, representativos de ese 41,89 por 100 que todavía poseía en Gas Natural ESP en el marco de la oferta pública de adquisición (OPA) de acciones que lanzó Brookfield.

Una vez se cierre la OPA lanzada por la compañía canadiense, quedará culminado el proceso de desinversión en Colombia que anunció el grupo el pasado mes de noviembre y que se había prolongado más de lo previsto después de que el supervisor del país procediera a reformular el proceso.

Ya el pasado mes de diciembre, la energética española había culminado la primera fase de la desinversión

con su venta al fondo canadiense del 17,2 por 100 del capital en Gas Natural ESP.

Con la venta de esta participación en Gas Natural ESP, la compañía completa su marcha de Colombia, país con el que mantiene abierto un conflicto tras la expropiación de su filial Eléctricaribe.

Tras la decisión del Gobierno colombiano, Gas Natural Fenosa acordó recurrir al arbitraje internacional contra Colombia con la presentación de una demanda ante el Tribunal de la Comisión de las Naciones Unidas para el Desarrollo Mercantil Internacional (Uncitral, por sus siglas en inglés) en el que pidió la devolución de la compañía, en la que posee una participación del 85 por 100, con un marco regulatorio viable o, en su defecto, que se le compensara por un importe que se cuantificará en el curso del procedimiento, pero que, con arreglo a valoraciones preliminares, superará los 1.000 millones de dólares (unos 957 millones de euros).

balanza comercial

Las importaciones netas de gas natural alcanzaron un 31,7 por 100 en abril

Las importaciones netas de gas natural alcanzaron los 30.378 gigavatios hora (GWh) en el mes de abril, lo que representa un incremento del 31,7 por 100 con respecto al mismo mes del año pasado, según datos de Cores.

Las importaciones netas de gas natural licuado (GNL) aumentaron un 32,6 por 100, mientras que las realizadas a través de gasoducto crecieron un 31 por 100. En concreto, en el mes se importaron en España 32.556 GWh de gas natural, un 26 por 100 más que en febrero de 2017. El 57,7 por 100 se importó a través de gasoducto, mientras que el 42,3 por 100 restante se realizó en estado líquido.

En abril, aumentaron las importaciones en todas las zonas geográficas, destacando el incremento de las procedentes de América Central

y del Sur (un 51,1 por 100) y Oriente Medio (+148,9 por 100).

En el acumulado anual, los principales suministradores de gas natural a España fueron Argelia (58,2 por 100), Nigeria (11,8 por 100), Qatar (8,8 por 100) y Noruega (8,7 por 100).

Mientras, las exportaciones registraron en abril una caída interanual del 21,7 por 100 con respecto a abril de 2017, situándose en 2.179 GWh.

Las exportaciones realizadas por gasoducto registraron un descenso del 22,4 por 100, mientras que las de estado líquido aumentan en un 25,3 por 100. En el acumulado anual, las exportaciones ascienden un 23,7 por 100, el 78,9 por 100 realizadas por gasoducto y el 21,1 por 100 restante en forma de GNL.

Gastech

EXHIBITION & CONFERENCE

30TH EDITION

17 - 20 SEPTEMBER 2018
BARCELONA, SPAIN

ATTEND THE PREMIER EVENT FOR THE WORLD'S GAS, LNG AND ENERGY INDUSTRY

1,200+

MINISTERS, GOVERNMENT
OFFICIALS, PRESIDENTS, CEOs,
CHAIRMAN & MANAGING
DIRECTORS

350+

SPEAKERS FROM LEADING
ENERGY COMPANIES AND
STAKEHOLDERS

3,500+

STRATEGIC & TECHNICAL
DELEGATES

64

STRATEGIC SESSIONS

50

TECHNICAL SESSIONS

5

LNG PROCUREMENT &
TRADING FORUM SESSIONS

4

ASIA LNG MARKET
DEVELOPMENT FORUM
SESSIONS

8

DIVERSITY IN ENERGY
PROGRAMME SESSIONS

7

YOUNG GASTECH
SESSIONS

5

VIP PROGRAMME
SESSIONS

700

GLOBAL
EXHIBITORS

30,000

INTERNATIONAL
VISITORS

HEAR THE LATEST INSIGHTS FROM GLOBAL LEADERS



**H.E. ENG. TAREK
EL-MOLLA**
Minister of
Petroleum &
Mineral Resources
**ARAB REPUBLIC OF
EGYPT**



MAARTEN WETSELAAR
Integrated Gas & New
Energies Director
and Member of the
Executive Committee
ROYAL DUTCH SHELL



RUSSELL HARDY
Group CEO
VITOL



**ALEXANDER
MEDVEDEV**
Deputy
Chairman of the
Management
Committee
GAZPROM



MEG GENTLE
President & CEO
TELLURIAN

HEAR THE LATEST TECHNOLOGY DEVELOPMENTS FROM THE LEADING TECHNICAL EXPERTS



**SCOTT
MOSSBERRY**
LNG Technology
Manager
**BECHTEL OIL,
GAS & CHEMICAL
INC.**



TIMOTHY MEYERS
LNG & Alternative
Fuel Systems
**US COAST GUARD
OFFICE OF DESIGN
& ENGINEERING
STANDARDS**



GUNIL PARK
Principal Engineer
**SAMSUNG HEAVY
INDUSTRIES**



WES QUALLS
Engineering
Fellow
CONOCOPHILLIPS



MARIA SICILIA
Director of
Strategy
ENAGAS

ATTENDANCE BY COMPANY

Contracting, commercial,
investment & trading

Engineering procurement,
construction & management

Exploration & production

Hydrocarbon processing
& technology

Marine shipping & storage

Transmission distribution
& power generation

BENEFITS OF ATTENDING

Connect with existing
suppliers

Discover the industry's latest
technologies

Identify new opportunities
and markets

Meet new suppliers and
potential business partners

Network amongst industry
leaders

REGISTER TO BECOME A DELEGATE
www.gastechevent.com/IDG1

3 EASY WAYS TO REGISTER AS A DELEGATE

www.gastechevent.com/delegate-registration
Jamiegordon@dmgevents.com
44(0)20 3615 2393

Hosted by the Spanish Gastech
Consortium



Official
Knowledge
Partner



Co-located
with



In association
with



In partnership with



Organised
by



Proyecto piloto de producción de gas renovable en Sabadell

Gas Natural Fenosa ha puesto en marcha una planta piloto de creación de gas renovable (metanación), una iniciativa que se enmarca dentro de su estrategia de producción de gases renovables compatibles con el suministro de gas natural. Se trata de un proyecto conjunto con el Institut de Recerca en Energia de Catalunya (IREC) y la *spin-off* alemana Inerotec, con quien ha colaborado en el diseño, construcción y puesta en marcha de la planta, situada en la depuradora de aguas residuales de Sabadell, que trata el agua de 200.000 habitantes del área metropolitana de Barcelona.

Gas Natural Fenosa es la responsable de la construcción, puesta en marcha y pruebas de dicha planta piloto, así como del diseño, instalación y seguimiento del sistema de monitoreo de gases de toda la planta, que incluye el piloto de *upgrading* de biogás que lleva a cabo Cetaqua y el piloto de metanación que desarrolla la compañía.

La iniciativa se enmarca en CoSin, un proyecto de la Comunidad RIS3CAT Energía, creada por la Generalitat de Catalunya a través de ACCIO, en la que se engloban proyectos de investigación industrial, desarrollo experimental e innovación orientados a transformar el sector energético hacia un modelo más sostenible y eficiente. GAS NATURAL FENOSA es líder del proyecto y coordina también las actividades con otros socios y con la Comunidad RIS3CAT Energía. El proyecto CoSin está cofinanciado por Fondos Europeos de Desarrollo Regional de la Unión Europea en el marco del Programa Operativo FEDER de Cataluña 2014-2020 y por ACCIO, mediante la Comunidad de Energía RS3CAT.

COMBUSTIBLES SINTÉTICOS

El objetivo principal del proyecto CoSin es desarrollar combustibles sintéticos a partir de carbono de origen biogénico y agua. Con ello, se pretende cubrir la necesidad de los sistemas energéticos actuales y futuros de poder almacenar energía de forma química, resolviendo el reto de almacenar energías renovables a gran escala, contribuyendo a la mejora del medio ambiente y a la disminución de emisiones de dióxido de carbono. Se contempla además la posible utilización de fuentes de carbono como la biomasa forestal, purines o lodos de



depuradora que aportan un valor social y medio ambiental añadido

Este proyecto innovador está englobado en el concepto Power-to-Gas, que

se basa en convertir y almacenar los excesos de electricidad provenientes de fuentes renovables aleatorias, como la fotovoltaica y la eólica, en gas metano.

Estas tecnologías de almacenaje son importantes en España ya que, en los últimos 4 años, ha producido el 40 por 100 de la electricidad a partir de energías renovables. La mayor ventaja de esta estrategia es que el gas de origen renovable puede ser transportado y almacenado en la infraestructura de gas actual.

La capacidad de almacenaje de gas en España es de cerca de 30 TWh, lo que implica que se podría almacenar toda la electricidad renovable generada por los parques eólicos durante 6 meses. Otra ventaja de esta tecnología es que abre la puerta a reducir las importaciones de gas natural de origen fósil y que reduce las emisiones de dióxido de carbono de las plantas de tratamiento de aguas.

La tecnología que se desarrollará en Sabadell consiste en la producción de hidrógeno y su combinación con dióxido de carbono procedente de biogás. En este proceso, solamente son usados como reactivos el agua y el gas de efecto invernadero. La reacción de metanación se lleva a cabo en condiciones de temperatura y presión habituales en los procesos industriales. La legislación actual española es muy restrictiva y exige un porcentaje de metano superior al 95 por 100 para ser inyectada en la red de gas. En este sentido, el proceso de metanación y el sistema de monitorización están expresamente diseñados para el caso español.

La operación experimental de la planta piloto se ha iniciado en mayo, y está previsto que tenga una duración de un año y medio.

Nortegas y Lapatx estudian la inyección de gas natural renovable en la red

Nortegas Energía Distribución y Urola Erdiko Lapatx Zaborteitia, de Azpeitia, han firmado un acuerdo para colaborar en el proyecto de I+D+i denominado "Valorización energética de residuos y efluentes-Smart Green Gas". Este proyecto está enmarcado en el Programa CIEN del Centro para el Desarrollo Tecnológico Industrial (CDTI) perteneciente al Ministerio de Economía y Competitividad.

Lapatx dispone de un vertedero que genera biogás y, consciente de su potencial energético, ha estudiado diferentes sistemas para su aprovechamiento eficiente.

Nortegas, por su parte, construirá un prototipo flexible de purificación de biogás para generar gas natural

renovable e inyectarlo en la red de distribución de la compañía y, de esta manera, valorizar energéticamente el biogás producido en Lapatx que, con este nuevo proyecto, da un paso más en su transformación en un Centro de Valorización.

Ambas empresas cooperarán durante el presente año en la realización de las pruebas de campo del prototipo de purificación, que se instalará en el vertedero de Lapatx. Con este proyecto se trata de seleccionar la mejor tecnología de cara al aprovechamiento energético del biometano (gas natural renovable) para su inyección en la red de distribución de Nortegas.

El biometano está creciendo en importancia como energía alternati-

va y "verde" en Europa. El proyecto desarrollado por Nortegas permite —de forma económica, inteligente y automática— la inyección dosificada de este gas de origen renovable para su mezcla con el gas convencional, de manera que cumpla con la normativa de calidades exigidas para ser utilizado en las redes de distribución de gas natural.

Nortegas ha sido galardonada recientemente por este proyecto, con el Premio a la Innovación en la categoría de "Gas y Renovables" concedido por la International Gas Union (IGU). Dicho premio fue entregado en el ámbito del Congreso Mundial del Gas que se celebró en Washington (USA) entre los días 25 y 29 de junio.

ferias

Genera 2018 se celebra con un importante crecimiento de expositores y visitantes

La Feria Internacional de Energía y Medio Ambiente, inaugurada el pasado 13 de junio en el pabellón 8 de IFEMA, celebró una edición en claro crecimiento, con la participación de 105 empresas procedentes de Alemania, España, Francia, Grecia, India, Italia, Portugal, República Checa y Rumanía que representan un aumento del 38 por 100 con respecto a las cifras del pasado año.

Con un notable éxito en las cifras tanto de expositores como de visitantes, la muestra ofreció una interesante perspectiva de los avances tecnológicos y novedades que vienen marcando la evolución del sector de las energías renovables y la eficiencia energética.

La oferta del Salón reunió las novedades en equipos y servicios relacionados con las distintas fuentes energéticas y la representación de los sectores de cogeneración, trigenera-



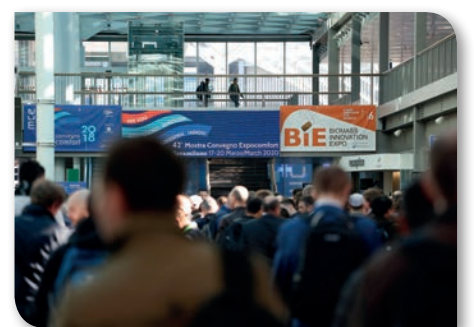
ción, microgeneración, gas, petróleo, carbón, energía geotérmica, ahorro energético y eficiencia energética, hidráulica y minihidráulica, eólica, solar térmica, solar fotovoltaica, solar termoeléctrica, biomasa, biocarburantes, residuos, hidrógeno y pila de combustible, movilidad y otras energías, así como las propuestas de empresas de servicios energéticos.

162.000 visitantes en Mostra Convegno Expoconfort 2018

La 41ª edición de Mostra Convegno Expoconfort, líder mundial en instalaciones civiles e industriales, en climatización y en energías renovables, celebrada del 13 al 16 de marzo de 2018 en la Feria de Milán, contó con un plantel expositivo con más de 2.400 empresas, el 51 por 100 de ellas extranjeras, procedentes de 54 países, que han acogido a más de 162.000 operadores profesionales de todo el mundo.

La feria ha seguido ampliando su repercusión internacional, con 41.351 los operadores extranjeros, lo que supone un incremento del 5,6 por 100 con respecto a 2016, con un incremento especial de India, país invitado de esta edición, del área asiática (China, Turquía y Corea del Sur) y de Oriente Medio (Jordania, Arabia Saudí, Siria y Palestina).

Son numerosas las categorías de operadores representadas, destacando, al lado de las tradicionales de la



Instalación y Mantenimiento (33 por 100) y de los Compradores (38,3 por 100), el crecimiento de los proyectistas y de los operadores del mundo de la instalación eléctrica y del *Home & Building Automation* (1,2 por 100) que han podido descubrir en vivo las numerosas novedades que las empresas expositoras han decidido presentar justo durante MCE.

Bosch apuesta por la conectividad y la eficiencia con sus calentadores Therm



Bosch Termotecnia presentó recientemente en Madrid su nueva gama de calentadores estancos Bosch de agua a gas Therm, de bajas emisiones de NOx.

La nueva gama está compuesta por tres modelos diferentes, con los que adaptarse a las distintas necesidades de cada usuario y cada hogar, ofreciendo siempre el máximo grado de confort. Por un lado, el Therm 6700i S que, además de contar con conexión Wifi integrada y control automático de caudal de agua, destaca por su diseño innovador gracias al frontal de vidrio, y a un *display* digital a color con pantalla táctil. Por su parte, el Therm 5700 S cuenta con control de caudal y un panel táctil, además de ofrecer la posibilidad de conexión Wifi mediante un accesorio. Por último, el Therm 5600, característico por sus altos niveles ahorro, su diseño y su facilidad de uso, ofreciendo el máximo confort al permitir, al igual que el resto de modelos de la gama, la regulación de la temperatura termostática grado a grado.

Con estas nuevas soluciones, Bosch se adapta a las nuevas normativas europeas, tras la reciente entrada en vigor del Reglamento de Instalaciones Térmicas en Edificios (RITE), y que a partir de ahora solo permitirá la instalación de calentadores de tipo estanco en todo el ámbito nacional.

Un cambio de normativa al que en septiembre de este año hay que sumar la entrada en vigor del tercer escalón de la Directiva sobre el diseño ecológi-

co – Ecodesign (ErP), con la que se impedirá obtener el marcado CE, y por lo tanto ponerse en el mercado, aquellos aparatos que no lo cumplan con los niveles mínimos de eficiencia y máximos de emisiones de NOx.

La presentación contó con la presencia de Javier González Pareja, presidente del Grupo Bosch para España y Portugal, que aprovechó la ocasión para resaltar la fuerte apuesta de la compañía en el terreno de la conectividad. Una apuesta con la que la empresa se consolida como líder del *Internet of Things*, ofreciendo soluciones innovadoras para *smart homes*, *smart city*, movilidad conectada e Industria 4.0: “En 2017, el Grupo Bosch, a nivel mundial, vendió 38 millones de productos conectados, cifra que pone de manifiesto la enorme y creciente tendencia global hacia la conectividad tanto en la movilidad como en el ámbito doméstico”.

Por su parte, Vicente Gallardo, director de ventas Bosch Termotecnia en España, destacó las cifras de la división de Termotecnia, marcadas por su exitosa apuesta por la conectividad: “En 2017, el área de Termotecnia del Grupo Bosch cerró con unos ingresos de 3.400 millones de euros, lo que supone un incremento del 4,2 por 100. Además, nuestra inversión en I+D+i ha crecido en un 5,0 por 100, hasta los 171.5 millones de euros, lo que nos ha permitido desarrollar soluciones innovadoras que lleven el *IoT* y la transformación digital a los hogares de nuestros usuarios”.

Equipo de soldadura fuerte, portátil sin botellas de gas con llama de alto rendimiento de Castolin

Castolin Eutectic, especialista en uniones por soldadura, ha lanzado el nuevo equipo Castolin dyomix OHM 2.4 Este equipo portátil genera gas de alto rendimiento a partir del oxígeno e hidrógeno. Castolin dyomix OHM 2.4 facilita la producción, sin almacenamiento de gas a presión, con

un combustible limpio y eficiente a partir del oxígeno e hidrógeno presentes de forma natural en el agua.

La llama así producida, a más de 2500 ° C, se adapta particularmente a las necesidades de los profesionales que la utilizan en sus aplicaciones diarias.

Nuevo Catálogo Euro-Cobil 7/18

Euro-Cobil presenta su nuevo Catálogo 7/18 que entra en vigor a partir del 1 de Julio. En el destacan como novedades:

- Las ERM de G40 y G65.
- Los conductos radiantes GIRAD a condensación.

- Los armarios de contabilización energética BOX.
- La nueva familia de analizadores de combustión BE GREEN.
- La nueva familia de válvulas de agua sanitaria TECO.

Instrumentos Testo en Genera 2018

Instrumentos Testo, S.A. ha presentado en Genera 2018, celebrada del 13 al 15 de junio, las últimas novedades en instrumentos de medición para las empresas y profesionales dedicados al sector de la energía y el medio ambiente, así como la última tecnología al servicio del instalador y técnico de calefacción, ventilación y refrigeración.

La gama de analizadores de combustión para aplicaciones industriales se mejora y se complementa con la acondicionadora de gases. En el stand se podrán ver los dos analizadores portátiles más ligeros del mercado: el testo 350, el modelo más alto de la gama, con tecnología integrada para medir hasta seis gases de la combustión simultáneamente, y el testo 340, un peldaño por debajo en prestaciones con posibilidad de medir hasta cuatro gases de combustión simultáneamente. Ambos analizadores se pueden equipar con sondas industriales para la medición de los gases de la combustión que ahora, como novedad, se pueden ampliar con la acondicionadora de gases.

ACONDICIONADORA DE GASES, EL ACCESORIO IDEAL

Gracias a la acondicionadora de gases, los analizadores testo 350 y



testo 340 se pueden utilizar en más aplicaciones.

La acondicionadora de gases se puede acoplar a todas las sondas de combustión industriales testo con conector tipo bayoneta.

La acondicionadora está fabricada en materiales resistentes a ácidos, reduce la humedad de los gases de la combustión para conseguir mediciones mucho más precisas, tiene un diseño compacto y su peso es muy contenido.

Entre las características técnicas que cabe destacar de la acondicionadora se encuentran la enfriadora Peltier de gran potencia que deja la acondicionadora lista para funcionar en tres minutos, su funcionamiento autónomo gracias al alimentador independiente, y los leds indicadores de funcionamiento.

EL ESTUDIO DE ANÁLISIS SECTORIAL MÁS COMPLETO DE LA INDUSTRIA ENERGÉTICA

El primer ANUARIO especializado en las industrias de petróleo, petroquímica, gas y productos petrolíferos

- Exploración y producción de hidrocarburos.
- Transporte y almacenamiento de gas, crudos y productos petrolíferos.
- Refino: Análisis por compañías y refinerías.
- Distribución y comercialización de gas y productos petrolíferos. Compañías operadoras.
- Estaciones de servicio: red nacional, análisis por compañías.
- Petroquímica: plantas y compañías.
- Gas natural y GLP: Análisis por compañías, cuadros directivos, producción y consumo.
- Consumo energía. Centrales de ciclo combinado.
- Ingenierías: Obras y proyectos en curso y directorio.

RESERVE EDICIÓN 2018

• Legislación europea vigente.
• Directorio de empresas suministradoras.

Adquiera ahora su edición 2017 de la ENCICLOPEDIA NACIONAL DEL PETRÓLEO, PETROQUÍMICA Y GAS o realice su reserva de la edición 2017 en el teléfono

91 556 5004
www.sedetecnica.com

El informe anual de referencia desde 1970

Baxi presenta sus equipos de aerotermia Platinum BC iPlus

Baxi ha presentado su nueva gama de aerotermia Platinum BC iPlus, respondiendo a las necesidades reales en la construcción de vivienda nueva, tanto vertical como unifamiliar. La nueva gama ha tenido en cuenta para el desarrollo de los lanzamientos las inquietudes de los actores principales que participan del engranaje de un nuevo edificio: ingenieros, arquitectos, promotores e instaladores.

El lanzamiento se entiende en un momento en el que el mercado de las bombas de calor de aerotermia sigue en crecimiento consolidado, ligado al buen ritmo de la obra nueva. La nueva gama está integrada por cuatro modelos, con equipos de potencias desde los 4,5 kW hasta los 27 kW. Además, la nueva electrónica de la gama permitirá la conectividad con los termostatos Baxi Connect.

Platinum BC iPlus: se trata de una unidad para ser instalada en la pared. Es un equipo que genera frío y calor pero que no integra depósito acumulador de ACS. Está pensada para viviendas donde se requiera mucha cantidad de ACS.

Platinum BC iPlus V200 Integra: este equipo es la combinación de una unidad Platinum BC iPlus junto con un acumulador de 180 litros y un kit hidráulico. El kit hidráulico incluye absolutamente todos los componentes necesarios para la ins-

talación, la válvula de tres vías, el grifo de llenado y la válvula de seguridad de agua caliente sanitaria. Además, el kit hidráulico sirve de bandeja de recogida de condensados, para instalaciones de frío con fancoils. Es un equipo perfecto para edificios de viviendas.

Platinum BC iPlus V200: esta unidad incorpora un acumulador de 180 litros. Es un equipo completo, prácticamente *plug&play*. Es la solución ideal para viviendas unifamiliares.

Platinum BC iMax: Se trata de unidades de 22 y 27 kW pensado para viviendas de gran superficie o incluso para instalaciones en edificios terciarios, dado que se pueden montar hasta 10 unidades en cascada. La unidad interior incluye un depósito de inercia de 40 litros, cosa que facilita en gran medida su instalación.

Toda la gama dispone del mismo cuadro de control, fácil de utilizar y de programar, que permite múltiples posibilidades a nivel de regulación. En combinación con el termostato Baxi Connect, todos los equipos son capaces de controlar hasta dos zonas tanto en frío como en calor, e incluso en el caso de las Platinum BC iMax pueden controlar tres zonas. Esto permite hacer instalaciones más económicas, dado que no es necesario incorporar sofisticadas regulaciones externas.

Movilgmao, una app para técnicos de mantenimiento de la industria energética, en Genera 2018

“El sector de la energía entendemos que requiere de un mantenimiento e instalación. Hay máquinas que no pueden estar paradas y necesitan que la información sea ágil y se resuelvan los problemas de forma rápida. Por eso estamos presentes en GENERA 2018”, ha asegurado la responsable de Marketing en Nueva Gestión Informática sobre Movilgmao, Covadonga Martínez Balbuena.

Movilgmao es una aplicación móvil multiplataforma, enfocada sobre todo a aquellos que desempeñen su actividad laboral fuera de la oficina o en una planta, destinada a la captura y consulta de datos en campo originados en los procesos de mantenimiento tanto de personal propio como de las subcontratas. La empresa es una de las 105 que han participado en GENERA 2018, Feria Internacional de Energía y Medio Ambiente.

La plataforma se integra fácilmente con una amplia variedad de soluciones de software: GMAO, ERP, *facility management*, CRM, servicios técnicos etc. “La idea principal es olvidarnos de utilizar el papel para reportes, *‘check-list’*, etc. y hacerlo desde el móvil. Así ahorramos desplazamientos, costes y tenemos más información como técnicos, pero también en la oficina. Se trata de ahorrar tiempo, sacar más trabajo adelante y aumentar la productividad y los beneficios”, ha descrito la responsable de Marketing.



La aplicación nació hace siete años para el mantenimiento puro y duro y ahora cuenta con módulos con diferentes funcionalidades, por ejemplo, uno de seguridad para equipos de protección individual para el tema de prevención, controlar fichajes de entrada y salida, etc. “Movilgmao es una aplicación móvil para técnicos de mantenimiento, para gente que realiza trabajos fuera de oficina o en planta y que necesita informar a compañeros de otros departamentos”, ha concluido Martínez Balbuena.

Emoi repara una fuga de gas en pleno centro de Madrid

El pasado martes se vivieron momentos de tensión en pleno centro de Madrid, a causa de la rotura de una tubería de gas natural provocada, de manera accidental, por una excavadora que se encontraba trabajando en las obras de reforma del parking situado en la calle Alcalá, junto a la boca de metro de Sevilla.

La fuga de gas provocó de inmediato la alarma entre los vecinos y videntes, teniendo que ser desalojados de la zona por la policía. Se cortó, ade-

más, el tráfico en un amplio perímetro y se suspendió, por seguridad, la línea de metro 2 que pasa por allí.

Se desplazaron hasta la zona efectivos de protección civil, bomberos y ambulancias del ayuntamiento, para intervenir si fuera necesario.

Emoi como empresa de referencia en emergencias de la empresa Nedgia (perteneciente al grupo Gas Natural Fenosa) y titular de la canalización dañada, fue avisada de inmediato de

Junkers apuesta por la eficiencia en climatización y ACS

Coincidiendo con el Día del Medio Ambiente, Junkers presentó el I Barómetro de la Energía, según el cual el 78 por 100 de los encuestados prioriza la eficiencia a la hora de comprar soluciones de climatización y agua caliente sanitaria para el hogar. Un factor que se impone a otros como la relación calidad/precio (58,5 por 100) o el ruido (55,1 por 100).

Los españoles apuestan por productos con un reducido gasto energético con los que, además de ahorrar en la factura, minimizan su impacto medioambiental. Soluciones como las que integran la nueva gama de calentadores Hydronext Junkers-Bosch que la marca presentaba este año, como resultado de la combinación entre la experiencia de Junkers y la innovación de Bosch.

La nueva gama de calentadores Junkers-Bosch, todos ellos estancos y de bajas emisiones NOx para adaptarse a las nuevas normativas -RITE y Ecodesing (ErP)- está compuesta por el Hydronext 5600 S, que permite un control termostático grado a grado de la temperatura, así como ahorro y eficiencia en dimensiones compactas; el Hydronext 5700 S, es el primer calentador del mercado con conectividad Wifi, adaptándose así al mundo de la conectividad, y el Hydronext 6700i S es capaz de combinar la tecnología más puntera con conectividad wifi integrada y el diseño más innovador con frente de vidrio y *display* táctil a color.

Soluciones innovadoras y eficientes orientadas a ofrecer el máximo confort en los hogares, que en el caso de las

Bombas Supraeco Hydro y Frigo de Junkers combinan, además, la producción de agua caliente sanitaria con climatización frío-calor. Estas soluciones cuentan con cuatro módulos interiores para integración con caldera, además de apoyo eléctrico o depósito de agua caliente integrado para combinar incluso con energía solar. Además, destacan por su altísima eficiencia, al alcanzar una clasificación energética de hasta A++ en calefacción, así como por su conectividad, que permite su empleo a través de la App Junkers Home.

En el caso de la gama Supraeco Hydro, una de sus principales cualidades es su funcionamiento silencioso, además de su reducido tamaño. La gama cuenta con potencias que van desde los 5 kW hasta los 17kW y que ofrecen una tecnología frigoríficamente compacta, con conexión hidráulica de la unidad exterior e interior y una estructura interior en PPE (Polipropileno expandido) de alto aislamiento sonoro, ligero y robusto.

Por otro lado, la gama Supraeco Frigo de Junkers con tecnología partida, conexión frigorífica de la unidad exterior e interior, cuenta con diez modelos de potencias que van desde los 4,6 kW hasta 17,4 kW y que son, todos ellos, compatibles con todo tipo de instalación o necesidad (refrigeración, hasta cuatro circuitos calefacción, solar, etc).

Estas Bombas de Calor Supraeco de Junkers se instalan conjuntamente con uno de los cuatro módulos hidráulicos interiores, lo que permite crear sistemas diferentes con una misma unidad exterior para todas las soluciones.

Fujitsu lanza sus catálogos de Climatización Residencial e Industrial



do, de las Serie KM, con sólo 222 mm de profundidad y dos nuevas unidades exteriores de la gama Multisplit. Por su parte, en el catálogo Industrial destacan la nueva gama J-III, con la que Fujitsu amplía su oferta Micro VRF con capacidades de hasta 16 CV en un tamaño compacto y los nuevos modelos de unidades interiores de Split de pared para VRF.

En esta edición, Fujitsu refuerza su apuesta por la sostenibilidad y el uso de gases ecológicos y altamente eficientes como el R32, y presenta sus Split Inverter de Pared Serie KG con función de ahorro Human Sensor que utiliza en sus cuatro configuraciones el gas R32 y con una clase energética frío/calor A+++ en tres de los cuatro modelos.

Por su parte, los Split Inverter de Pared serie KM destacan, además de por utilizar el nuevo gas ecológico R32, por el diseño optimizado, con sólo 222 mm de profundidad, y un nuevo diseño de los ventiladores que ofrece un mayor rendimiento de la calefacción a nivel suelo.

Fujitsu ha reforzado su oferta de Climatización Industrial con el nuevo Fujitsu J-III que ofrece máxima potencia, tamaño ultra compacto y mínima carga de refrigerante en instalaciones VRF.

El Airstage J-III ocupa un 45 por 100 menos de espacio que el Airstage Serie V, reduce en 28,5 cms su profundidad y permite conectar hasta 40 unidades de 15 tipos -un total de 82 modelos- en un rango de capacidad de 1.1kW a 14 kW, con un funcionamiento muy silencioso gracias a su ventilador en forma de hélice y su compresor Scroll.

Eurofred ha lanzado los nuevos Catálogos de Climatización Residencial e Industrial 2018 de Fujitsu, que incluyen las últimas novedades del fabricante japonés, *partner* de referencia de Eurofred en Europa.

En el ámbito residencial destacan nuevos modelos basados en el refrigerante R32, las mejoras de la Serie KG para ofrecer más eficiencia y ahorro energético, el nuevo diseño, optimiza-

la fuga de gas, desplazando hasta la zona, los medios materiales y humanos necesarios para el control de la fuga de

gas y posterior reparación de la canalización dañada, reestableciéndose en pocas horas la normalidad en la zona.

Daikin presenta sus soluciones más innovadoras a 250 ingenieros

Daikin, compañía líder en el ámbito de la climatización, reunió el pasado 19 de abril, bajo el lema "A la vanguardia de la climatización", a más de 200 ingenieros en el marco del Museo Reina Sofía de Madrid. Como en anteriores ocasiones, el título del evento refleja el firme compromiso de la compañía por mantenerse a la vanguardia del sector, creando soluciones únicas que se adaptan a cada proyecto.

Durante el evento, los asistentes pudieron conocer de primera mano toda la información relativa al refrigerante de nueva generación R-32 para sistemas de climatización en sus gamas de producto residencial y comercial. En esta gama, se presentaron los equipos Split con tratamiento de aire exterior, así como la renovada gama de Daikin Altherma con producción de agua hasta 65°C.

También se presentaron las últimas novedades en enfriadoras Daikin. Estos equipos, diseñados con la última tecnología ofrecen los mejores rendimientos y la mayor eficiencia del mercado. Además se explicaron las características de sus refrigerantes HFO, reconocidos a nivel internacional como



los refrigerantes de próxima generación. Cabe destacar, los equipos de condensación por agua con el cuadro eléctrico desmontable. Los climatizadores, las unidades Roof Top y calderas de condensación también tuvieron su presentación durante el evento.

Finalmente, se presentó el sistema VRV condensado por agua. Estas unidades logran el máximo potencial de recuperación de calor, convirtiéndolas en la opción perfecta para edificios de gran altura, además de contar con el control de caudal de agua variable.

Como colofón final al evento, los asistentes pudieron disfrutar de la música en directo del grupo tributo a Queen, "Remember Queen", y un cóctel en las instalaciones del reconocido museo.

Edición digital del libro sobre la bomba de calor



AFEC ha publicado en edición digital el volumen "La Bomba de Calor. Fundamentos, Tecnología y Casos Prácticos".

Después de más de dos años de trabajo, el libro se presentó en la Feria de Climatización 2015. Desde entonces se han entregado más de 10.000 ejemplares entre empresas patrocinadoras, jornadas, asociaciones, cursos de formación, escuelas de FP, colegios profesionales, universidades, administración pública, ferias y congresos, ventas, etc.

A través de sus páginas, se exponen los fundamentos termodinámicos que explican el funcionamiento de la Bomba de Calor, su desarrollo tecnológico, sus criterios de dimensionamiento, así como otros aspectos mediante la reseña de varios casos reales de aplicación.

En su redacción han colaborado desinteresadamente, más de 20 téc-

nicos pertenecientes a 18 empresas asociadas a AFEC. Esta labor conjunta, ha dado como resultado una publicación que cuenta con más de 300 páginas y que se ha convertido en el libro de referencia del sector en relación con esta tecnología.

Un valor añadido, digno de mención, es el apoyo institucional recibido de los siguientes organismos, reflejado en la publicación mediante la incorporación de su logo: IDAE (Instituto para la Diversificación y Ahorro de la Energía); Agencia Andaluza de la Energía; EVE (Ente Vasco de la Energía); FENERCOM (Fundación de la Energía de la Comunidad de Madrid); ICAEN (Instituto Catalán de la Energía); IVACE Energía (Instituto Valenciano de Competitividad Empresarial) y la Dirección General de Industria de las Islas Baleares, así como el aval de las siguientes asociaciones europeas: EHPA (Asociación Europea de la Bomba de Calor); EPEE (Partenariado Europeo para la Energía y el Medio Ambiente) y EUROVENT (Comité Europeo de Fabricantes de HVAC&R).

Después de realizar dos ediciones del citado libro, se ha decidido publicarlo en versión digital para llegar a más usuarios y atender la demanda recibida de países de habla hispana. La misma ya está disponible en las principales plataformas del mercado como La Casa del Libro, Amazon, etc.

Ega Master equipa los talleres para jóvenes desfavorecidos en Benin

Ega Master, que ya colaboró el año pasado con el Rotary Club, para equipar de herramienta la apertura de un taller de soldadura en la población de Wenou, al norte de la República Democrática de Benin, volverá a colaborar en otro proyecto solidario.

En esta ocasión, se trata de un proyecto mucho más ambicioso también liderado por El Rotary Club en colaboración con la Fundación Salvador Soler, consistente en la creación de una Escuela de formación profesional con capacidad para más de 500 alumnos. Ega Master equipará todos los talleres de esta escuela en Benin, para que los alumnos cuenten con todas las herramientas necesarias para aprender las distintas profesiones que en ella se



impartirá en sus distintos talleres (soldadura, electricidad, construcción...).

Grupo Cuñado recibe el Premio al Desarrollo Internacional en el sector Oil&Gas



La labor de Grupo Cuñado ha sido reconocida en los I PREMIOS DE LOGÍSTICA Y TRANSPORTE por su Desarrollo Internacional en el sector Oil&Gas. Los Premios, que buscan reconocer y galardonar a las empresas que, gracias a su trabajo y esfuerzo, se han convertido en referentes a nivel mundial,

fueron otorgados ayer por el periódico *La Razon* en su sede de Madrid, a cuyo acto asistió el Secretario de Estado de Infraestructuras, Transporte y Vivienda, Julio Gómez-Pomar. En la foto Gloria Esteban Baturone, CEO de Grupo Cuñado agradeciendo el Premio, acompañada del Director de Expansión Internacional.

Barcelona se convierte en la capital mundial del gas con la celebración de Gastech 2018

Entre los días 17 y 20 del próximo mes de septiembre tendrá lugar en Barcelona una nueva edición de la exposición y conferencia Gastech, el evento sobre el sector del gas y el GNL más prestigioso del calendario internacional.

Fira de Barcelona acogerá la que será la conferencia más grande celebrada hasta la fecha, con un exhaustivo programa de cuatro días con un total de 350 oradores y 250 presentaciones en la cadena de valor ascendente, intermedia y descendente del sector del gas, reuniendo a los líderes más importantes de la industria.

Tras sus tres últimas convocatorias en Asia, el evento regresa a Europa con el apoyo de las principales empresas energéticas del país.

La organización cuenta con reunir a alrededor de 600 expositores entre los que está nuestra publicación IDG INGENIERÍA DEL GAS como única publicación especializada y más de 20.000 profesionales de todos los segmentos del sector.

Gastech, de carácter bienal, contará en su edición española con la colaboración de Sedigas (Asociación Española del Gas) y el respaldo de las compañías Enagás, Gas Natural Fenosa y Repsol.

Los organizadores de Gastech han decidido volver a Europa coincidiendo con la recuperación del sector del gas en el continente y han escogido Barcelona por el posicionamiento internacional no solo de sus recintos feriales y capacidad organizativa en grandes eventos, sino por sus atractivos turísticos, gastronómicos y culturales reconocidos en todo el mundo, así como por sus conexiones de transporte, ca-

pacidad hotelera y servicios. Durante cuatro días, el evento, que coincidirá en 2018 con el 45 aniversario de su creación en 1972, congregará a la industria del gas y GNL mundial para presentar soluciones innovadoras, generar negocios, intercambiar ideas y establecer nuevos contactos. Además de la zona expositiva con la presencia de 600 empresas, contará con un destacado programa de conferencias, presentaciones y mesas redondas.

Los delegados de Gastech representan a las principales compañías petroleras y gasistas internacionales, además de una multitud de compañías nacionales, compañías de servicios públicos globales, contratistas de ingeniería, constructores de buques, fabricantes, distribuidores y proveedores de servicios, lo que lo convierte en el lugar ideal para ganar visión estratégica y generar redes de contactos de negocio.

Las conferencias Gastech incluyen diez grandes paneles ministeriales, 64 sesiones estratégicas, 50 Sesiones Técnicas y cuatro foros especializados: Asia LNG Market Development, Forum, LNG Procurement & Trading Forum, Young Gastech y Diversity In Energy.

Para más información dirigirse a <http://www.gastechevent.com>.



ORGANIZAN:



CAFONGAS
LAS PALMAS
INSTALANDO UNIÓN

CONGRESO CONAIF

18-19/OCTUBRE/2018

AUDITORIO ALFREDO KRAUS
LAS PALMAS DE GRAN CANARIA

29ª edición



EN ESTA EDICIÓN
CONTAMOS CON:



ALICIA SENOVILLA.
PRESENTADORA DEL CONGRESO



FERNANDO ROMAY.
TRABAJO EN EQUIPO



SEÑOR CORRALES.
MOTIVACIÓN



JAVIER SIRVENT.
TRANSFORMACIÓN DIGITAL



ANA BLANCO.
TÉCNICAS DE VENTA



JUAN FERRER.
LIDERAZGO COLECTIVO



**¡¡ RESERVA LA FECHA
EN TU AGENDA !!**

El encuentro de los instaladores

www.congresoconaif.es

Patrocinadores Gold Sponsor:

