

ESTEBAN BLANCO, PRESIDENTE DE CONAIF

“Eficiencia y nuevas tecnologías son esenciales en el futuro del sector”

Después de unos años particularmente difíciles para el sector, la mayoría de las empresas instaladoras están empezando a notar la recuperación de la actividad, en un entorno que, según Esteban Blanco, Presidente de CONAIF, en el que “se vislumbra un horizonte que vemos con cierto optimismo”.

A propósito de la celebración del nuevo congreso de la Confederación, que tendrá lugar en Córdoba los próximos días 19 y 20 de octubre, entrevistamos a Blanco para que informe a los lectores de **INGENIERÍA DEL GAS** sobre el propio congreso y sobre la situación del sector.

¿Cuál ha sido la evolución del sector en el último año? ¿Qué hechos destacaría en particular?

El último año se ha caracterizado por la abundancia normativa y de reglamentación de ámbito nacional, con bastante repercusión en la activi-

dad instaladora, después de un periodo de escasa actividad reguladora.

La dificultad para formar gobierno en España repercutió en nuestro sector porque se quedaron en suspenso varios desarrollos reglamentarios que estaban a punto de ser aprobados. Finalmente a lo largo de los últimos meses, una vez que el Gobierno dejó de estar en funciones y consiguió cierta estabilidad, se aprobó la revisión del Código Técnico de la Edificación y entró en vigor nueva normativa técnica en materia de protección contra incendios, manipulación de gases fluorados e instalaciones petrolíferas.

En la entrevista que manteníamos el año pasado nos hablaba de un futuro esperanzador, ¿considera que se ha consolidado la recuperación?

Estamos en camino de ello. Se aprecia cierta mejoría en cuanto a volumen de trabajo, (Pasa a página 8)



El sector doméstico de equipos de climatización sigue creciendo

Los datos de ventas de equipos domésticos de climatización, correspondientes al primer semestre de 2017, confirman la consolidación de un mercado que sigue la tendencia al alza que empezó a partir de 2015.

La mejora de la situación económica, unida a las altas temperaturas del mes de Junio, han contribuido a que las ventas del sector doméstico hayan experimentado un incremento de alrededor del 13,6 por 100, en relación con el mismo periodo del año anterior, lo que supone una cifra de ventas, en el mencionado sector, de alrededor de 233 millones de euros, en base a las estadísticas de mercado realizadas por AFEC (Asociación de Fabricantes de Equipos de Climatización).

(Pasa a página 2)

Las compañías distribuidoras realizaron el 99,81 por 100 de las inspecciones periódicas de gas en 2016

Como el lector conoce, los consumidores de gas deben efectuar una inspección de sus instalaciones receptoras para verificar las condiciones de seguridad de las instalaciones, pudiendo contratarla con una empresa instaladora de gas habilitada, o a través de su empresa distribuidora.

(Pasa a página 2)

sumario

02	el sector
03	actualidad
06	compañías
08	congreso CONAIF 2017
10	distribución
11	comercialización
12	gas natural
13	empresas & equipos
16	eco construcción



gasNatural
Distribución

Hecho y dicho

**¿Quieres que tu negocio crezca?
Súmate a nosotros para avanzar juntos.**

Adhiérete a la Oferta Pública 2017
y colabora con nosotros.



Si tienes una empresa instaladora de gas natural y quieres que siga creciendo y avanzando, te ofrecemos una nueva oportunidad de negocio: ya está disponible la **Oferta Pública 2017** para colaborar con Gas Natural Distribución.

Ventajas de colaborar con nosotros:

 Aportación económica
  Formación
  Fuerza de marca
  Herramientas de apoyo

No lo dudes, todo son ventajas, y adherirse es muy sencillo. Entra en nuestra web y sigue el tutorial para rellenar tus datos.



www.gasnaturaldistribucion.com/adhesion

Más información en:
www.gasnaturaldistribucion.com/canalacerca
900 500 405

Las compañías distribuidoras realizaron el 99,81 por 100 de las inspecciones periódicas de gas en 2016

(Viene de página 1)

De acuerdo con el Real Decreto 919/2006, las inspecciones de las instalaciones receptoras de gas natural se realizan cada 5 años.

Según los datos elaborados por la CNMC en su informe anual sobre el mercado del gas natural en 2016 se han realizado 1.482.076 inspecciones por parte de las distribuidoras, lo que representa aproximadamente un 19 por 100 de los puntos de suministro

en el mercado nacional, de las cuales el 88 por 100 se resolvieron sin anomalías.

El Real Decreto 984/2015 estableció un nuevo procedimiento de inspección periódica de las instalaciones receptoras de gas natural, permitiendo a los usuarios la contratación de la inspección con una empresa instaladora de su elección, tras la recepción del aviso de necesidad de la inspección, quedando el distribuidor como sujeto obligado a la realización de la inspección de las instalaciones en las que los usuarios no hubiesen contratado por sí mismos la inspección en un plazo de 45 días.

Así, el número de inspecciones realizadas por empresas instaladoras en el año 2016 ascendió a 2.843, una cifra muy inferior a las realizadas por las empresas distribuidoras, que realizaron más del 99 por 100 de las inspecciones en 2016.

Casi 10.000 madrileños visitaron Rehabitar Madrid 2017

Rehabitar Madrid 2017, Espacio para la Reforma y Rehabilitación de tu Vivienda, que organizaron IFEMA y el Ayuntamiento de Madrid, del 22 al 24 de septiembre pasados, en la madrileña Plaza de España, cerró su primera edición con un éxito de participación.

El evento, que acogió la oferta de 90 empresas y un programa de actividades, con más de 50 encuentros, demostraciones y talleres infantiles, registró una gran afluencia de público – casi 10.000 visitantes – en busca de soluciones para la reforma de sus viviendas. El encuentro, abierto al público, se convocó bajo el lema “Cuidando tu casa, cuidas de ti”.

La Concejalía de Desarrollo Urbano Sostenible del Ayuntamiento de



en positivo



«Las ventas de equipos de climatización alcanzaron 233 millones de euros en 2017»

Fuente: AFEC

El sector doméstico de equipos de climatización sigue creciendo

(Viene de página 1)

Esta situación es también fiel reflejo de una mayor demanda por parte del usuario, que ya no se conforma con disfrutar de una buena temperatura en los centros comerciales, las oficinas, los hoteles, los hospitales, etc. Este confort que el usuario encuentra en estas instalaciones quiere también disfrutarlo en su vivienda, tanto a la hora de combatir las altas temperaturas estivales como para la época de calefacción, ya que los equipos bomba de calor son capaces de proporcionar refrigeración y/o calefacción, por lo que se puede afirmar que el uso de la climatización ha pasado de ser un artículo de lujo a uno de primera necesidad.



► Equipos de detección portátil para gases inflamables y tóxicos



Gas Measurement Instruments Ltd



GS-700



PS-200

- ✓ Aprobados y homologados por las principales compañías de gas en España. Además de: IEC; ATEX; CSA; MED y CE.
- ✓ Para protección (en zonas clasificadas, espacios confinados), detección y resguimiento (por perforaciones, tuberías enterradas, depósitos)
- ✓ Alarma acústica, óptica y por vibración.
- ✓ Desde 1 hasta 5 gases. Bomba de aspiración interna. Fácil manejo.
- ✓ Selección gas inflamable a detectar: único equipo para metano/propano.
- ✓ Hasta 14 horas de uso. Se puede cargar por USB en tu vehículo.
- ✓ Posibilidad de volcado de datos por Bluetooth y posicionamiento GPS.
- ✓ Recambios, accesorios y mantenimiento económico



40 años ofreciendo servicio en el sector del gas

CONTAGAS, S.A.

ventas-gas@contagas.com / Tel. +34 933 940 504

La Plataforma contra la Morosidad celebra los avances en la Ley de Contratos del Sector Público

La Plataforma Multisectorial contra la Morosidad (PMcM), de la cual ANAIP es miembro, ha mostrado su agradecimiento a los diferentes grupos parlamentarios del Congreso que llegaron a un acuerdo sobre los artículos relacionados con los plazos de pago de la contratación pública.

Estos contratos públicos suponen en España alrededor de un 20 por 100 del PIB, por lo que son de gran importancia para la mayoría de las empresas y organizaciones.

Inicialmente, el Proyecto de Ley incluía una serie de artículos que podían poner en riesgo los avances logrados en materia de plazos de pago en las Administraciones Públicas, debido a la ambigüedad en algunos puntos y por obviar las mejoras propuestas por la Directiva Europea.

Por este motivo, la PMcM propuso varias enmiendas –admitidas en su totalidad por los grupos parlamentarios–, con el fin de salvar imprecisiones y dotar a la contratación pública de una mayor transparencia y trazabilidad.

En concreto, la PMcM destaca la enorme importancia de los siguientes acuerdos alcanzados:

- Eliminación de la posibilidad de pactar entre las partes plazos de pago diferentes a los legales.
- Se concreta el plazo máximo de certificación en 30 días, sin excepciones.
- Se establece como punto de inicio del cómputo de los plazos la fecha de entrega del bien o prestación del servicio.
- Se abre la posibilidad a que la Administración realice pagos directos a los subcontratistas siempre que así lo prevean los pliegos de contratación.
- Se introduce el sistema de factura electrónica y Registro Electrónico Único para el conjunto de la cadena

de contratación pública, lo que permitirá acreditar la fecha en la que se presentan las facturas por el subcontratista al contratista.

Se eliminan las excepciones de materia de lotes, incluyendo la necesidad de justificar aquellos contratos públicos que no los contemplan.

Por todo ello, la plataforma destaca en el mencionado comunicado su agradecimiento a todos los grupos políticos por el “enorme esfuerzo” realizado, que redundará sin duda en la mejora de los plazos de pago en España y aumentará la competitividad y viabilidad de las empresas, especialmente las más débiles como las pymes y autónomos.



Edita SEDE TÉCNICA S.A.
Capitán Haya, 51 pl.4
28020 Madrid - ESPAÑA
TEL: +34 91 556 5004
FAX: +34 91 579 9364
www.sedetecnica.com
editorial@sedetecnica.com
web www.ingenieriadelgas.com
Directora Almudena Martín Cubillo
Redacción Pablo Carrero
Asesor Dean Sims (U.S.A.)
Publicidad Alfonso Villanueva
Administración Beatriz Ambrós
Preimpresión Montytexto
Depósito Legal M-6923-1.995
ISSN 1135-8580

Prohibida la reproducción total o parcial, sin citar la procedencia. La Dirección de I.D.G. no se hace responsable de las opiniones contenidas en los artículos firmados que aparecen en la publicación.

El sector reclama un papel clave para el gas en la ley de cambio climático

Cuando el ejecutivo español está inmerso en la elaboración de la Ley de Cambio Climático y Transición energética, Sedigas quiere poner de relevancia el papel clave del gas como energía limpia para conseguir la reducción de las emisiones de gases de efecto invernadero. Según señala la asociación, España podría alcanzar los objetivos de descenso de CO₂ poniendo en marcha varias acciones de implantación rápida y bajo coste donde el gas natural es protagonista.

Sedigas ha elaborado un documento en el que se plantean diferentes propuestas para la futura Ley con objeto de poder avanzar hacia un futuro descarbonizado:

1. Establecer un modelo energético sostenible económicamente que ayude a conseguir los objetivos de cambio climático, mejore la calidad del aire y contribuya a aumentar la seguridad de suministro y a crear nuevas oportunidades de crecimiento y empleo.

Para ello, se propone priorizar las acciones con tecnologías probadas y de coste asumible; promover la sustitución de combustibles por otros menos contaminantes, aprovechando al máximo las infraestructuras existentes.

2. La calidad del aire, co-protagonista de los planes de acción sobre transición energética y cambio climático. El gas natural es intrínsecamente un combustible

limpio, y garantiza una combustión libre de partículas y con cero emisiones de NO₂.

3. Utilizar las fortalezas del gas en la transición hacia una economía baja en carbono en sectores como el transporte, el residencial y el de generación. La sustitución por gas de otras tecnologías más contaminantes reduce las emisiones de GEI de forma económicamente sostenible; es fácil a corto plazo, con impacto inmediato. Los ciclos combinados constituyen el mayor garante de estabilidad del sector de generación dado que aportan firmeza, flexibilidad y una potencia ya instalada.

4. Fomentar el gas como combustible alternativo para transporte marítimo y terrestre, facilitar el desarrollo de infraestructuras y apoyar el desarrollo para su introducción en el mercado. El transporte, tanto terrestre como marítimo, es responsable del 38 por 100 (año 2014) de las emisiones. La utilización del gas natural en el transporte podría reducir hasta un 25 por 100 esta cifra.

El gas en el transporte le lleva a reducir las emisiones de gases de efecto invernadero en un 23 por 100 comparadas con la gasolina y en un 7 por 100 comparadas con el diésel. En

los camiones y autobuses, los beneficios frente al diésel son de un 16 por 100 con GNC (gas natural comprimido) y de un 15 por 100 en el caso del GNL (gas natural licuado). En ambos casos las emisiones son las asociadas a toda la cadena de suministro del gas (-WTW- Well to Wheel). En cuanto al sector marítimo, los beneficios globales (-WTP-Well to propeller) alcanzan un 21 por 100 comparados con el tradicional HFO (Heavy fuel oil).

5. Impulso del gas renovable. El uso del gas renovable, biometano, procedente de fuentes renovables, proporciona ventajas adicionales en la senda de la descarbonización de la movilidad, ya que inyectando un 20 por 100 de gas renovable en el sistema de distribución, se reduciría un 36 por 100 de emisiones globales de GEI en comparación con los combustibles derivados del petróleo.



A nuestros clientes de GLP a granel



A nuestros clientes de Gas Natural



A nuestros clientes de Autogas



A nuestros clientes de GLP canalizado

AEFYT denuncia el impuesto sobre gases fluorados ante la CE

AEFYT, Asociación de Empresas del Frío y sus Tecnologías y representante de la industria del frío en España, ha presentado una denuncia ante la Comisión Europea contra el Ministerio de Hacienda y la Función Pública. La causa es el Impuesto sobre Gases Fluorados de Efecto Invernadero (IGFEI), que supone una infracción de la legislación de la Unión Europea, según el texto jurídico presentado.

En la denuncia se argumenta que el IGFEI genera distorsiones en la competencia para las entidades que a ella se someten y para con las del resto de países miembros, lo cual supone un incumplimiento manifiesto del Tratado de Funcionamiento de la UE, concretamente en lo dispuesto en el artículo 26 por el cual se fija la obligación de establecer y garantizar el funcionamiento del mercado único.

Según AEFYT, la aprobación de la Ley 16/2013 ha supuesto para la empresas distribuidoras de gases fluorados una disminución de las ventas en el mercado español de aproximadamente el cincuenta por ciento. Tal circunstancia viene principalmente propiciada por la entrada de forma irregular de producto adquirido por consumidores y/o usuarios españoles de otros estados miembros de la UE, en los que no existe un impuesto similar, principalmente procedentes de Francia, Portugal e Italia.

¡Gracias
por compartir nuestra energía
durante estos 10 años!

Atención al cliente:

902 88 14 66

www.vitogas.es

VITOGAS
10 años compartiendo nuestra energía

La red de instalaciones petrolíferas invierte más de 430 millones de euros para adaptarse a la ITC MIP 04

A escasos días de la entrada en vigor de la nueva instrucción técnica complementaria MI-IP 04 prevista para el próximo 2 de noviembre, tras la publicación de la norma en el B.O.E. del pasado 2 de agosto, la red española de instalaciones de suministro a vehículos se prepara para acometer inversiones que, en su conjunto, superarán los 430 millones de euros, según recoge la

memoria de impacto normativo sobre la que se ha trabajado para la redacción final de la instrucción técnica.

Conforme las cifras elaboradas por la Dirección General de Industria, del volumen de inversiones necesarias para la adecuación de red —434 millones de euros en cifras redondas—, 329 millones de euros corresponden a instalaciones de suministro cuyas ventas superan

los 3 millones de euros anuales (el 40 por 100 del total), mientras las estaciones con ventas inferiores tendrán que asumir una inversión global de 105 millones de euros.

La incorporación de las mejoras técnicas que marca el nuevo Real Decreto se desarrollará conforme a un calendario de implantación con plazos más exigente con las instalaciones de mayor antigüedad.

La Escuela Internacional del GNL comienza su andadura en Gijón



La nueva Escuela Internacional del GNL (Gas Natural Licuado) ha comenzado sus actividades con un primer curso que se impartió a mediados de septiembre en el Centro Jovelanos y en la planta de regasificación de Enagás en El Musel (Gijón).

El curso “Manipulación Segura de GNL” tiene como objetivo comprender el comportamiento del Gas Natural Licuado y aprender su manipulación rutinaria.

Se impartió a un grupo de catorce alumnos procedentes de diversos sectores profesionales relacionados con el GNL, desde supervisores de planta a técnicos de servicios de emergencia.

La Escuela Internacional del GNL se ha creado a través de un acuerdo entre Salvamento Marítimo y Enagás, y tiene como objetivo principal estructurar de forma conjunta una oferta formativa dirigida a los profesionales que trabajan con GNL, tanto en el ámbito nacional como internacional.

Premio a la excelencia profesional para AFEC

AFEC, Asociación de Fabricantes de Equipos de Climatización recibió el pasado 28 de Julio el Premio a la Excelencia Profesional, en un acto organizado en el Hotel Palace de Madrid.

Pilar Budí, como Directora General de la Asociación, recibió y agradeció la concesión a AFEC de la Estrella de Oro a la Excelencia Profesional. La entrega tuvo lugar en un acto organizado en el Hotel Palace de Madrid, que fue seguido de una cena celebrada en el emblemático hotel.

Este galardón, otorgado por el Instituto de Excelencia Profesional (IEP),

reconoce el esfuerzo de todos aquellos profesionales, empresas e instituciones capaces de fomentar un buen desarrollo económico y social, con una filosofía orientada a la calidad total en sus actuaciones y que estén comprometidos con el compromiso de mejora continua.

El mencionado Instituto ha considerado que AFEC merece esta distinción por trabajar en esa línea y defender los intereses del sector de la Climatización durante 40 años, promoviendo, además, la eficiencia energética y el respeto al medio ambiente.



Foro de Eficiencia Energética y Sostenibilidad en la Industria 4.0



Galp ha participado el pasado 20 de septiembre en la jornada Eficiencia Energética y Sostenibilidad en la Industria 4.0, dirigida a transformación digital, innovación, tecnología, operaciones, ingeniería y sostenibilidad. Durante el foro, las principales consultoras, empresas tecnológicas líderes y compañías energéticas han ofrecido su visión y experiencias. Además, se ha fomentado especialmente el *networking* y los participantes han tenido la ocasión de intercambiar experiencias con los principales *stakeholders* del sector industrial.

El encuentro tuvo lugar en Hotel Eurostars Tower, de Madrid, organizado por la EnerTIC, Plataforma de Tecnología e Innovación, que tiene por misión contribuir al desarrollo del potencial de transformación de las Tecnologías de la Información y Comunicaciones en el ámbito de la eficiencia energética en España. Todo ello con el apoyo de las Empresas Asociadas e instituciones públicas, en favor de una economía más competitiva y sostenible.

La finalidad de este foro ha sido tratar y debatir temas relacionados con las nuevas tecnologías que están

impulsando la Cuarta Revolución Industrial del sector energético. Asimismo, se han tocado aspectos como la digitalización en las fábricas y sus modelos productivos, los procesos de fabricación conectados y la aplicación de tecnologías como internet o la robótica. Estas herramientas abren la puerta a nuevos modelos productivos como la fabricación bajo demanda, así como a la optimización de procesos, recursos y energía, etc.

Como uno de los actores relevantes del sector energético y una de las grandes compañías que lideran este mercado, Galp ha sido representada en el congreso por Miguel Gil, Responsable de Gas & Power de Galp España, quien ha participado en el foro con una presentación, aportando su punto de vista sobre la nueva era digital en el sector del gas. “Está en nuestras manos alcanzar la eficiencia y el ahorro de consumo de nuestros clientes. Por ello, apostamos por desarrollar y aplicar nuevas herramientas que nos lo permitan. Para ello, necesitamos trabajar con una visión al futuro y al estado de nuestro sector, buscando más allá y mirando siempre por el consumidor”, señala Gil.

AFEC celebra en su sede reuniones de la EHPA



Con la asistencia de un nutrido grupo de representantes de asociaciones europeas y de empresas pertenecientes a EHPA, se han celebrado, durante los pasados días 6 y 7 de septiembre en Madrid, en las oficinas de AFEC (Asociación de Fabricantes de Equipos de Climatización), la reunión del Comité de Asociaciones, la del Comité ADCO (Advocacy and Communication), y un *workshop* sobre el cómputo de la energía renovable procedente de las Bombas de Calor en modo Refrigeración, de la citada asociación europea.

La primera de estas reuniones correspondió a la del Comité de Asociaciones. En el curso de la misma, los participantes expusieron las actividades más relevantes que se están desarrollando en sus países en rela-

ción a las Bombas de Calor, así como otros temas de interés sobre estos equipos. Seguidamente tuvo lugar el mencionado *workshop*, en el que se analizó la posibilidad de tener en cuenta la energía renovable procedente de las Bombas de Calor en modo Refrigeración, y su consideración dentro de la legislación europea.

El segundo día tuvo lugar la reunión del Comité ADCO, que se centró en el nuevo Reglamento de Etiquetado Energético y en el Paquete de Energías Limpias de la Comisión Europea, el cual incluye en su alcance, entre otras, las revisiones de la Directivas de Eficiencia Energética de los Edificios y de Fomento del Uso de Energía Procedente de Fuentes Renovables, analizándose el Documento de Posicionamiento de EHPA respecto a estos textos legislativos.

En la Península Ibérica, Galp se ha consolidado como el segundo mayor proveedor energético y es la única compañía energética con una oferta integral de petróleo, gas natural y electricidad. En línea con su compro-

miso con el medio ambiente y la innovación. Asimismo, la compañía seguirá trabajando para proporcionar una oferta completa y diversificada que incluye carburantes tradicionales y energías alternativas.

Nuevas normas del Parlamento Europeo para garantizar el suministro de gas

El pleno del Parlamento Europeo ha aprobado recientemente el nuevo reglamento comunitario para garantizar el suministro de gas en la Unión Europea, que incluye, entre otras cuestiones, un mecanismo de solidaridad según el cual los países están obligados a ayudar a los estados miembros vecinos si se enfrentan a una "grave crisis" de abastecimiento.

La nueva legislación comunitaria establece cuatro grupos compuestos por diferentes estados miembros que formarán parte de una "cooperación asociada frente a riesgos" y se encargarán de elaborar tanto análisis como

medidas conjuntas de prevención y emergencia.

Las nuevas reglas también establecen tres niveles de crisis de suministro (alerta temprana, alerta y emergencia) que los países pueden declarar informando a la Comisión Europea y a las autoridades competentes de los países que forman parte del mismo grupo regional y en otros países adyacentes. La Comisión Europea también tendrá derecho a solici-

tar el acceso a cualquier contrato de suministro de gas relevante para la seguridad de abastecimiento (aquellos que representen el 28 por 100 del consumo de gas anual en un estado miembro concreto).

De la misma forma, Bruselas también podrá reclamar los detalles de otros acuerdos comerciales que sean relevantes para establecer un contrato de suministro de gas, incluyendo contratos de infraestructuras.

El vicepresidente de la Comisión Europea para la Unión de la Energía, Maros Sefcovic, ha celebrado el voto en la Eurocámara y ha subrayado que la seguridad energética es uno de los elementos clave de la Unión de la Energía, por lo que "la solidaridad, la cooperación regional más cercana y la mayor transparencia de los contratos están en el corazón de la estrategia" de Bruselas.

El comisario de Energía y Acción Climática, Miguel Arias Cañete, destaca que "con las nuevas normas estamos mejor equipados para prevenir y gestionar crisis potenciales de gas. Esto nos hace más efectivos, asegura nuestro suministro de gas y reduce los costes para los consumidores".

La reforma de viviendas moverá un 5,5 por 100 más en Madrid este año

Los madrileños gastarán este año 1.989 millones de euros en reformar sus viviendas, frente a los 1.885 millones de 2016. Es decir, 104 millones más. El incremento será del 5,5 por 100, casi dos puntos más que la media nacional, según el "Observatorio 360° de la Vivienda y la Reforma en el Hogar" realizado por Arthursen para la Asociación Nacional de Distribuidores de Cerámica y Materiales de Construcción (Andimac), que representa al comercio especializado en soluciones para la reforma, el mantenimiento y la construcción de viviendas y edificios.

Si la compraventa de viviendas usadas ha recuperado los niveles previos a la crisis, de los datos de Andimac se desprende que, hoy en día, cerca del 70 por 100 de este tipo de inmuebles pasan antes o después por una reforma, bien para hacerlas más habitables o bien para revenderlas. Esto ha propiciado que desde 2013 – año en que la reforma empezó a remontar – el gasto de las familias en mantenimiento y reforma de los hogares haya crecido un 18,2 por 100.

Según el estudio, este dinero se destina a materiales y equipamiento, como las puertas, tarimas, sanitarios, grifería, muebles y accesorios de baño, electrodomésticos y muebles de cocina, que son los que más cambian los españoles en sus hogares.

Entre 2010 y 2016 el gasto en reformas de los hogares ubicados en la Comunidad de Madrid aumentó en 594 millones de euros. Sin embargo, y al igual que para el resto de España, las previsiones son alcistas, pues Andimac estima que el gasto de los madrileños en reformas se elevará hasta los 2.084 millones de euros en 2018. Por otra parte, que el 78 por 100 del parque regional de viviendas tenga una antigüedad superior a los 18 años impulsará el gasto en reformas. De hecho, la media por hogar madrileño se elevará este año 37 euros, hasta los 779 euros. Y en 2018 podría escalar, según las perspectivas, hasta los 811 euros.

DETECCIÓN DOMÉSTICA E INDUSTRIAL

BEINAT



Parque Prologis · C/ Filats, nº 7 Nave 5 08830 · SANT BOI (BARCELONA)
Tel.: 93 246 11 05 - Fax: 93 245 48 04 / 247 07 50
Visite nuestra web: www.mercagas.es

Vitogas cumple 10 años creciendo



Bajo el lema '10 años compartiendo nuestra energía' Vitogas celebra su décimo aniversario como uno de los operadores gasistas de referencia.

Un equipo joven y dinámico que ha situado a la compañía en un espacio de liderazgo en la implantación del gas: GLP y GNL en hogares, negocios y empresas con soluciones a medida y servicios altamente valorados por empresas instaladoras, ingenierías, promotores y usuarios finales.

Vitogas España, con sede social en Barcelona, inició su actividad en todo el territorio nacional en 2007, tras la compra de los activos de Shell Gas España. Su principal actividad es la comercialización de gas propano a granel para uso doméstico, hoteles, restaurantes, granjas, sector industrial y terciario, así como para automoción. Cataluña y Galicia son las Comunidades Autónomas que tienen mayor peso en el negocio nacional de Vitogas.

En septiembre de 2008 el grupo decide comprar la empresa Totalgaz España (filial del Grupo Total) y a finales de 2010 anuncia los acuerdos alcanzados para asumir el fondo de comercio y los activos asociados al negocio del gas licuado de BP Oil España, una operación que le permitió duplicar su tamaño y posición en la península y que colocó a Vitogas entre los tres primeros operadores del negocio en España, sólo por detrás de Repsol Butano y Cepsa Gas.

Tras las adquisiciones de Shell, Total y BP Vitogas pasa a tener cuatro centros de almacenamiento de GLP es: La Canonja (Tarragona), 103 metros cúbicos (44 toneladas), Sober (Lugo) 300 metros cúbicos (130 toneladas), Puig Reig (Barcelona) 700 metros cúbicos (300 toneladas) y Totana (Murcia) 120 metros cúbicos (50 toneladas).

En 2011, gracias a la concesión por parte del Ministerio de la declaración responsable y como parte de su estrategia de expansión y consolidación en la península, la compañía entra al mercado de comercialización de GN. Actualmente suministra producto en distintas regiones españolas y dispone de plantas de GNL en régimen de cesión en diversas zonas del territorio nacional.

Vitogas es la filial española para distribución y comercialización de GLP del Grupo Rubis, de origen francés, especializado en almacenamiento y distribución de productos petrolíferos,



con una cifra de negocio anual entorno a los 3.000 millones de euros y más de 1.650 empleados distribuidos por 23 países. El grupo Rubis cotiza en la bolsa de París desde 1995.

Vitogas une el respaldo y la confianza de 50 años de experiencia y la fuerza y flexibilidad de un equipo joven, dinámico y altamente preparado.

SERVICIO INTEGRAL

El equipo Vitogas ofrece un servicio integral en toda la península de principio a fin:

- Asesoramiento: los especialistas analizarán las necesidades de cada cliente para proponerle la solución óptima en cuestión de eficiencia energética.

- Instalación y puesta en marcha: Vitogas cuenta con una amplia red de instaladores e ingenieros homologados que realizarán toda la instalación y lo dejarán todo a punto para su puesta en marcha.

- Suministro: Vitogas ofrece un servicio de suministro rápido y eficaz. Atiende pedidos por teléfono llamando al 902 35 11 68 o a través de su web las 24 horas del día.

- Mantenimiento: Para Vitogas lo primero es la comodidad y su seguridad de sus clientes. Los mejores especialistas están al servicio de sus clientes para ayudarles, aconsejarles y garantizar que su instalación responde a las normas de seguridad más estrictas para que puedan disfrutar con toda tranquilidad de la comodidad del gas.

- Soporte Técnico: Además de su servicio de emergencia disponible las 24 horas, ofrecen un servicio técnico más allá de la instalación de gas. Su servicio técnico conoce cada instalación y ofrece apoyo técnico con un teléfono de atención, el 902 35 11 68.

El beneficio de Gas Natural Fenosa alcanza los 550 millones en el primer semestre

Gas Natural Fenosa obtuvo un beneficio neto de 550 millones de euros en los seis primeros meses de 2017, un 14,7 por 100 menos que en el mismo periodo del año anterior, mientras que el *ebitda* alcanzó los 2.176 millones de euros, con un descenso del 6,6 por 100 sin considerar Electricaribe. El *ebitda* estuvo condicionado por la evolución del negocio de electricidad en España, condicionado por factores climatológicos que provocaron una contracción de la producción hidráulica del 77,3 por 100.

El negocio de distribución de gas aportó el 40,5 por 100 del *ebitda*; la distribución de electricidad un 25,1 por 100; la actividad de electricidad un 19,5 por 100 y la actividad de gas un 15,5 por 100.

El *ebitda* de las actividades internacionales de la compañía creció un 1,3 por 100 y representó un 51,4 por 100 del total consolidado. El restante 48,6 por 100 correspondió a la actividad en España.

Gas Natural Fenosa realizó inversiones materiales e intangibles de 737 millones de euros, lo que implica un incremento del 17,2 por 100 respecto al mismo periodo de 2016, fundamentalmente por el aumento de las inversiones tanto en distribución de gas como de electricidad en Latinoamérica, así como en el negocio de electricidad. Por ámbito geográfico,

las inversiones en el exterior aumentaron un 41,7 por 100 y representaron un 60,4 por 100 del total.

En el semestre, la deuda financiera neta alcanzó los 15.818 millones de euros y situó el ratio de endeudamiento en el 46,4 por 100. El 91,5 por 100 de la deuda neta tiene vencimiento a largo plazo y la vida media se sitúa en 5,6 años.

A 30 de junio, Gas Natural Fenosa contaba con una disponibilidad de liquidez de 9.607 millones de euros, lo que supone la cobertura de vencimientos superior a los 24 meses.

El *ebitda* de la actividad de distribución de gas en España alcanzó los 439 millones de euros a 30 de junio, el 3,5 por 100 más que en el mismo semestre del año anterior. Este aumento está asociado básicamente a la actividad de GLP por la compra de puntos de suministro, efectiva en el último trimestre de 2016.

Las ventas de la actividad regulada de gas en España aumentaron un 4,8 por 100, hasta los 98.913 GWh. La demanda residencial disminuyó en 1.499 GWh (-6 por 100) respecto al mismo periodo del año anterior. El crecimiento de la demanda se centra en el mercado industrial; con un incremento del 8 por 100 (3.715 GWh) en el sector de menos de 60 bares y con un aumento de 10 por 100 (2.301 GWh) en la industria de más de 60 bares.

competición

Saunier Duval patrocina el L Campeonato de Golf entre Arquitectos Españoles



Saunier Duval ha patrocinado un año más el Campeonato de Golf entre Arquitectos Españoles (CGAE). Esta nueva edición, la número 50, se celebró el pasado 23 y 24 de Junio en La Manga Club Resort, uno de los mejores complejos deportivos del mundo, ubicado en Cartagena (Murcia).

Las 2 jornadas del campeonato tuvieron lugar en el recorrido Campo Sur, dentro del propio resort. Diseñado por Putman y remodelado después por Arnold Palmer, el Campo Sur ha sido sede de multitud de torneos profesionales de primer nivel, así como varios Opens de España y campeonatos de clasificación de la PGA, tanto masculinos como femeninos.

Una gran participación, con unos 120 jugadores entre arquitectos procedentes de toda España, patrocinadores e invitados, un campo magnífico, el alto nivel de juego y el fantástico ambiente vivido durante los 2 días que duró el evento contribuyeron a que el CGAE fuese, una vez más, un éxito y un excelente punto de encuentro anual para este grupo de profesionales.

En representación de la marca acudieron Nicolás Klingenberg, Country Manager de Saunier Duval España, y Raúl Almendariz, del departamento de prescripción de Saunier Duval.

Tras la competición, se celebró una cena durante la cual se procedió a la entrega de premios.

Jornada de Puertas Abiertas en Genebre

Coincidiendo con EXPOQUIMIA que se celebró en la Feria de Barcelona del 2 al 6 de octubre de 2017, GENEBRE ha organizado unas Jornadas de Puertas Abiertas para presentar las últimas novedades de la División de Válvulas Industriales, y en especial de automatización y control.

Coincidiendo con la celebración de la feria Expoquimia, que tuvo lugar en el recinto ferial de Barcelona entre los pasados días 2 y 6 de octubre, Genebre organizó unas jornadas de puertas abiertas en las que presentó a los asistentes las últimas novedades de la división de válvulas industriales, y en especial de automatización y control.

Desde que en 1981 Genebre iniciara su actividad en el mercado de vál-



vulas y accesorios para control de fluidos y, posteriormente, siguiera su internacionalización con filiales en Europa, Asia y América, la compañía ha mantenido un crecimiento continuo hasta situarse como uno de los líderes mundiales en su sector.

Redexis Gas aumenta un 10,3 por 100 sus beneficios en la primera mitad del año

Durante los primeros seis meses de 2017, Redexis Gas experimentó un crecimiento de sus magnitudes financieras, alcanzando una cifra de negocio a 30 de junio de 2017 de 115 millones de euros, lo que supone un incremento del 14,8 por 100 frente al mismo periodo de 2016. El resultado bruto de explotación (*ebitda*) creció asimismo un 7,6 por 100, hasta un total de 80,4 millones de euros. En este periodo, la compañía generó un beneficio neto de 22 millones de euros, aumentando un 10,3 por 100 la cifra respecto al mismo periodo del año anterior.

La compañía continúa desarrollando sus planes de crecimiento, y en los primeros seis meses de 2017 el número de contratos de nuevos clientes fue de 24.000, lo que supone un aumento del 56,5 por 100 con respecto al mismo periodo del año anterior. De ellos, 18.000 nuevos clientes han sido ya conectados a la red de distribución.

Los resultados obtenidos reflejan la implementación de un nuevo modelo de actuación comercial basado en herramientas avanzadas de inteligencia artificial y en la aplicación de procesos comerciales más eficientes.

A 30 de junio de 2017, Redexis Gas supera los 636.100 puntos de suministro, 33.200 más que en junio de 2016, lo que supone un crecimiento del 5,5 por 100. En el negocio del GLP (Gas Licuado del Petróleo), la compañía ha experimentado un crecimiento del 13 por 100 en el primer semestre de 2017, hasta alcanzar más de 80.300 puntos.

Redexis Gas comenzó a suministrar gas natural en la primera mitad de año en seis nuevos municipios: Chiclana de la Frontera en Andalucía, Felanitx en Islas Baleares, Pedreguer en la Comunidad Valenciana, y Alloza, Ariño y Magallón en Aragón. La compañía proporciona ya el acceso a esta energía limpia y eficiente a más de nueve millones de habitantes, negocios e industrias en 574 municipios de diez Comunidades Autónomas.

En mayo se terminó el gasoducto Yeles-Seseña, de nueve kilómetros de longitud, que dará servicio a más de 5.000 ciudadanos y negocios y, en julio el gasoducto entre Villacarrillo y

Villanueva del Arzobispo, con once kilómetros de extensión.

En el primer semestre de 2017, Redexis Gas realizó inversiones orgánicas por valor de 59 millones de euros, un 37 por 100 más que en el primer semestre de 2016. Estas inversiones se dedicaron íntegramente al despliegue de infraestructuras de transporte y distribución de gas natural.

La energía distribuida por Redexis Gas durante el primer semestre de 2017 alcanzó un total de 14.882 GWh, un 18,6 por 100 más que en el primer semestre de 2016.





Válvulas de Gas

Válvulas de gas con certificado AENOR de producto para el mercado español, diseñadas según normas UNE-EN 331 y UNE 60718. Descubre toda nuestra gama de producto en www.genebre.es







EDIFICIO GENEBRE. Av. de Joan Carles I, 46-48 • 08908 L'Hospitalet de Llobregat. Barcelona (Spain) • Tel. +34 932 988 001. Fax. +34 932 988 006 • comercial@genebre.es

Nueva cualificación profesional de sistemas de intercambio geotérmico

La Confederación Nacional de Instaladores y Mantenedores, CNI, se congratula de los avances en el grupo de trabajo en el que participa para la creación de una nueva cualificación profesional que regule las instalaciones de geotermia somera.

En los últimos años, el número de instalaciones de geotermia ha crecido exponencialmente y por desgracia los problemas derivados de instalaciones mal dimensionadas o ejecutadas aumentan cada día.

Según Javier Cueto, Presidente de CNI, "para garantizar el ahorro de un sistema de intercambio geotérmico hay que hacer una mayor inversión inicial en los pozos geotérmicos y en la instalación de las sondas. Es muy importante hacer un buen diseño, dimensionamiento y ejecución en esta fase, porque los problemas derivados de hacerlo mal pueden resultar altamente costosos para el propietario".

ESTEBAN BLANCO, PRESIDENTE DE CONAIF

"Eficiencia y nuevas tecnologías son esenciales en el futuro del sector"

(Viene de página 1) no respecto a la rentabilidad de nuestras empresas, puesto que el beneficio ha disminuido considerablemente. Sí es cierto que hemos pasado lo peor y se vislumbra un horizonte que vemos con cierto optimismo.

¿Cómo ha cambiado y cuál es la situación del mercado en la actualidad?

En el ámbito doméstico, el mercado de la climatización mantiene la tendencia al alza tras varios ejercicios de crecimiento.

En el de la calefacción y agua caliente sanitaria, también crecen los indicadores y en el de la refrigeración, la instalación de equipos igualmente ha experimentado una mejoría respecto a los ejercicios anteriores.

Asimismo, las empresas instaladoras han ido incorporando nuevas actividades y se han formado para poder trabajar en ellas.

¿Cómo se han adaptado las empresas a esos cambios?

Haciendo gala de actitud abierta y voluntad innovadora.

El sector de la construcción parece dar síntomas también de recuperación, ¿cuáles son las perspectivas a este respecto?

Todo apunta a que la construcción en España va a experimentar un importante crecimiento en los próximos años impulsada por la obra nueva residencial –un nicho en el que trabaja la mayor parte de las empresas instaladoras–, ya que la obra civil sigue en mínimos.

El sector está mejorando y se afronta el futuro con optimismo. Esto repercute positivamente en la actividad de las empresas instaladoras, que tiene en la construcción –fundamentalmente en la residencial– un motor de crecimiento.

¿Qué otras serían las claves para avanzar en la dinamización del sector?

Se necesitarían medidas eficaces contra la morosidad que permitieran reducir los impagos y los plazos de pago a las empresas instaladoras. Para ello, dotar de un régimen sancionador a la Ley de lucha contra la morosidad actual sería una medida fundamental.

También sería deseable un mayor apoyo por parte de las administraciones públicas a la eficiencia energética, que sigue sin tener el despegue y peso que se preveía inicialmente, así como la implicación de aquellas para lograr una mayor conciencia ciudadana de los beneficios que aporta.

Y se necesitaría también un nivel mayor al actual de reactivación de la construcción, para lo cual el papel de las distintas administraciones es también determinante.

¿Cuáles son actualmente las demandas del sector en materia de normativa?

Hay dos cuestiones que desde CONAIF consideramos que son clave para el futuro del instalador: la unidad reglamentaria así como la vigilancia y el control de su cumplimiento por parte de las autoridades.

La existencia de casi 17 regulaciones distintas, una por cada comunidad autónoma, en áreas como la del gas o la fontanería supone un verdadero quebradero de cabeza para las empresas instaladoras que trabajan en diferentes provincias. Por eso reclamamos la unificación de criterios

en torno a los reglamentos que afectan a la actividad instaladora.

Y por otra parte la legislación, desde mi punto de vista, debería ser más explícita y exigente en cuanto al control por parte de la Administración de su cumplimiento y el grado de aplicación. Y, sobre todo, debería cumplirse a rajatabla en todo lo relativo al mantenimiento de las instalaciones que los distintos reglamentos establecen como obligatorio.

¿Cómo valora la interacción de CONAIF y las distintas administraciones?

De forma muy positiva. La relación de CONAIF con los ministerios y los organismos que dependen de ellos (como el IDAE, por ejemplo) es fluida y estrecha. Y de ella nacen iniciativas y colaboraciones de las que se acaba beneficiando el sector.

Especialmente en el terreno reglamentario, en el que CONAIF actúa



Después de tantos años parados, hay ya una bolsa de demanda que empieza a necesitar oferta



como representante de los instaladores españoles.

Quiero destacar en este punto la participación de CONAIF en los procesos de elaboración de leyes y reglamentos (Reglamento de Gas, RITE, Gases Fluorados, Frio Industrial...) que afectan al sector, influyendo en los mismos mediante alegaciones que tienen en cuenta los intereses de las empresas instaladoras españolas.

¿Cuál es la situación en el proceso de integración de CONAIF y FENIE?

En estos momentos el proceso de integración se encuentra paralizado. FENIE nos pidió hace unos meses ralentizarlo por motivos internos suyos y a día de hoy sigue en ese mismo estado. Tenemos pendiente una reunión donde se decida el futuro del acuerdo.

La eficiencia energética o las nuevas tecnologías aparecen en el futuro inmediato como elementos imprescindibles para la evolución del sector,

¿cree que los instaladores están adecuadamente preparados en esta dirección?

Efectivamente, son dos elementos clave hoy en día para el instalador. El colectivo en general, es consciente de la relevancia que estos dos factores tienen para el futuro de la profesión, por eso en los últimos años ha hecho un esfuerzo notable de adaptación, principalmente en lo que a las nuevas tecnologías respecta.

Yo creo que en líneas generales los instaladores sí están preparados en ambas áreas, gracias en gran parte a la labor formativa ejercida por las asociaciones de instaladores de CONAIF.

El empresario –y el instalador lo es– sabe que hoy en día no se puede ser competitivo al margen de las ventajas que ofrecen las nuevas tecnologías, y que la eficiencia energética en el hogar es una demanda de los clientes, además de una tendencia reglamentaria, a la que no puede ser ajeno pues brinda claras oportunidades de

negocio impulsada por normativas como el Código Técnico de la Edificación, por la necesidad de reducir costes energéticos y por la mayor concienciación social en materia de cambio climático.

¿Qué otros serían los principales retos de CONAIF?

Seguir trabajando como hasta ahora a nivel nacional por el colectivo de asociaciones provinciales, federaciones de asociaciones y empresas instaladoras españolas, defendiendo sus intereses profesionales, tanto en España como en Europa, gracias a la fuerza que nos da la unión. Tenemos asuntos importantes a la vista desde el punto de vista normativo y reglamentario que requieren de una organización como CONAIF para que aporte la visión de las empresas instaladoras.

Otro reto es acompañar y ayudar al colectivo a adaptarse a los cambios importantes que se avecinan. La digitalización, por ejemplo, está transformando un sector, el de las instalaciones, conectado a Internet, que ha apostado por las redes sociales, interactúa en la red con sus clientes y utiliza masivamente dispositivos de telefonía móvil como herramienta de trabajo.

Los días 19 y 20 se celebra un año más el Congreso de CONAIF, ¿Qué pueden esperar los asistentes a la edición de este año?

Nos hemos esforzado para ofrecer al instalador un gran programa de ponencias y las mejores ubicaciones de Córdoba donde se desarrollarán los actos paralelos.

La verdad es que tenemos depositadas grandes expectativas en esta edición de 2017, que cuenta con importantes apoyos, tanto por parte de instituciones locales y regionales –la diputación, la universidad de Córdoba, la confederación de empresarios de Córdoba, CECO– como de firmas patrocinadoras.

Esperamos una gran asistencia de instaladores y demás profesionales del sector: fabricantes, distribuidores, importadores...

Quisiera destacar el trabajo de CONAIF y la asociación anfitriona (AEFICO) para ofrecer a los asistentes, como extra, un completo programa social que permitirá y favorecerá la interrelación entre ellos.

¿Cuáles son las perspectivas en comparación con los años anteriores? ¿Destacaríamos alguna novedad especialmente significativa?

Las perspectivas son muy buenas. A un mes vista del congreso, el número de inscripciones es superior al de ediciones anteriores por lo que esperamos una gran asistencia. Y los apoyos provienen de todo el sector. Destacan las firmas patrocinadoras, que también han crecido en número esta edición.

Como es habitual, las jornadas técnicas constituyen uno de los grandes atractivos del Congreso, ¿cómo valora las de esta edición?

Creo que resultarán interesantes para cualquier instalador porque responden a la actualidad de las instalaciones.

En el Congreso se van a tratar las novedades reglamentarias más recientes, como el Reglamento de Protección contra Incendios que acaba de ver la luz o las nuevas obligaciones en la comercialización y manipulación de equipos de refrigeración, bombas de calor y aire acondicionado que utilizan gases fluorados.

El gas, una de las áreas que más trabajo proporcionan a los instaladores, tendrá también un lugar protagonista.

Se abordarán, asimismo, otras cuestiones, como las acciones inicia-

(Pasa a página 9)



Reclamamos la unificación de criterios en torno a los reglamentos que afectan a la actividad instaladora



Córdoba acoge el Congreso de CONAIF

La ciudad de Córdoba acogerá entre los días 19 y 20 de octubre el Congreso de CONAIF, un encuentro empresarial de alto nivel, con periodicidad anual y carácter nacional que estimula la búsqueda de nuevas formas de concebir y gestionar las empresas para alcanzar el éxito, basadas en la prioridad e importancia que se concede a las actitudes positivas, valores éticos y equipos humanos pre-dispuestos a la reflexión y al cambio.

Este año, la parte técnica del Congreso estará dedicada, entre otros temas, al mercado del gas, las novedades en refrigeración que se han producido últimamente y las oportunidades de negocio que las innovaciones tecnológicas en áreas como la climatización ofrecen al instalador.

La parte de *coaching* empresarial –que complementa a la técnica– incluirá ponencias que tratarán sobre la venta y la negociación comercial, la transformación digital, la motivación como clave del éxito de las empresas y las técnicas de persuasión que facilitan el incremento de las ventas.

La periodista Alicia Senovilla será la moderadora y presentadora de las jornadas de ponencias en las que está confirmada la participación de los siguientes conferencistas:

- David Meca es el nadador internacional más importante de todos los tiempos en aguas abiertas. Ha sido 28 veces campeón del mundo.

- Silvia Leal, experta en *inno-liderazgo* y transformación digital. Doctora en Sociología y apasionada por la tecnología. Reconocida como una de las diez expertas más influyentes de España.

- Javier Luxor, es uno de los mentalistas corporativos más reconocidos del mundo. Ganador del Premio Mejor Mentalista Iberoamericano en 2015 y el Premio Nostradamus de Bronce al Mejor Mentalista en Europa.

- Alicia Senovilla, periodista con una larga trayectoria profesional en los medios de comunicación. Ha trabajado en TVE, Canal Sur, Tele 5, Antena 3, Telemadrid y Castilla La Mancha TV, entre otros medios.

NETWORKING

El Congreso de CONAIF 2017 cuenta, asimismo, con un completísimo programa social, de carácter opcional, para favorecer la relación –*networking*– entre los asistentes. Incluye una ruta de tapas por el centro histórico de Córdoba, una visita nocturna a la mezquita de Córdoba, el tradicional cóctel de bienvenida de Gas Natural que irá precedido por un espectáculo ecuestre en las Caballerizas Reales, la cena de gala y el espectáculo ofrecido por Baxi en el Real Círculo de la Amistad, además de una excursión a Medina Azahara.

PROGRAMA

Este es el programa elaborado para la edición de este año del Congreso:

DÍA 19

- **9.30 h.** Inauguración Presidente de CECO (Confederación de Empresarios de Córdoba) Antonio Díaz Córdoba.

(Viene de página 8)

das por la PMcM en la lucha contra la morosidad, la transformación digital de las empresas, la motivación para el éxito empresarial, la venta y negociación comercial o las ventajas de la visibilidad de las pymes a través del social media.

Para desarrollar el programa de ponencias, CONAIF ha reunido un excelente grupo de ponentes que cuenta con grandes expertos y rostros muy conocidos por todos.



- **10:00 h.** Manuel Gil Arrufat, Director Gestión de Mercados Gas Natural Distribución. “Plataforma digital de demandas de Gas Natural Distribución para empresas instaladoras”.

- **10:30 h.** Mesa redonda del Gas: “Distribución de gas en España”

- **12:00 h.** Pausa café ofrecida por CONAIF – SEDIGAS. *Networking*.

- **12:30 h.** David Meca, medallista olímpico. “La motivación como lanzadera al éxito”.

- **13:00 h.** Carlos Fernández Guerra, Digital & Social Media de Iberdrola. “Redes sociales, la oportunidad de conectar con los usuarios”.

- **14:00 h.** Almuerzo cóctel ofrecido por Redexis. *Networking*.

DÍA 20

- **10:00 h.** Guillermo Martínez López, de la Oficina Española de Cambio Climático (OECC) – Ministerio de Agricultura, Alimentación y Medio Ambiente. “Novedades en la comercialización y manipulación de gases fluorados”.

- **10:30 h.** Marceliano Herrero Sinovas, Jefe del Servicio Territorial de Industria Comercio y Turismo de Valladolid. “¿Cómo afecta el nuevo reglamento de protección contra incendios a las empresas instaladoras?”

- **11:00 h.** Antoni Cañete Martos, Presidente de la PMcM y Secretario General de PIMEC. “¿Por qué las pymes no pueden crecer?”

- **11:30 h.** Pausa café ofrecida por CONAIF – SEDIGAS. *Networking*.

- **12:00 h.** Silvia Leal, experta en Transformación Digital. “Talento, el factor clave de la revolución industrial”.

- **12:45 h.** Javier Luxor, mentalista corporativo. “La Fuerza de tu Mente”

- **13:45 h.** Clausura, por el rector de la Universidad de Córdoba, José Carlos Gómez Villamandos

- **14:15 h.** Almuerzo cóctel. *Networking*.

Solución completa para el gas natural: CETIL Ecotechnology

CETIL
Dispensing Ecotechnology

C/ Pelaya, 37 (P.I. Río de Janeiro) - 28110 Algete (Madrid)
Tel: (+34) 916 287 651 | Fax: (+34) 916 287 653
cetil@cetil.com | www.cetil.com

OIML TUV CE 123 Ex

Gas Natural Castilla y León lleva el gas natural a Villarcayo (Burgos)

El alcalde de Villarcayo, Adrián Serna, y el director general de Gas Natural Castilla y León, Juan Antonio Pazos, han celebrado el pasado 26 de septiembre el acto institucional de apertura de llave que simboliza la llegada oficial del suministro a la población.

Gas Natural Castilla y León ha incrementado su presencia en Villarcayo con la transformación de las redes de propano y la construcción de una planta de gas natural licuado en el polígono industrial del municipio, desde donde parte una red principal de 11 kilómetros que posibilita el suministro a la localidad.

La compañía, que ha destinado más de 400.000 euros para llevar a cabo este proyecto, seguirá realizando inversiones en el municipio para continuar con su plan de expansión y desarrollo.

Gas Natural Fenosa compró en 2015 a Repsol Gas las redes de distribución de GLP (gas licuado del petróleo), que se integraron en el proyecto de gasificación del municipio.

Gracias a este acuerdo, no ha sido necesario abrir zanjas para la construcción de nuevas redes en casi 11 kilómetros, con lo que se ha reducido significativamente el impacto de las obras en la vida diaria de los vecinos.

El número de incidencias durante todo el proceso de transformación ha sido mínimo.

En la provincia burgalesa, Gas Natural Fenosa cuenta con más de 85.000 puntos de suministro en 22 localidades a través de una red de



El alcalde de Villarcayo, Adrián Serna, y el director general de Gas Natural Castilla y León, Juan Antonio Pazos, celebraron en el acto institucional de apertura de llave que simboliza la llegada oficial del suministro a la población

transporte y distribución que supera los 800 kilómetros, lo que permite que más del 68 por 100 de sus vecinos tengan acceso a este suministro energético.

En la actualidad, la compañía da suministro de gas natural a más de 400 comunidades de propietarios (cerca de 10.000 clientes). En lo que va de año, Gas Natural Castilla y León ha invertido más de 300.000 euros en Burgos para seguir creciendo y expandir sus redes de distribución en la provincia.

En Castilla y León, la compañía cuenta con más de 433.000 puntos de suministro en 118 localidades de las provincias de Burgos, León, Palencia, Salamanca, Segovia, Soria, Valladolid y Zamora, a través de una red de transporte y distribución que supera los 4.200 kilómetros.

Gas Natural Fenosa vende el 20 por 100 de su red de distribución por 1.500 millones

Gas Natural Fenosa ha anunciado un acuerdo para la venta del 20 por 100 de su red de distribución de gas en España por 1.500 millones de euros a un consorcio de inversores en infraestructuras formado por Allianz Capital Partners y Canada Pension Plan Investment Board.

El cierre de la operación, que ha contado con la participación de JP Morgan y Morgan Stanley, y que está sujeto a la obtención de las aprobaciones reglamentarias y de competencia necesarias, está previsto para antes de enero de 2018.

Gas Natural Fenosa, que mantendrá una participación accionarial del 80 por 100 en la sociedad y continuará gestionando y consolidando la firma por el método de integración global, señala que el acuerdo implica valorar el 100 por 100 de la filial de distribución en 13.935 millones de euros. En contraprestación por la venta de la participación del 20 por 100, GNF recibirá un pago de 1.500 millones de euros en efectivo del consorcio.

Además, la compañía entrará en un acuerdo de financiación "intragruppo" a largo plazo de 6.000 millones de euros con GNDB aunque ello no afectará a la estructura de capital de la energética ni a su rating.

La compañía señala que "se espera que la operación genere reservas positivas en el patrimonio neto de la compañía para aproximadamente 1.040 millones de euros".



La de GNDB es la mayor red de distribución de gas de España, con una infraestructura de más de 53.000 kilómetros que da servicio a 5,3 millones de puntos de suministro en cerca de 1.100 municipios.

La gasista ha decidido ahora asociarse a un consorcio de nuevos inversores internacionales "para continuar desarrollando su estrategia a largo plazo en el negocio de la distribución de gas, invertir en su crecimiento futuro e incrementar la penetración del gas en España".

El consejero delegado de la multinacional española, Rafael Villaseca, ha destacado que GNDB es "un activo premium en el sector del gas en España y parte esencial" en su estrategia de inversión.

Allianz Capital Partners es el gestor de inversiones alternativas del Grupo Allianz. Tiene oficinas en Munich, Londres, Nueva York y Singapur y gestiona aproximadamente 19.000 millones de euros en activo.

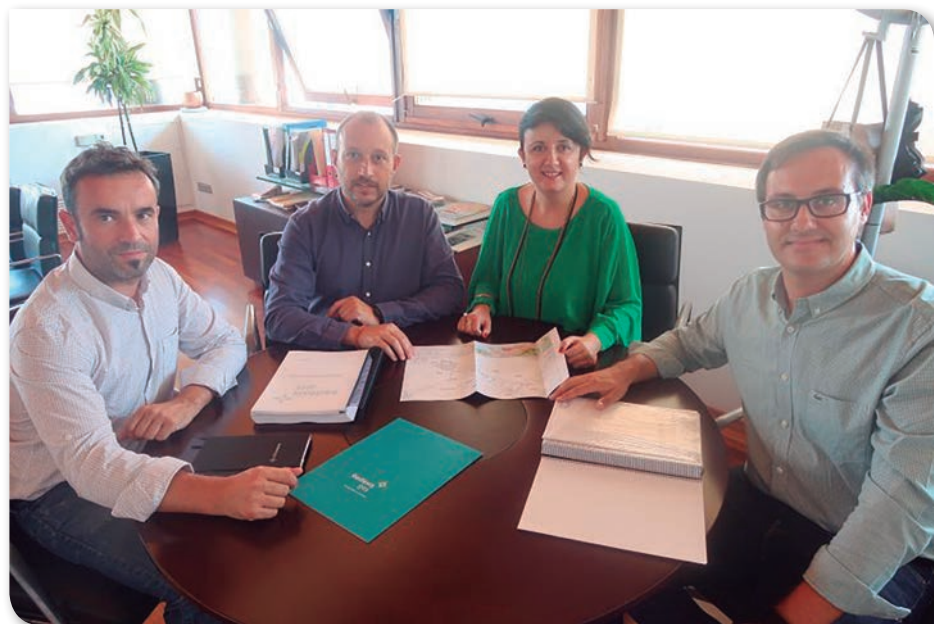
Por su parte, Canada Pension Plan Investment Board es una organización profesional de gestión de inversiones que invierte los fondos excedentes del Canada Pension Plan para hacer frente a los pagos actuales de sus 20 millones de contribuyentes y beneficiarios.

La firma, con sede central en Toronto, invierte en compañías públicas y privadas, activos inmobiliarios, infraestructura e instrumentos de renta fija.

UNA RED DE 53.000 KILÓMETROS

Gas Natural Fenosa explica que utilizará los recursos obtenidos para respaldar futuras necesidades de inversión en proyectos existentes, mientras que cualquier excedente será destinado a futuras inversiones, optimización de la deuda o remuneración al accionista, según determine el consejo de administración.

Redexis Gas amplia la red en Eivissa



Redexis Gas, una de las principales compañías dedicada al transporte y distribución de gas natural, así como a la distribución y comercialización de gas licuado del petróleo (GLP) en España, ha ampliado su red de canalización al instalar 30 kilómetros de redes de gas natural en la ciudad de Eivissa.

Este proyecto ha sido posible gracias al gasoducto que une Cala Gració con la capital ibicenca, que ha supuesto una inversión de cerca-

na a los 5 millones de euros y que permite abastecer a más de 15.000 habitantes.

La ejecución de estas infraestructuras se ha desarrollado en colaboración con los servicios técnicos municipales del Ayuntamiento de Eivissa que han realizado un seguimiento de la planificación de las obras, así como en la coordinación en las obras que el Ayuntamiento tenía previsto ejecutar con el objetivo de minimizar el impacto a los vecinos.

EL ESTUDIO DE ANÁLISIS SECTORIAL MÁS COMPLETO DE LA INDUSTRIA ENERGÉTICA

El primer ANUARIO especializado en las industrias de petróleo, petroquímica, gas y productos petrolíferos

- Exploración y producción de hidrocarburos.
- Transporte y almacenamiento de gas, crudos y productos petrolíferos.
- Refino: Análisis por compañías y refinerías.
- Distribución y comercialización de gas y productos petrolíferos. Compañías operadoras.
- Estaciones de servicio: red nacional, análisis por compañías.
- Petroquímica: plantas y compañías.
- Gas natural y GLP: Análisis por compañías, cuadros directivos, producción y consumo.
- Consumo energía. Centrales de ciclo combinado.
- Ingenierías: Obras y proyectos en curso y directorio.
- Legislación europea vigente.
- Directorio de empresas suministradoras.

RESERVE EDICIÓN 2017

Adquiera ahora su edición 2016 de la **ENCICLOPEDIA NACIONAL DEL PETRÓLEO, PETROQUÍMICA Y GAS** o realice su reserva de la edición 2017 en el teléfono **91 556 5004**

www.sedetecnica.com

El informe anual de referencia desde 1970

La demanda de gas natural en España crece en agosto un 18 por 100

La demanda de gas natural en España ha cerrado el mes de agosto con un crecimiento del 18 por 100 con respecto al mismo mes del año anterior, situándose en torno a los 25.100 GWh. Este porcentaje representa el mayor incremento mensual en periodo estival desde 2008 y supera el registrado el pasado mes de julio, que ya había aumentado un 17 por 100 en relación a la cifra correspondiente a julio de 2016.

La demanda convencional, destinada a los consumos en los hogares, comercios e industrias, cierra agosto con un incremento de en torno al 4,5 por 100 hasta superar los 17.300 GWh, máximo valor histórico para este mes. Este aumento se ha producido principalmente por el incremento del consumo de gas en la industria, que crece alrededor de un 6 por 100. El consumo ha aumentado en la mayoría

de los sectores industriales, sobre todo en los sectores del papel y la metalurgia.

La demanda de gas natural para generación de electricidad finaliza el mes de agosto con un crecimiento de más del 60 por 100, hasta alcanzar los 7.800 GWh, el valor más alto en este mes desde 2011. Este incremento ha estado motivado por una muy baja producción hidráulica y una menor aportación eólica.

En lo que va de año, la demanda de gas natural en España ha aumentado cerca de un 9 por 100 con respecto al mismo periodo de 2016 por crecimientos en la demanda convencional y en las entregas de gas natural para generación de electricidad. La demanda industrial también está creciendo en torno a un 7 por 100, lo que pone de manifiesto la positiva evolución de la economía.

Los ciclos combinados garantizaron la demanda eléctrica el pasado verano

Ante las elevadas temperaturas registradas durante el pasado verano, el gas natural se ha revelado como la única energía limpia que permite a los ciudadanos españoles mantener su consumo de electricidad sin restricción alguna según señala la Asociación Española del Gas (Sedigas), que avala la necesidad de contar con el gas natural en el debate sobre el futuro energético en España.

La asociación destaca, como prueba de esta eficacia, el incremento de la demanda de gas para generación eléctrica (ciclos combinados) con respecto al primer semestre del año pasado, habiendo aumentado en un 19,8 por 100, según datos de Enagás. Así, el sector gasista y sus ciclos combinados fueron la principal fuente de generación eléctrica durante cinco días consecutivos durante la segunda semana del mes de julio. Siempre superando el 19 por 100, el gas se convirtió en la fuente energética con mayor peso dentro del mix eléctrico.

A dicho récord cabe sumarle otros dos de finales de junio, ya que el 21 y el 22 de junio la representatividad de los ciclos combinados en el total del mix de generación eléctrica alcanzó las cuotas más elevadas de 2017, con un 27,6 por 100 y un 27,4 por 100 respectivamente

que convirtieron al gas natural, ambos días, en la fuente energética mayoritaria para la generación eléctrica.

Según señala Sedigas, estos récords ponen de manifiesto el papel fundamental que el gas natural desempeña para garantizar el suministro eléctrico, especialmente en escenarios de olas de calor y de frío. Así, en el primer semestre de 2017 el incremento de la demanda para generación eléctrica (ciclos combinados) ha estado motivado principalmente por una menor eolicidad (con un descenso del 12 por 100) y hidrau-

El consumo de GLP acumula un crecimiento del 2,5 por 100 hasta julio

A pesar de que en el pasado mes de julio registró un importante descenso, el consumo de GLP mantiene un crecimiento del 2,5 por 100 en lo que va de año.

Según la Corporación de Reservas Estratégicas (CORES), el consumo de gases licuados del petróleo fue en julio de 162.000 toneladas, lo que supone un descenso del 19,2 por 100 con respecto al mismo mes del año pasado.

En julio destacó, como es habitual, el crecimiento del consumo del GLP para automoción (con un incremento del 11 por 100), mientras que el consumo descendió tanto en el GLP envasado como a granel.

En el acumulado de enero hasta julio, el consumo de envasado registra un descenso del 1,9 por 100, pero el de GLP a granel crece un 4,9 por 100 y el de automoción un 7,3 por 100.

Consumo de GLP hasta julio de 2017							
Unidad: miles de toneladas							
	Julio 2017		Acumulado anual		Últimos doce meses		Estructura (%)
	kt	Tv (%)*	kt	Tv (%)*	kt	Tv (%)*	
Envasado	50	-3,4	504	-1,9	850	-0,7	33,4
Granel	21	-9,3	352	4,9	551	8,8	21,7
Automoción (envasado y granel)	5	11,0	29	7,3	49	6,8	1,9
Otros**	86	-28,8	588	4,8	1.094	32,7	43,0
Total	162	-19,2	1.473	2,5	2.545	14,0	100,0

Fuente: Cores

* Tasas de variación con respecto al mismo periodo del año anterior.
* Incluye GLP distintos de los anteriores incluyendo GLP destinado a su posterior transformación
^ igual que 0,0 / ^ distinto de 0,0

licidad (un 51.7 por 100 menos) en la generación de electricidad.

CRECIMIENTO DEL CONSUMO

El consumo de gas natural en el mercado nacional alcanzó la cifra de 169,076 TWh en la primera mitad de 2017, lo que supone un incremento de la demanda del 6,5 por 100 en relación con el mismo período de 2016 y supone un total de 14,5 bcm de gas natural.

Durante los primeros seis meses de 2017 la demanda convencional (doméstico-comercial e industria, incluida en esta

última la demanda para usos no energéticos) se ha incrementado en un 4,3 por 100 con respecto al mismo periodo de 2016.

Dentro del mercado convencional, se estima que la demanda del mercado doméstico comercial ha descendido un 4,1 por 100, debido, según señala Sedigas, a unas temperaturas más cálidas en el periodo contemplado. Desde el mes de marzo la temperatura media por meses ha sido superior en 2,2°C a las dadas el año pasado durante el mismo periodo, lo que ha provocado un menor uso de la calefacción durante estos meses.

Las importaciones netas de gas natural a España suben un 9,8 por 100 hasta julio

Las importaciones netas de gas natural a España alcanzaron los 198.563 gigavatios hora (GWh) entre los meses de enero y julio de 2017, lo que representa un incremento del 9,8 por 100 más que en el mismo periodo del año anterior. Las importaciones netas de gas natural por gasoducto se incrementan un 5,3 por 100, hasta los 98.843 GWh, mientras que las de gas natural licuado (GNL) se incrementaron en un 14,8 por 100, hasta los 99.720 GWh. Según Cores, las importaciones netas aumentaron un 17,5 por 100 en julio y se situaron en 27.368 GWh. Ese mes aumentaron las importaciones netas de gas natural licuado (GNL) un 17,4 por 100, hasta los 15.589 GWh, mientras que descendieron las importaciones netas de gas natural por gasoducto un 5,8 por 100, hasta los 11.779 GWh. En términos brutos, las importaciones de gas ascendieron en julio a 29.664 GWh, un 1,2 por 100 superiores a las de 2016. El 47,3 por 100 se importa a través de gasoducto, mientras el 52,7 por 100 restante se realiza en estado líquido.

BAXI

LA NUEVA CLIMATIZACIÓN

www.baxi.es

Heat Connect TXM

El termostato que mejor combina con nuestras calderas

Caldera de condensación PLATINUM PLUS

1.Instala

Termostato modulante Wi-Fi TXM

2.Conecta

App HEATCONNECT

3.Controla

El gas natural en el transporte, solución eficiente contra el cambio climático



En un contexto marcado por los objetivos internacionales de reducción de emisiones el Ministerio de Energía ha lanzado recientemente la consulta pública sobre el proyecto de Real Decreto que pretende establecer los correspondientes objetivos de reducción de emisiones de gases de efecto invernadero durante el ciclo de vida de los combustibles y la energía suministrados en el transporte.

Sedigas, la Asociación Española del Gas, y Gasnam, Asociación Ibérica del Gas Natural para la Movilidad, señalan que “para una reducción inmediata de los gases de efecto invernadero (GEI), una vía tecnológicamente consolidada, madura y disponible es la utilización en mayor escala del gas natural (GNC y GNL) en la movilidad”.

Ambas asociaciones coinciden en que “es imprescindible trabajar y poner los medios necesarios, a través de un amplio plan nacional de desarrollo del parque automovilístico, y en particular del uso profesional de los vehículos de GNC y GNL, que sustituyan una parte significativa de los que actualmente utilizan derivados del petróleo”.

Sedigas y Gasnam han elaborado un documento en el que destacan las ventajas de carácter medioambiental que tiene la utilización del gas natural en el transporte.

La creación de un parque significativo de vehículos de gas natural, que ya de por sí representará una reducción del 17 por 100 de los GEI contra los derivados del petróleo, abre además la vía del uso del biometano, el gas natural sintético y el hidrógeno, con sus consiguientes e importantes aportaciones en la reducción de la emisión de gases.

El documento concluye que el gas está llamado a jugar “un papel clave, por lo que es imprescindible impulsar medidas para el desarrollo de la infraestructura de repostaje y su logística en todos los segmentos del transporte”.

APUESTA PARA UN TRANSPORTE SOSTENIBLE

Entre los días 16 y 22 del pasado mes de septiembre se celebró en Europa la Semana de la Movilidad, con el objetivo de fomentar formas de transporte más limpias.

De acuerdo con esta idea, la Comisaria europea de Transporte, Violeta Bulc, ha establecido cuatro áreas prioritarias: innovación, digitalización, descarbonización y ciudadanía. Sedigas y Gasnam señalan que en estos cuatro pilares, el gas emerge como la perfecta solución para lograr un transporte más limpio y sostenible.

Asimismo, la celebración de la Semana Europea de la Movilidad coincidió con la ruta ibérica de la undécima edición del Rally GNL Blue Corridor Iberia-Baltia en la que participó Gasnam. Varios vehículos, tanto pesados como ligeros recorrieron los 5.700 kilómetros que separan Lisboa (Portugal) de San Petersburgo (Rusia), coincidiendo con la celebración del Fórum Internacional del Gas.

SOLUCIÓN EFICIENTE CONTRA EL CAMBIO CLIMÁTICO

Las características de disponibilidad, fiabilidad y economía de compra,

bajos costes de mantenimiento y total reciclabilidad de los vehículos con gas natural son bien conocidas. La tecnología está madura, es asequible para el ciudadano, segura, y está preparada para una rápida y fuerte contribución para el desafío del transporte gracias a ser el único combustible no derivado del petróleo capaz de ofrecer una alternativa en cualquier tipo de movilidad terrestre y marítima.

Por otra parte, del total de emisiones GEI en España, un 24 por 100 son consecuencia del transporte. De estas, un 66 por 100 corresponde al transporte de pasajeros por carretera, un 28 por 100 al de mercancías y un 6 por 100 a la suma del transporte aéreo, ferrocarril y marítimo.

El gas natural es una de las soluciones más eficientes para luchar contra el cambio climático. Su utilización en sectores como el transporte le lleva a reducir las emisiones de gases de efecto invernadero en un 23 por 100 comparadas con la gasolina y en un 7 por 100 comparadas con el gasóleo. En los camiones y autobuses, los beneficios frente al diésel son de un 16 por 100 con GNC (Gas Natural Comprimido) y de un 15 por 100 en el caso del GNL (Gas Natural Licuado). En ambos casos las emisiones son las asociadas a toda la cadena de suministro del gas (-WTW- Well to Wheel).

En cuanto al sector marítimo, los beneficios globales (-WTP-Well to propeller) alcanzan un 21 por 100 comparados con el tradicional HFO (Heavy fuel oil).

Estos los datos recogidos el Estudio “Greenhouse Gas Intensity of Natural Gas” presentado recientemente por la Asociación NGVA Europe, confirmando de esta manera que el uso del gas natural como combustible es la solución más eficiente, disponible y económica en la lucha contra el cambio climático, mejorando también la calidad del aire en las ciudades por sus emisiones Casi Cero de NO_x y partículas. Gracias a sus dos variantes en GNC o GNL, el gas natural satisface la demanda de los diferentes tipos de transporte, desde turismos, servicios públicos urbanos, furgones y camiones ligeros de distribución hasta camiones pesados de larga distancia, sin olvidar el transporte marítimo y ferroviario, consiguiendo una importante reducción en las emisiones de carácter tanto global como local.

En España, más de 40 estaciones de servicio dispensan actualmente gas natural vehicular y otras 20 están en construcción. Según datos de la Dirección General de Tráfico, en 2016 se matricularon en nuestro país más de 1.100 vehículos que usan gas natural como combustible, por lo que el parque de vehículos supera en la actualidad las 6.000 unidades, la mayor parte pesados de utilización intensiva. Su funcionamiento conjunto hace que dejen de consumirse 142.000 toneladas de diésel al año. El gas natural admite además diversas variantes, desde el gas natural comprimido (GNC) para turismos hasta el gas natural licuado (GNL) más extendido en camiones. También es posible usarlo en combinación con la movilidad eléctrica (vehículos híbridos electricidad-gas).

Galp impulsa su propia red de estaciones de GNV



Galp, ha inaugurado de la mano de HAM, el primer punto de Gas Natural Comprimido de la red propia de la compañía, en la localidad barcelonesa de Cornellá

Su situación es de gran valor estratégico, ya que está ubicada justo en un punto muy concurrido de Barcelona, muy próximo al estadio Cornellá-El Prat, al centro de negocios WTC Almeda Park y al Hospital de Bellvitge. Asimismo, se encuentra muy cerca de la Ronda de Dalt y de la Autopista del Maresme, dos vías con un gran volumen de circulación.

Este punto de suministro ha sido instalado por HAM, empresa líder y pionera en el sector del gas natural vehicular (GNV), propietaria de la instalación y responsable de la explotación. El Grupo HAM es un conjunto de empresas de servicios, dedicada, entre otras actividades, al diseño, construcción y desarrollo de nuevos puntos de gas natural vehicular. Con la inauguración de este punto de suministro, que ya está operativo, la

estación de servicio Cornellá-Progreso se convierte en la primera que dispensa gas natural comprimido en la red propia de Galp. De este modo, la compañía reafirma su apuesta por la instalación de puntos de suministro de carburantes alternativos en sus estaciones de servicio de España.

El Gas Natural Comprimido se encuentra actualmente en una fuerte expansión como alternativa para la movilidad en el sector del transporte. Se caracteriza por facilitar un menor consumo y por ser un carburante sostenible gracias a su reducida emisión de gases contaminantes.

Galp tiene pensado abrir nuevos puntos de gas natural en España a lo largo de 2017. De esta manera, la compañía reafirma su compromiso con la innovación y el respeto al medioambiente, en el marco del cumplimiento de los objetivos ambientales europeos y españoles. Asimismo, seguirá trabajando por ofrecer una oferta completa y diversificada que incluye energías tradicionales y alternativas.

Brufau defiende en Bruselas la apuesta por el gas natural en movilidad

El presidente de Repsol, Antonio Brufau, explicó, durante su participación en la jornada *Energy For Europe*, celebrada a finales del pasado mes de septiembre en Bruselas, que sustituir una sola central de carbón por otra de gas natural supondría una reducción de emisiones contaminantes “equivalente a poner en circulación millones de coches eléctricos”.

Brufau señaló que “sustituir una central de carbón por una planta de gas natural reduciría las emisiones en un nivel equivalente a poner en circulación millones de coches eléctricos y, por supuesto, esta medida ahorraría miles de millones de euros en subsidios a los ciudadanos europeos”.

Para el presidente de la petrolera española, la transición del carbón al gas natural debe ser una prioridad. Estados Unidos ha reducido las emisiones de CO₂ únicamente utilizando gas natural y reemplazando el carbón. “Sin embargo, nosotros estamos subsidiando el coche eléctrico, con un coste de CO₂ por tonelada mucho mayor que otras alternativas”.

En la misma línea, ha denunciado que este tipo de subsidios “suponen la transferencia de ingresos desde la ciudadanía de clase media y baja a las clases altas, los únicos que tienen acceso a adquirir estos vehículos. Todo esto corre el riesgo de establecer un sector energético que está lejos de ser óptimo, perjudicando la competitividad y el rendimiento de la industria en Europa”.

El presidente de Repsol destacó que Europa esté probablemente “confundiendo el indispensable objetivo de reducir sus emisiones con los medios y los modos de conseguirlo”, lo que supone el ries-

go de “no alcanzar el objetivo de una manera eficiente”.

Brufau añadió que “en la actualidad, nos centramos en la transición energética como un cambio en combustibles, de hidrocarburos a renovables, y tecnologías, desde motores internos de combustión a coches eléctricos. Este arriesgado enfoque excluye otros tipos relevantes de transiciones energéticas”.

Entre ellas, ha citado un cambio acelerado del carbón al gas natural, de la producción eléctrica centralizada a la centralizada, de construir nuevas centrales eléctricas a emplear técnicas más eficientes o desde la pobreza energética hacia la disponibilidad energética global.

Además, Brufau ha subrayado que la eficiencia energética es la medida que reduce emisiones de una forma más directa, con mayor relevancia y un menor coste, por lo que consideró una “excelente noticia” el hecho de que Eurostat haya introducido una mayor flexibilidad en las reglas de contabilidad para poder invertir en eficiencia energética en los edificios públicos.

El presidente del grupo petrolero destacó que uno de los temas centrales de la jornada es el papel de la diplomacia energética en el escenario geopolítico de la actualidad: “no debemos olvidar el importante papel de la energía como una moneda de negociación en las relaciones internacionales y en el entorno geopolítico”.

Por ello, la UE no debe actuar de una forma improvisada, sino con un enfoque sólido, consensuado y efectivo: “la importancia de la estrategia europea en diplomacia energética es incuestionable”.

Nuevo Centro de Xperiencia Saunier Duval en Madrid

Saunier Duval cuenta desde el pasado mes de mayo con su nuevo Centro de Xperiencia en Madrid. Ubicado en La Granja 26 de Alcobendas, este espacio ha sido pensado y diseñado para los profesionales del sector y tiene como objetivo convertirse en referencia en la exposición y formación de sistemas de climatización renovables de alta eficiencia.

El Centro de Xperiencia es un edificio vanguardista, único y sostenible, dotado de las más modernas instalaciones con el fin de ofrecer una nueva experiencia con los productos y sistemas de Saunier Duval.

El nuevo espacio cuenta con una Certificación Energética clase A y la certificación de sostenibilidad Leed Oro y alberga diferentes zonas: sala técnica, aula de formación, showroom y es, además, el nuevo emplazamiento de la delegación centro de la marca en España.

A través de recorridos guiados, que cuentan con la última tecnología en exposición, los profesionales que se acerquen a él pueden familiarizarse con la amplia oferta de soluciones de climatización de última generación que Saunier Duval ofrece en el mercado y que se basan en el aprovechamiento de la energía procedente de diferentes fuentes renovables.



El Centro de Xperiencia supone, además, un nuevo concepto de centro de formación gracias a su sala técnica y aula de formación. Una completa zona didáctica y práctica para descubrir, sentir y experimentar los productos y tecnologías más avanzadas de Saunier Duval lo que permite a los profesionales entender mejor los beneficios de los mismos y recibir una formación del más alto nivel, tanto teórica como práctica.

One, nueva generación de calderas de condensación de Ariston

La nueva One de Ariston y tiene todos los requisitos para ser la gama más innovadora de calderas de condensación propuesta por Ariston. Estudiada hasta en los mínimos detalles y fabricada según los principios tecnológicos más vanguardistas, garantiza el máximo rendimiento durante más tiempo y con un nivel de confort doméstico sin precedentes.

Alteas One Net, el modelo estrella de la gama, cuenta con siete años de garantía total y está dotada de funciones que gestionan la calefacción del hogar de manera inteligente y eficaz, basándose en nuestro estilo de vida y en nuestras necesidades. Máxima calidad, eficiencia absoluta, conectividad inteligente y confort total son sus puntos fuertes.

El nuevo intercambiador Xtratech, el corazón de la caldera, garantiza el máximo rendimiento y gran fiabilidad, es decir, mejor circulación y menor riesgo de obstrucción, incluso en las situaciones más críticas. Xtratech es, en efecto, un componente exclusivo de Ariston, *made in Italy* al 100 por 100. Respecto al intercambiador precedente, con Xtratech la sección de paso del tubo ha aumentado un 142 por 100, optimizando en consecuencia la circulación del agua.



Las calderas de condensación One se caracterizan por rendimientos estacionales muy elevados y gracias a la termostatación alcanzan la clase A+. Además, toda la gama está dotada de un set innovador de funciones inteligentes cuyo objetivo es garantizar al usuario el máximo confort con el mínimo gasto en factura. La función Auto, por ejemplo permite optimizar automáticamente el funcionamiento de la caldera, evitando continuos encendidos y apagados, reduciendo al mínimo el estrés de los componentes, que así alargan su vida útil y ayudan a conseguir el máximo ahorro económico.

Un análisis comparativo destaca dos calderas de Cointra y de Ferroli

En su revista de septiembre 2017, una asociación de consumidores ha publicado un análisis comparativo entre doce modelos de calderas murales de condensación de uso doméstico (potencias comprendidas entre 19 y 25 kW) de las principales marcas del mercado.

En dicho análisis han sido valorados diez importantes aspectos a tener en cuenta de cara a la compra de este tipo de equipos, como precio, coste anual a diez años, potencia, funcionamiento en verano, funcionamiento en invierno, confort en agua caliente, emisiones consumo eléctrico, ruido y seguridad, teniendo siempre muy en cuenta el rendimiento al 100 por 100 y al 30 por 100 de la potencia.

Una vez analizadas todas estas variables, los dos modelos de caldera mural de condensación Superlative Condens de Cointra y Bluehelix Tech



de Ferroli, han resultado las mejores clasificadas por segundo año consecutivo como media de todos los valores indicados, destacando de forma especial el ahorro económico, tanto en electricidad como en gas, el rendimiento al 30 por 100, que es la forma habitual de trabajo de la caldera, y por lo tanto principal fuente de ahorro, el gran confort en agua caliente sanitaria y las menores emisiones de CO.

Cabeza termostática Orkli

Años de esfuerzo, investigación y desarrollo de producto, junto con la tecnología más innovadora del mercado, han dado como resultado una cabeza termostática innovadora y de las más eficientes de Europa.

Su valor VT de 0,2 confirma las altas prestaciones de este producto que responde así a las demandas y necesidades de los profesionales del sector.

Su utilización en las instalaciones de radiadores reporta grandes beneficios en su instalación y montaje dado que no necesita de ningún tipo de herramienta y se realiza de forma sencilla y rápida.

Para los usuarios, la cabeza termostática Victory ofrece una eficiencia muy alta y un control preciso de la temperatura pudiendo seleccionar temperaturas precisas de forma individual para cada una de las estancias con el consiguiente ahorro y máxima eficiencia.



cia gracias a su nuevo sistema de sensor líquido que incorpora.

Las características más destacadas son:

- VT= 0,2
- Homologación EN-215
- Campo de trabajo 5°-27° C
- Dispositivo antihielo
- Provisto de bloqueo de la maneta

KANE 455 + KANE 100

Analizador de combustión y CO + CO2 ambiente

- ◆ Muy fácil de usar.
- ◆ Medición simultánea de la combustión y del CO y CO2 ambiente.
- ◆ Sensor de CO2 por infrarrojos.
- ◆ 5 años de vida de los sensores.

- ◆ Comunicación por infrarrojos y bluetooth para impresora y dispositivos móviles.
- ◆ Servicio de mantenimiento exprés: rápido, económico, sin sorpresas y proporciona 5 años de garantía.

Lana Sarrate

Tel. 93 280 01 01 - www.lanasarrate.es

Vaillant climatiza un edificio en Lugo con aerotermia en cascada



De la mano de la Constructora Odegal y la instaladora e ingeniería Instalaciones SIOR, miembro de la red Vaillant Innovative Partner, Vaillant ha sido elegida para climatizar el primer edificio de Lugo con aerotermia y suelo radiante.

Se trata de catorce viviendas ubicadas en un nuevo edificio en una de las principales arterias de la ciudad. La superficie a calefactar es de 2.053 metros cuadrados aproximadamente y la estimación de ocupación se ha previsto en 55 personas.

Teniendo en cuenta factores como el tipo de vivienda y datos constructivos, emplazamiento geográfico del edificio, máxima eficiencia energética, preferencias de los usuarios y tipo de vida así como la amortización de la inversión a medio plazo (5-7 años), Instalaciones SIOR propuso y recomendó la tecnología de bombas de calor aire-agua Vaillant con suelo radiante como la opción más óptima para obtener el máximo confort tanto en calefacción como agua caliente sanitaria.

La estimación de demanda de calefacción anual es de 214.531 kWh/año y la de ACS de 32.096 kWh/año. Por ello, se ha optado por la instalación de 8 bombas de calor aerotérmicas aroTHERM VWL 155/2 de Vaillant con funcionamiento en cascada.

El diseño de la instalación para la potencia en climatización se ha realizado teniendo en cuenta que la potencia demandada en ACS siempre es inferior. La potencia instalada en el edificio es de 120 kW, obteniendo una modulación de potencia 1/8, que es posible ir ajustando a la demanda energética del edificio de una forma muy eficiente y con consumos mínimos. Además, al tratarse de una instalación centralizada, la potencia eléctrica del edificio es siempre menor.

Dadas las características de funcionamiento de las bombas de calor, el sistema óptimo de climatización por el que se ha optado es el suelo radiante refrescante, ya que las temperaturas de utilización son las que mejor se adaptan a la curva de las máquinas y por lo tanto se obtienen los COP y rendimientos más elevados.

Para el ACS y con el fin de evitar intercambiadores de placas o intercambiadores, se ha optado por depósitos multienergía los cuáles, mediante grupos hidráulicos de producción de ACS instantáneos, producen el agua caliente necesaria para el conjunto de las viviendas.

Todo el sistema se controla mediante el cuadro de control CC460 de la marca alemana, autómata capaz de gestionar el funcionamiento de las diferentes máquinas y de gestionar la producción de energía.

Válvulas y detentores de calefacción con junta antigoteo de Arco

Arco ha dado un paso más en su compromiso con la seguridad y el servicio frente a las necesidades del instalador, incorporando una junta antigoteo en las válvulas y detentores de sus series de calefacción Teide plus+ y Teide Termo plus+. Esta nueva junta tórica de EPDM está situada con una arandela en el manguito y evita posibles fugas de agua en la unión entre el radiador y el manguito de la válvula.

La gama Teide+ de Arco, indicada para instalaciones individuales o colectivas, permite controlar de manera manual el flujo de agua en los distintos radiadores en los sistemas de calefacción del tipo bitubo. La estanqueidad externa de la válvula está garantizada gracias a un sistema de doble junta que aporta máxima seguridad frente a fugas, envejecimiento y desgaste.

En el caso de las válvulas termostáticas Teide Termo+, éstas permiten regular la temperatura de los distintos radiadores de forma independiente, lo que hace posible personalizar la calidez de cada espacio. Esta gama cuenta con un mecanismo dotado de una junta de cierre que evita posibles fugas internas en caso de sobrepresión en



la red de calefacción. Su estanqueidad externa viene dada por una junta tórica de EPDM alojada en el eje y una segunda unión tórica NBR, que asegura el hermetismo en caso de ajuste insuficiente o deformaciones durante la instalación.

Mediante el control de caudal de ambas series Arco permite optimizar la eficiencia energética de los hogares. Además, las cabezas termostáticas tienen un amplio campo de ajuste de temperatura desde 12°C hasta 28°C, incluyendo posición anti-congelación de la instalación a 6°C y cierre completo de la válvula.

Testo 184 para la monitorización en la logística farmacéutica

Durante el transporte de fármacos se debe respetar la cadena de frío, lo que significa que la mercancía se debe mantener entre unos valores de temperatura límite tanto superiores como inferiores. Cualquier fallo en el mantenimiento entre esos valores definidos puede suponer una grave alteración en los ingredientes activos del medicamento.

Cualquier temperatura extrema o una gran fluctuación en la misma también pueden dañar otras mercancías como material quirúrgico, cultivos experimentales o muestras sanguíneas, con la pérdida económica o de prestigio que esto supondría.

Por lo tanto, dentro de las GxP que se aplican a este sector, el control de la cadena de frío, desde la producción hasta el consumidor final, es un requi-



sito indispensable para el mantenimiento de la calidad del producto.

Con los monitores de transporte testo 184, la temperatura, la humedad y las vibraciones de sus mercancías están controladas durante toda la cadena de frío, y el proceso de distribución queda totalmente documentado cumpliendo con las normativas y leyes vigentes.

Termostato ambiente modulante WiFi Smart TC° De Dietrich

Dietrich presenta su nuevo termostato ambiente modulante con conexión WiFi Smart TC° que permite la regulación de la instalación de calefacción y agua caliente sanitaria a distancia desde cualquier dispositivo Smartphone o Tablet en combinación con la aplicación específica De Dietrich descargable de manera gratuita.

Smart TC° funciona como una unidad ambiente modulante en comunicación OpenTherm con las calderas Naneo, NeOvo y Vivadens, siendo posible el ajuste de temperaturas, la regulación de parámetros, la programación semanal de calefacción y ACS así como la visualización de consumos de energía. El termostato permite también recibir información a distancia de posibles anomalías en la

instalación, así como facilitar un código de acceso remoto al servicio posventa o instalador para poder efectuar un primer diagnóstico o realizar el ajuste de parámetros avanzados.

Como termostato ambiente modulante, Smart TC° permite un incremento de rendimiento del 3 por 100 en calefacción en comunicación con una caldera de condensación De Dietrich y de un 4 por 100 si se añade a la regulación una sonda exterior.

El proceso de instalación y el funcionamiento de Smart TC° es muy fácil e intuitivo, pudiendo también ser utilizado como termostato ambiente convencional, sin conexión a internet bien como unidad ambiente on/off con cualquier caldera o bomba de calor del mercado.

Uniones roscadas de giro acodadas de Stauff

Stauff amplía su catálogo de uniones roscadas con las uniones roscadas de giro acodadas. Estos elementos de unión con un eje de giro en el extremo aportan una libertad de movimiento continua en el conducto hidráulico –por ejemplo en los componentes incorporados móviles de máquinas de construcción o en las articulaciones de palas sobre ruedas–, incrementando así la seguridad frente a fugas en el sistema hidráulico.

Las uniones roscadas de giro compactas del tipo FI- DGWESV han sido desarrolladas precisamente para estas aplicaciones: Permiten la compensación de movimientos de giro, inclinación y pendulares, regulares o irregulares, entre el conducto y la pieza de la máquina durante el servicio, p. ej. en una conexión sin tensión de conductos de tubo flexible bajo presión que estén equipados con válvulas de conexión con conexión de cono de obturación (DKO) conforme a la DIN 3865. Además, evitan la aparición de torsión y radios de flexión demasiado estrechos en los conductos de tubo flexible que se muevan.

Los usuarios de la nueva Serie Stauff Conectó disponen desde el principio de un programa integral. A un lado de la unión roscada de giro acodada se realiza la conexión, siempre mediante un cono interior de 24° (forma W conforme a DIN 3861) en los tamaños 6L hasta 42L



(Serie Ligera) o 6S hasta 38S (Serie Pesada). El lado opuesto está provisto según se elija de una rosca de tubo Whitworth (G1/8 hasta G1-1/2) o de una rosca métrica (M10x1 hasta M48x2) con una junta de perfil. Como material de sellado estándar se emplea NBR (Buna-N). También están disponibles a petición materiales alternativos, así como variantes de conexión diferentes.

El movimiento de giro se realiza mediante un cojinete de deslizamiento autolubrificante que aprovecha el líquido del sistema como lubricante. Con ello, el cojinete no necesita ningún tipo de mantenimiento. El número máximo autorizado de movimientos de giro en servicio continuo depende del tamaño. Stauff estará encantado de asesorarle, en caso necesario, a la hora de elegir el componente adecuado conforme a las condiciones de cada caso particular.

Buderus es ahora Bosch

Como respuesta a los nuevos retos derivados de la digitalización de la industria, de un mercado cada vez más exigente, Buderus ha anunciado que las soluciones de aire acondicionado y calefacción comercial e industrial se distribuirán en España y Portugal bajo una misma marca, la marca Bosch.

Desde octubre de 2017, los productos Buderus pasarán a ser Bosch de manera progresiva, hasta que se complete su integración en abril de 2018. Se abre así una nueva etapa de progreso, asentada en la combinación de la experiencia de Buderus y la vanguardia e innovación de Bosch. Buderus llegó a España en 1999 y, desde 2003,

forma parte del Grupo Bosch. Con motivo del cambio de marca, Bosch ampliará su oferta de calefacción y aire acondicionado comercial e industrial, afianzando su liderazgo y aportando una inyección de vanguardia a un portafolio de productos consolidado, que posee un gran reconocimiento en el mercado español.

Alicia Escudero, Directora de Marketing y Producto de Bosch Termotecnia España y Portugal, ha señalado que "este paso hace que nuestro papel como referente en el sector adquiera un mayor peso en el mercado, al operar bajo una marca global y combinar la tecnología probada, la experiencia y la innovación".



Tecnifuego-Aespi defiende la utilidad del Reglamento de Productos de Construcción



Tecnifuego-Aespi sostiene que el Reglamento de Productos de Construcción (RPC) ha supuesto un gran avance en la armonización normativa y la seguridad de los productos de construcción que se comercializan en la Unión Europea, ya que por primera vez fijó una normativa a cumplir para todos los productos, incluidos los de protección contra incendios. Estos mínimos requisitos sirven para que el producto se certifique con el Marcado CE, una marca segura para usuarios, prescriptores, fabricantes e instaladores.

Ahora tras diferentes revisiones del RPC, que han creado jurisprudencia, desde la Comisión Europea se está en fase de revisión de dicho reglamento, incluso hay voces que pretenden una posibilidad de derogación.

La asociación defiende la vigencia y utilidad del RPC como garantía de calidad, seguridad, armonización y normalización de los productos de protección contra incendios que se puedan comercializar en la UE.

El RCP ha contribuido a una mayor garantía de los productos comercializados y ha eliminado en gran manera las barreras al comercio en Europa. En consecuencia, ha supuesto un paso adelante en la seguridad y garantía de calidad de los productos, por lo que Tecnifuego-Aespi se suma a la postura de la EAPFP (Federación europea de asociaciones de protección pasiva contra incendios) contra la pretendida rebaja de requisitos y/o posible derogación de RCP.

A nivel económico, el sector español de la industria de la protección pasiva contra incendios ha invertido mucho en el marcado CE, y cualquier acción que fomenta o aliente requisitos específicos para algún país es una imposición de barreras al libre comercio inadmisibles. Esta situación trasladaría al sector a la de hace algunos años, los anteriores a la transposición de la Directiva de Productos de Construcción y al propio RPC, y pondría en peligro la industria europea, su capacidad de competitividad e innovación.

Obligación de informar sobre operaciones vinculadas

gestión pyme

Iñigo Martín
Asesor Fiscal
T. 915 226 994

Se ha aprobado recientemente el modelo 232 de declaración informativa de operaciones económicas entre entidades vinculadas. El plazo de presentación del modelo informativo de operaciones vinculadas realizadas durante el ejercicio fiscal 2016 deberá presentarse durante el próximo mes de noviembre del presente año 2017. Dicho modelo deberá presentarse obligatoriamente por internet. ¿Quién está obligado a presentar este modelo informativo? El modelo 232 deberán presentarlo, entre otras, las sociedades mercantiles que realicen operaciones con entidades vinculadas. A título de ejemplo, se consideran entidades o personas vinculadas las siguientes: una sociedad y sus filiales de las que tengan al menos el 25 % de participación en el capital social, los administradores o cónyuges de la sociedad; dos entidades que pertenezcan al mismo grupo; una entidad residente en territorio español y sus establecimientos permanentes en el extranjero; ¿Qué operaciones deben informarse? En el modelo 232 deberá informarse sobre las siguientes operaciones: (I) Aquellas que superen en su conjunto durante el período impositivo la cantidad de 250.000 euros. (II) Como novedad introducida en la Orden que aprueba el modelo se establece la obligación de incluir la información relativa a las operaciones de idéntica naturaleza realizadas con una misma entidad vinculada, con independencia del importe de la contraprestación,

cuando el importe conjunto de operaciones realizadas con la entidad vinculada supere el 50% de la facturación de la entidad. Esta novedad es muy importante, puesto que afecta a un gran número de empresas de reducida dimensión que se ven obligadas a presentar este modelo informativo. (III) Determinadas operaciones específicas cuando el importe conjunto de cada uno de éstas supere los 100.000 euros. Dichas operaciones específicas son la transmisión de inmuebles o negocios; las operaciones sobre activos intangibles; las ventas y servicios prestados por personas físicas que tributan en el régimen de módulos; las venta de valores o participaciones en cualquier tipo de entidad no cotizada, o que estén admitidas a cotización en mercados regulados situados en territorios calificados como paraísos fiscales. Además de las operaciones descritas deben incluirse en el modelo 232 operaciones con entidades vinculadas que se hayan aprovechado de la reducción de las rentas procedentes de determinados activos intangibles (Patent Box), así como las operaciones y situaciones relacionadas con países o territorios calificados como paraísos fiscales, cualquiera que sea su importe. ¿Qué régimen sancionador se deriva de su incumplimiento? Tanto la Ley general Tributaria como la normativa del Impuesto sobre Sociedades establecen una regulación específica sobre infracciones relacionadas con el incumplimiento de la obligación de valoración, información y documentación de operaciones vinculadas que en algunos casos puede llegar a la imposición de sanciones muy elevadas.

COMAP

SOLUTIONS FOR EFFICIENCY









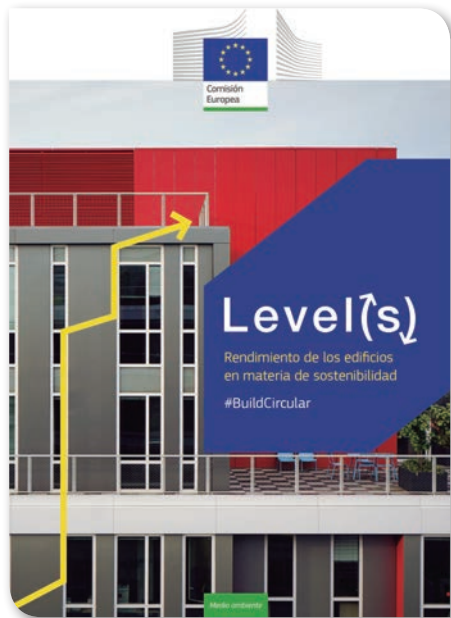


FABRICACIÓN, INNOVACIÓN Y CALIDAD

FABRICANTES DE TODO TIPO DE ARMARIOS DE REGULACIÓN PARA GN Y GLP

ESPECIALISTAS EN SOLUCIONES PARA CONDUCCIÓN Y REGULACIÓN DE GAS

La Comisión lanza el primer instrumento a escala de la UE para la notificación del rendimiento de los edificios en materia de sostenibilidad



La Comisión Europea ha puesto en marcha el pasado 28 de septiembre la fase de prueba de Level(s), un nuevo marco de la UE para la sostenibilidad de los edificios que ayudará a transformar el sector de la construcción y que, además, es el primer instrumento de este tipo desarrollado para su uso en toda Europa.

El comisario de Medio Ambiente, Asuntos Marítimos y Pesca, Karmenu Vella, ha declarado lo siguiente: «Level(s) puede ayudarnos a lograr un entorno construido sostenible en toda Europa y contribuir a nuestra transición hacia la economía circular. El lanzamiento de este marco para el sector de la construcción se produce durante la World Green Building Week (Semana Mundial de la Construcción Ecológica), lo que muestra el liderazgo mundial de Europa en este campo. Supone un paso importante hacia un sector europeo de la construcción más eficiente en el uso de los recursos y más competitivo».

Level(s) es el resultado de una amplia consulta con la industria y el sector público, y se centra en una serie de indicadores de rendimiento en diferentes ámbitos como las emisiones de gases de efecto invernadero, la eficiencia en el uso de los recursos y el agua, y la salud y el bienestar. El objetivo es establecer un «lenguaje común» sobre lo que implica la construcción sostenible en la práctica, llevando el debate más allá del rendimiento energético.

La fase de prueba de Level(s) comienza ahora y se prolongará hasta 2019. En este sentido, se invita a todos los interesados del sector a obtener más información al respecto y a probar el nuevo instrumento. Por su parte, la Comisión Europea prestará asistencia técnica a todos aquellos que apliquen la totalidad o partes de Level(s).

UN LENGUAJE ECOLÓGICO COMÚN

James Drinkwater, director de la red regional europea de World Green Building Council, ha declarado lo siguiente: «Supone una señal clara para el mercado de que la construcción sostenible está pasando de ser un nicho a ser la norma. Tener el objetivo común de construir edificios con un consumo de energía casi nulo en toda Europa movió a la acción a todo el sector, y contar ahora con un lenguaje común sobre construcción “sostenible” nos va a ayudar a iniciar la transformación real de la práctica generalizada».

Level(s) es un marco de evaluación de código abierto elaborado por la Comisión Europea en estrecha colaboración con agentes clave como Skanska, Saint-Gobain, la Sustainable Building Alliance y los Green Building

Councils.

Se han publicado dos informes técnicos orientativos como material de apoyo para la fase de prueba. El primer informe técnico ofrece una introducción a Level(s) y su funcionamiento, mientras que el segundo informe técnico contiene unas orientaciones detalladas sobre cómo hacer evaluaciones del rendimiento con Level(s). Asimismo, la Comisión organizará un taller sobre la fase de prue-

ba de Level(s) en Bruselas el 4 de diciembre de 2017 para las organizaciones interesadas en participar.

ANTECEDENTES

Level(s) se centra en los principales aspectos del rendimiento de un edificio y facilita el acceso a este campo para quienes deseen construir edificios más sostenibles. Entre tales aspectos se incluyen los siguientes: emisiones de gases de efecto invernadero a lo largo del ciclo de vida del edificio, ciclos de vida de los materiales que sean circulares y eficientes desde el punto de vista de los recursos, uso eficiente de los recursos hídricos, espacios sanos y confortables, adaptación y resiliencia al cambio climático, y coste y valor del ciclo de vida completo del edificio. Cada uno de los indicadores de Level(s) se ha diseñado con el objetivo de vincular el impacto ambiental de un edificio a las prioridades de la UE en el ámbito de la economía circular. Además, el marco supone la ampliación efectiva de la agenda para el sector de la construcción con miras al refuerzo de la consecución de los objetivos de desarrollo sostenible de las Naciones Unidas.

La aerotermia más sencilla,
fácil y rápida de instalar.



Perfecta para cualquier hogar: la combinación de aroTHERM y uniTOWER ahorra energía y tiempo desde el primer momento.

La aerotermia más sencilla y eficiente con la bomba de calor aroTHERM y el módulo hidráulico uniTOWER. Todos los componentes del sistema preconfigurados e integrados para una instalación rápida y sencilla. Ahorro de tiempo, dinero y espacio para aquellos clientes que buscan calefacción, agua caliente y refrigeración sin complicaciones.

Más información www.vaillant.es/aerotermia

Disfruta de las mejores sensaciones.

■ Calefacción y ACS ■ Climatización ■ Energías renovables

Porque **Vaillant** piensa en futuro.